

Anmeldecoupon

Bitte einsenden oder faxen an:
SPRECHERHAUS® | Oldenkottplatz 1 | 48683 Ahaus
Fax: +49 (0) 2561/69 56 51 77

sh:z | wissensimpulse

Ja, ich buche folgende Eintrittskarten:

Preise pro Person/Abend bzw. Abo | Eintrittspreise inkl. 19% MwSt.

Preiskategorien (Bitte kreuzen Sie die gewünschte Kategorie an)

Einzelkarte Vorteilspreis als Abonnent*

59,- Euro **49,- Euro** „Sie sparen 10,- Euro pro Seminar!“

8er Abo Vorteilspreis als Abonnent*

413,- Euro „Sie sparen einen Abend!“ **343,- Euro** „Sie sparen einen Abend!“

Gesamtprogramm (Bitte die Anzahl der Karten in der gewünschten Vortragsnummer (siehe innen) eintragen.)

1 2 3 4 5 6 7 8

FRÜHBUCHERRABATT: Jeder Abonnent*, der bis zum 22.02.2015 die gesamte Reihe (alle acht Vorträge) bucht, erhält **44 Euro Frühbucherrabatt**, d.h. für nur 299,- Euro erhalten Sie acht Wissensabende mit steuerfähiger Rechnung.

Veranstaltungsort:
Stadthalle Neumünster
Kleinflecken 1, 24534 Neumünster

Sie erhalten eine steuerfähige Rechnung für Ihre Weiterbildung. Seminarwissen im Vortragsformat.

Jeweils dienstags von 19.30 bis 21.00 Uhr. (Einlass ab 19.00 Uhr)

Sie erhalten einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar, jedoch vom Umtausch ausgeschlossen sind. Die Anzahl der Plätze ist begrenzt. Ab Einlass in den Vortragsraum besteht freie Platzwahl. Platzreservierungen sind nicht möglich.

Informationen und Tickets:
SPRECHERHAUS®, Oldenkottplatz 1, 48683 Ahaus

www.sprecherhaus.de oder
rufen Sie unser Kundentelefon an: **+49 (0) 2561/69 56 51 70**



Rechnungsdaten: (Sie erhalten eine steuerfähige Rechnung.)

Name, Vorname	<input type="checkbox"/> Bitte ankreuzen, wenn Sie Abonnent* sind.
Rechnungsempfänger	Telefon
Straße, Nr.	Fax
PLZ, Ort	E-Mail
<input type="checkbox"/> Ich bin damit einverstanden, Informationen vom Veranstalter SPRECHERHAUS® und sh:z das medienhaus über deren Produkte unter der von mir angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mail-Adresse zu erhalten. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen. Bitte unterschreiben Sie Ihre Einverständniserklärung.	
Datum, Ort und Unterschrift	

Zahlung: (Bitte ankreuzen, ggf. ausfüllen und unterschreiben.)

Kauf per Rechnung Online im Ticketshop von SPRECHERHAUS® ist die Zahlung per PayPal möglich. Paypal bietet Ihnen auch die Möglichkeit der Bezahlung per Kreditkarte. > www.sprecherhaus-shop.de

Kauf per SEPA Lastschriftverfahren:

Gläubiger-Identifikationsnummer DE: DE84ZZZ00000382771 (Ihre Kundennummer bei SPRECHERHAUS® entspricht Ihrer Mandatsnummer/-Referenz.)

Vorname und Name (Kontoinhaber)	BIC
Bank	IBAN

Erteilung einer Einzugsermächtigung und eines SEPA-Lastschriftmandats:

1. Einzugsermächtigung
Ich ermächtige SPRECHERHAUS® widerruflich, die von mir zu entrichtenden Zahlungen bei Fälligkeit durch Lastschrift von meinem Konto einzuziehen.
Hinweis: Ich kann innerhalb von acht Wochen, beginnend mit dem Belastungsdatum, die Erstattung des belasteten Betrages verlangen. Es gelten dabei die mit meinem Kreditinstitut vereinbarten Bedingungen.

