Marktorientierte Unternehmensstrategien Unternehmensplanung und -Steuerung



Optimierung der Absatzdisposition für NOS Produkte

GröSM for NOS

Planung und Prognose eines zukunftsgerichteten Varianten-, und Größenschlüssel

Auszug aus: Anspruch, Konzeption, Philosophie & Prozess

Was ist GröSM for NOS?

GröSM for NOS

ist Weg und Methode zu einem maschinell unterstützten "wirtschaftlichen und marktorientierten Größen- bzw. Variantenschlüssel in der Absatz-Disposition" zur Vermeidung von Desortierungen am Lager.

GröSM for NOS

ist in die Zukunft gerichtet und berücksichtigt zukünftiges Orderverhalten des Handels auf Grund von "beeinflussten" Größenstrukturvorgaben der Industrie oder "Einflüssen" der Flächenbewirtschaftung im Handel.

GröSM for NOS

steht nicht für ein spezifisches IT-Tool sondern ist Methodik und Verfahren zu einem zukünftig realistischen Größenschlüssel in der eigenen IT-Umgebung (BI) (Methodik & Prozess)

Für welche Unternehmen und Unternehmensbereiche ist GröSM for NOS geeignet?

GröSM for NOS

ist für alle Industrie- oder Großhandels-Unternehmen der Konsumgüterindustrie geeignet, die variantenreiche NOS- (Never out of Stock) Produkte (auch saisonale NOS-Produkte) dem Handel anbieten.

GröSM for NOS

wird überwiegend im in der Absatzplanung und – Disposition eingesetzt.

GröSM for NOS

ergänzt den üblicherweise eingesetzten historischen Größenschlüssel



29.09.2010

Für welche Produkte kann GröSM for NOS eingesetzt werden

 GröSM for NOS ist für alle Konsumgüter geeignet, die als strategisch ständig, oder als befristet ständig verfügbares Produkt (NOS) definiert sind und entsprechend am Lager anonym bevorratet werden.

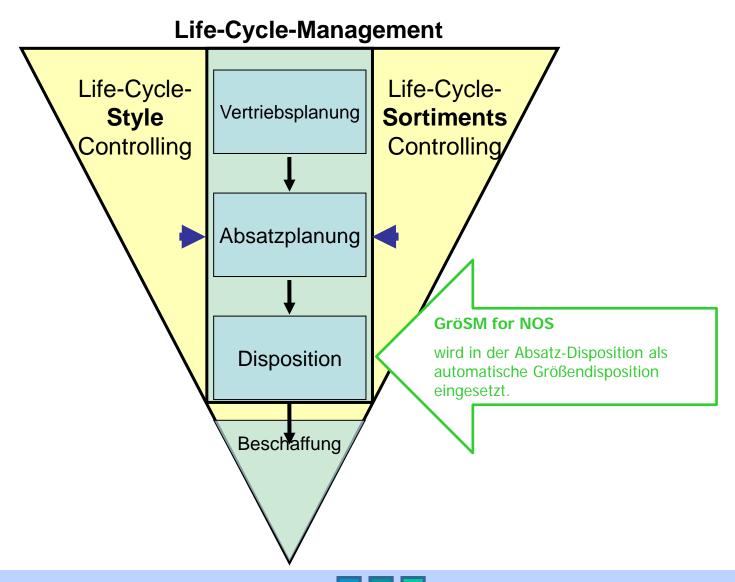
 GröSM for NOS wurde für die komplexen und variantenreichen Aufgaben der Wäsche/Bekleidungs-Industrie und –Handel entwickelt und ist auf andere Branchen einfach übertragbar.

Philosophie

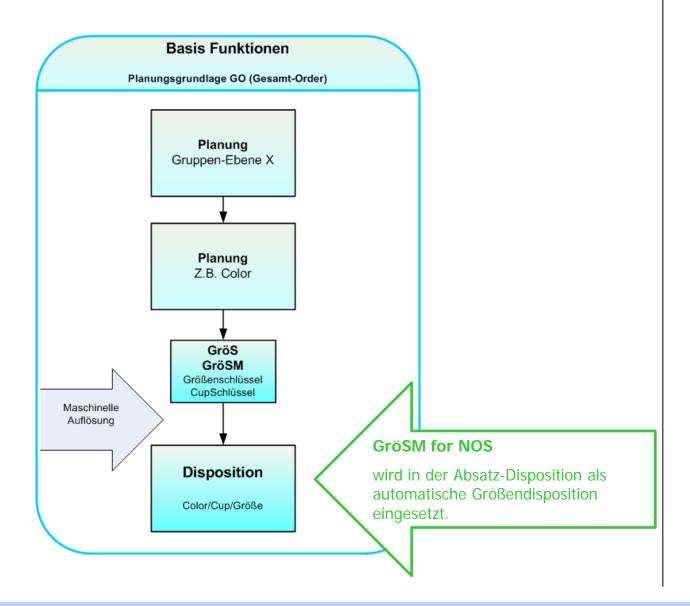
GröSM for NOS muss dann eingesetzt werden, wenn durch unterschiedliche Orderverhalten, -zeiten, unterschiedliche Größeneinteilungen vom Handel per Termin zu erwarten sind, oder durch Vorgabe der Orderstruktur sozusagen erzwungen werden. Dies erfolgt in der Regel bei Saisonware die vorgeordert und nachgeordert wird. Auch sind die von der Industrie angebotenen Erstbestückungen (Fläche, Sets, Angebotsbündel, etc.) Situationen, die die Anwendung von **GröSM** als Differenzierung zum historischen Größenschlüssels erfordern. Ziel ist es, den richtigen Größenschlüssel für die Zukunft zu planen um damit Unterdeckungen (Desortierung) durch einen "falschen" historischen Größenschlüssel zu vermeiden



