



FABIS

Beratung in Provisionsfragen

Ihr Vorteil

Sie **profitieren** von unserer **Spezialisierung** auf die Beratung, Konzeption, Realisation und Betreuung von Vertriebssoftware mit Fakturierung und Provisionsabrechnung **seit 1988**. Bei FABIS greifen Sie auf die Erfahrung aus über 100 Vertriebs- und Provisionsprojekten zurück.

Dank unserer Erfahrung in allen Fragen rund um den Vertrieb, erhalten Sie eine fundierte und erprobte Beratung. **Ihre Anforderungen** stehen immer im Zentrum.

Branchen-Know-How

In folgenden Branchen verfügt FABIS über umfangreiche **Spezialkenntnisse**:

- Finanzdienstleistung
- Telekommunikation
- Fertighausbau
- Produktverkauf
- Messeverkauf

Auswirkung des Provisionsmodells auf den Vertrieb

Sie erhalten einen Überblick über die **unterschiedlichsten Provisionsmodelle** wie z.B.:

- Differenz - Provision
- Multilevel - Provision
- 2 - stufige Provisionsmodelle
- Vergütung auf der Basis von Zielvereinbarungen
- Variable Vergütung

Die Auswirkungen auf **Ihr Vertriebsvorhaben** stehen dabei im Mittelpunkt.

Zeitersparnis in der Recherche

Sie lernen ohne wochenlange Recherche **alle Facetten** der verschiedensten Verfahren mit Ihren Vor- und Nachteilen kennen.

Vorschläge passend zu Ihrer Marktsituation und Ihren Zielen

Sie legen die Rahmenbedingungen für die Beratung fest. In **enger Abstimmung** mit Ihnen erarbeitet FABIS **verschiedene Vorschläge** für ein neues oder geändertes Provisionsmodell. Unter Berücksichtigung der **Besonderheiten** Ihrer Branche, Ihrem Unternehmen und Ihrem Vertriebsvorhaben berücksichtigen wir z.B.:

- die **Wirtschaftlichkeit** Ihrer Produkte (z.B. maximaler Provisionsbetrag)
- Ihre **Vertriebsziele** (z.B. Verkauf eines Produkts soll forciert oder reduziert werden)
- die **Marktsituation** (z.B. Preiskampf, Mitbewerber)

Motivation und Kalkulation für neue Vertriebschancen

Sie erfahren z.B.:

- wie Sie die **Motivation** für den Verkauf einzelner Produkte steigern
- wie Sie die verschiedensten Provisionsarten **kalkulieren**
- wie sich die Veränderung einzelner Parameter im laufenden **Betrieb auswirken**
- wie Sie über die Provisionsabrechnung Veränderungen Ihres **Markts** als Chance nutzen können

**Beispielberechnungen
veranschaulichen die
Auswirkung der Vorschläge**

Sie erhalten von FABIS **nicht nur ein Konzept**, sondern auch **Beispielberechnungen**. Mit Hilfe der Beispielberechnungen können Sie die Auswirkungen bei einer kompletten oder teilweisen Umsetzung verlässlich beurteilen.

Über die **Beispielberechnungen** können Sie für ausgewählte Vertriebspartner und Ihr Unternehmen die Unterschiede zwischen dem Ist- und Ziel-Modell ermitteln.

Sie eröffnen sich **Perspektiven** für die **Weiterentwicklung** Ihres Vergütungskonzepts.

Umsetzung in die Praxis

Ergebnisse unserer Beratung können Sie mit uns in die Praxis umsetzen: von der fachlichen, sowie technischen Umsetzung bis hin zur anschließenden Betreuung des laufenden Betriebs.



Ottostr. 15
96047 Bamberg
Tel.: +49 (0)951 98046-200
info@fabis.de
www.fabis.de