2. SEPA-Lastschriftmandat
Ich ermächtige SPRECHERHAUS®, Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von SPRECHERHAUS® auf mein Konto gezogenen Lastschriften einzulösen.
VR-Bank Westmünsterland eG
BIC: GENODEM1 BOB
IBAN: DE 60 4286 1387 0000 3009 00

Beim Kartenkauf bis zum 12. eines Monats findet der Einzug am 20. des Monats statt, ansonsten am 20. des folgenden Monats.

Datum, Ort und Unterschrift

Die erfolgreichste Vortragsreihe Norddeutschlands kommt nach Neumünster!



Vorsprung durch Wissen!

8-teilige Vortragsreihe mit den besten Referenten Deutschlands!

Peter Brandl Führungsqualitäten	Gereon Jörn Menschenkenntnis	Dr. med. Stefan Frädrich Selbstmotivation	Sabine Asgodom Stressmanagement
Martin Limbeck Vertriebsstärke	Gerriet Danz Querdenken	Dr. Carl Naughton Denkfähigkeit	Patric Heizmann Leistungskraft

*Flensburger Tageblatt, Schleswiger Nachrichten, Schlei-Bote, Eckernförder Zeitung, Nordfriesland Tageblatt, Sylter Rundschau, Der Insel-Bote, Husumer Nachrichten, Schleswig-Holsteinische Landeszeitung, Holsteinischer Courier, Norddeutsche Rundschau, Wilstersche Zeitung, Ostholsteiner Anzeiger, Stormarner Tageblatt, Pinneberger Tageblatt, Quickborner Tageblatt, Wedel-Schulauer Tageblatt, Barmsteter Zeitung, Elmshorner Nachrichten.

VORSPRUNG DURCH WISSEN

Wertvolle Wissensimpulse mitnehmen, Erfolge sichern, Wissen vertiefen.

Die erfolgreichste Vortragsreihe Norddeutschlands bietet das Wissen der Besten und Sie sichern sich erneut Ihren Vorsprung durch Wissen. sh:z das medienhaus lädt auch in 2015 mit den gemeinsamen Sponsorenpartnern Itzehoer Versicherungen und Pohl-Boskamp sowie der Veranstaltungsagentur SPRECHERHAUS® prominente TOP-Referenten nach Neumünster ein.

Das exklusive und umfangreiche Angebot eignet sich für jeden Erfolgsorientierten, für jeden, der gerne seine Potentiale in sich weckt und den geistigen Muskel trainiert hält. Hier treffen sich alle Branchen, jedes Alter und all diejenigen, die Wissen tanken möchten.

Der Erfolg jedes Einzelnen ist das, was in Summe eine ganze Region stark und erfolgreich macht. Genau das ist der Beitrag, den diese Vortragsreihe für Neumünster an 8 Wissensabenden mit 8 TOP Referenten leisten will.

Folgende Themen bringen wir für Sie 2015 auf die Bühne:

1. Abend Führungsqualitäten
2. Abend Menschenkenntnis
3. Abend Selbstmotivation
4. Abend Stressmanagement
5. Abend Vertriebsstärke
6. Abend Querdenken
7. Abend Denkfähigkeit
8. Abend Leistungskraft

Veranstaltungsort:
Stadthalle Neumünster
Kleinflecken 1, 24534 Neumünster



Jeweils dienstags von 19.30 bis 21.00 Uhr.
(Einlass ab 19.00 Uhr)

Zur Wissensvertiefung bieten wir die Bücher der Referenten vor Ort zum Kauf an. Die Referenten stehen am Büchertisch für Buchsignierungen und persönliche Gespräche zur Verfügung.



Informationen und Buchung: www.sprecherhaus.de oder rufen Sie unser Kundentelefon an: **+49 (0) 2561/69 56 51 70**

1 17.03.2015 
Peter Brandl
Berufspilot, Unternehmer, Autor

Hurricane Management

Führen in stürmischen Zeiten

Unternehmen kommen immer wieder in turbulente Zeiten – Schönwetterkapitäne helfen da nicht weiter. Unter Extrembedingungen ist es wichtig einen kühlen Kopf zu bewahren, Fehlentscheidungen zu vermeiden und gut vorbereitet zu sein. Peter Brandl überträgt die Strategien der Profi-Piloten auf Ihr Business: Wie Sie Kommunikationshemmnisse abbauen, Fehlerkultur verbessern, Teams motivieren und strukturiert die richtigen Entscheidungen treffen. Dieser mitreißende Vortrag liefert Ihnen die Werkzeuge, um kommende Turbulenzen sicher zu durchfliegen. Damit steuert Ihre Mannschaft die richtige Landebahn an.