Einsatzgebiet



Einsatzgebiet



Welche Probleme sollen damit gelöst werden

Die Lösung GröSM for NOS wurde durch folgende Problem- und Aufgabenstellungen gefordert:

Probleme:

- Größen-Desortierung am Lager
- Nichtlieferbare Größen
- Überbestände in einzelnen Größen
- Hoher Bestands-Anteil von (überwiegend unverkäuflichen)
 Restanden
- Schmerzhafte Abschreibungs- und Abverkaufsverluste

Forderung

- Realitätsnahe Planung von Größenschlüsseln in der Zukunft als Grundlage für die Disposition und Beschaffung
- Berücksichtigung von zukünftigen Standard-Erstbestückungen z.B. in der Fläche
- Berücksichtigung von Größenstruktur-beeinflussenden Aktionen des Vertriebes / Marketing



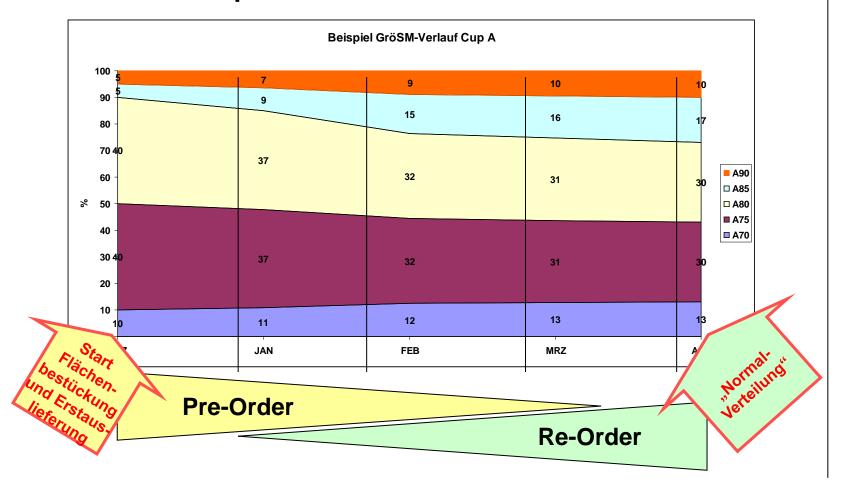
Was sind die Ziele für ein marktorientiertes Unternehmen

Die Ziele sind:

- Differenzierung des historischen Größenschlüsselverfahrens
- Zukunftsorientierung anstatt Vergangenheitsausrichtung
- Markt- und nachfragekonformer Lagerbestand
- Reduktion der Rückstandspositionen in einzelnen Größen
- Reduktion der Nichtlieferbarkeit von Modellen wegen fehlender einzelner Größen
- Methodisch stabiles Verfahren
- Reduktion des Aufwandes
- Hoher Automatisierungsgrad
- Einfache Handhabung

Analyse und Lösung

Analyse Größenbedarfsverlauf auf der Zeitachse am Beispiel eines Bade-Artikels



Analyse und Lösung

Die realisierte Lösung wurde erreicht durch:

- Differenzierung der Planung nach "Orderarten" auf der Zeitachse
- Differenzierung der Größenschlüssel nach "Orderarten"
- Einbezug der geplanen Vertriebs- und Marketingaktivitäten die die Größenstruktur beeinflussen
- Zukunftsorientierung anstatt Vergangenheitsausrichtung
- Maschinelle Berechnung der zukünftigen Größenschlüssel auf der Zeitachse



11. Kontakt

Beratung
Projektmanagement
Projektleitung
Support
Coaching

Gerhard Ritz Managementberatung Michael-Braun-Str. 15 73540 Heubach Tel. 07173 / 5619 rig@gerhard-ritz.g.de

