

Projektbeispiel # 5149 – Logistikdienstleister

Zeitraum:

Juni bis September 2016

Kunde:

Europäisches Transportnetzwerk, ca. 350 Mio. € Umsatz p. a., Deutschland-Tochter

Ausgangssituation:

Das Netz von Niederlassungen und Hub's war nicht engmaschig genug, diverse Hauptläufe konnten nicht kostendeckend abgewickelt werden. Durch in Teilen zu große Nahverkehrsgebiete entstanden Kosten- und Qualitätsnachteile. Aus diesem Grund wurde in bestimmten Zielregionen die Akquisition von Speditionsbetrieben angestrebt.

Projektziel:

Bewertung von gegebenen Targets hinsichtlich des Nutzens für das Netzwerk

Projektteam SCHOBER:

1 Seniorberater

Vorgehensweise:

- Durchführung einer operational Due Dilligence,
- Enge Zusammenarbeit mit Kollegen für Legal, Finance und Tax,
- Nutzen eines gemeinsamen Datenraums.

Maßnahmen und Effekte:

- Einschätzung und Objektivierung des wirtschaftlichen Nutzens für den Kunden durch den Zukauf,
- Einschätzen der Kostensituation und der Produktivitätsreserven,
- Bewertung der Marktchancen,
- Bewerten der Arbeitsprozesse und der IT-Nutzung,
- Einschätzung der Fähigkeit zur Integration,
- Empfehlung für den Kaufpreis.

Weitere Informationen:

Gerne senden wir Ihnen auf Anfrage die Kontaktdaten unseres Referenzkunden; Sie erreichen uns unter office@christianschober.de – vielen Dank für Ihr Interesse!