„Menschen versagen nicht, sie funktionieren – man sollte nur wissen wie!“

2 21.04.2015 
Gereon Jörn
Experte für das Menscheln und für empfängerorientierte Kommunikation

Wer bin ich und wenn ja wie ticke ich?

Persönlichkeits-Typen erkennen und verstehen

Erfahren Sie, welche Typologie schon Hippokrates entdeckte, Sigmund Freuds Schüler C.G. Jung, einer der größten Psychologen der jüngsten Vergangenheit, ausbaute und von unzähligen erfolgreichen Unternehmen der Gegenwart genutzt wird. Gereon Jörn zeigt Ihnen, wie Sie komplett neue Kundenschichten erschließen und die bisherigen Kunden noch enger an sich binden. Sie erfahren die Verkaufsgrundlagen und Verkaufsmodelle und zusätzlich, wie man welchem Kundentyp etwas verkauft. Nach diesem Vortrag werden Sie den Fisch (Kunden) erkennen und den richtigen Köder auswerfen. Steigern Sie Ihre Umsätze und erfahren Sie, welcher Typ Sie selbst sind! Sie werden sich also Ihrer Selbst ein Stück mehr bewusst. Dies steigert Ihr Selbstbewusstsein!

„Der Köder muss dem Fisch schmecken und nicht dem Angler!“

3 26.05.2015 
Dr. med. Stefan Frädrich
Experte für erfolgreiche Selbstmotivator, TV-Coach und Bestsellerautor

Das Günter-Prinzip

So motivieren Sie Ihren inneren Schweinehund!

Kennen Sie Günter? Günter ist Ihr innerer Schweinehund. Er lebt in Ihrem Kopf und bewahrt Sie vor allem, was neu, mutig oder anstrengend klingt. „Mach es so wie immer!“, „Unmöglich – gerade in heutigen Zeiten!“ und „Fang lieber erst morgen an!“ Klar, dass Sie Günter so oft behindert. Besser also, Günter bekommt ein paar Tipps, wie er Sie in Zukunft unterstützt. Machen Sie eine spannende Reise durch wichtige Erkenntnisse aus Motivationspsychologie, Coaching und Neurowissenschaft! Garantiert humorvoll dargeboten – samt innerem Schweinehund.

„Lernen Sie Günter kennen, Ihren inneren Schweinehund!“

4 23.06.2015 
Sabine Asgodom
CSP, Bestsellerautorin und meist ausgezeichnete TOP-Referentin

Die zwölf Schlüssel zur Gelassenheit

Einen klaren Kopf behalten in stürmischen Zeiten

Sie berührt Ihr Herz und bewegt Ihren Verstand. Relevant und unterhaltsam. Lassen Sie sich zu Standing Ovationen hinreißen! Keynotes von Sabine Asgodom sind ein emotionales Erlebnis. Mit ihrem Herzen am richtigen Fleck und ihrem Humor reißt die Management-Trainerin jedes Publikum zu Beifallsstürmen hin. Sie berührt Menschen in ihrem Innersten, denn sie liebt und lebt den Dialog mit ihrem Publikum – mit 500 Zuhörern ebenso, wie mit 5.000. Vorträge von Sabine Asgodom schüren die Lust am Erfolg, fördern Gemeinsamkeiten, steigern die Eigenverantwortung und machen Spaß.

„Ich möchte, dass die Menschen aus meinen Vorträgen Empowerment mitnehmen. Sie sollen nicht nur die links im Hirn erkannte Einsicht, sondern die in der ganzen Seele gefühlte Gewissheit mitnehmen.“

5 15.09.2015 
Martin Limbeck
Bestsellerautor, Verkaufsexperte und Trainer des Jahres, International speaker of the year 2012

So denken Top-Verkäufer

Nicht gekauft hat er schon

Die DNA der Champions hat fünf Gene: Spaß, Optimismus, klare Ziele, Persönlichkeit und der Wille zur Selbstentwicklung. Nur mit der richtigen Einstellung werden wir dauerhaft zu Gewinnern. Wir ziehen an, was wir ausstrahlen. Und eines ist klar: Kunden kaufen nur von Siegern! „Klotzen statt klagen“ lautet deshalb die Devise. Der Verlierer sieht immer das Problem – der Gewinner identifiziert sich immer mit der Lösung! Als CSP und zweifacher Trainer des Jahres begeistert und motiviert Martin Limbeck mit praxisnahen Strategien. In seinem Bestseller „Nicht gekauft hat er schon – So denken Top-Verkäufer“ teilt er die Geheimnisse seines Wegs an die Spitze.

„Langfristig überholt der Fleißige immer das Talent!“

6 13.10.2015 
Gerriet Danz
Experte für Kommunikation und Kreativität

Innovation kann jeder!

Wie Sie mit Ihrer Kreativität die Welt verändern

Die besten Ideen hat man laut einer Studie der Copenhagen Business School im Alter von 51 und wenn man unter der Dusche steht. Was aber, wenn man älter oder jünger ist - oder im Trockenen steht? Diese Fragen beantwortet Conga Award Preisträger und Bestsellerautor Gerriet Danz in seinem ebenso inspirierenden wie motivierenden Vortrag. Entdecken Sie Techniken, die Ihre Kreativzellen immer und überall zum Tanzen bringen. Überwinden Sie Barrieren, die dem Neuen oft im Wege stehen. Und entwickeln Sie Ihre persönliche Innovationskultur, in der Ideen lebendig werden – ob im Job oder im privaten Alltag. Gerriet Danz nutzt seine Erfahrungen als Mehrfach-Startup-Gründer, Kreativdirektor, Erfinder der KREATORIK-Methode, Unternehmer und Silicon-Valley-Insider, um Ihnen den Weg vom Querdenker zum Quermacher zu ebnen.

„Wer Mitarbeiter in eine Salatschüssel setzt, kann nicht erwarten, dass sie über den Tellerrand schauen!“

7 10.11.2015 
Dr. Carl Naughton
Für das Kribbeln im Kopf

Der Autopilot im Kopf

Abschied von Denkfällen

20.000 Entscheidungen treffen wir täglich. Die meisten davon blitzschnell. Das belegt die Hirnforschung. Die wenigsten allerdings sind rational und ökonomisch. Das belegt die Verhaltensökonomie. Und auf dieser Grundlage treffen wir im Job und privat Entscheidungen, planen Investitionen und evaluieren Risiken. Was ist der Grund für den Mangel an Rationalität in unserer Denkarbeit? Der zentrale Denkmuskel, das Arbeitsgedächtnis, hat wenig Kapazität. Darum geht das Hirn auf Autopilot und nutzt Routinen – und wir landen in der Sackgasse. Was tun? 1. Denkfällen entlarven und Alternativen denken und 2. den Autopiloten trainieren. Denn das Arbeitsgedächtnis kann durch Training an Kapazität gewinnen. Dieser Vortrag zeigt Ihnen, wie Sie am Abenteuer des Klüger-Werdens teilhaben können.

„Unser Gehirn ist seit 30.000 Jahren unverändert. Keine Updates, keine Facelifts. Es folgt dem Motto: Lieber die Freude mühseligen Denkens, als die Mühe freudlosen Nachdenkens.“

8 08.12.2015 
Patric Heizmann
Deutschlands charmantester Ernährungsentertainer und Bestsellerautor

Meine Gesundheit – mein Kapital!

Sich richtig zu ernähren ist so einfach

Ob in seiner Live-Show „Ich bin dann mal schlank“ oder als gefragter Management-Referent: Patric Heizmann lotst sein Publikum auf verblüffend leichten Wegen durch den Ernährungsdschungel, er räumt auf mit längst überholten Mythen, entlarvt populäre Irrtümer – und verbreitet dabei jede Menge gute Laune. Mit dieser einzigartigen Verknüpfung von Kompetenz und Kabarett hat Patric Heizmann ein in Deutschland völlig neues Genre geschaffen. Er stößt damit in eine Marktlücke so groß wie ein Scheunentor: Und ist für jeden wichtig: Nur wer gesund und fit ist, kann sein volles Potential abrufen.

„Wenig essen ist der beste Weg, um dauerhaft dick zu werden.“

