

Neukundengewinnung durch Empfehlungen



Zum Seminar

Die strategische Ausrichtung auf aktive und positive Empfehlungen ist eine der intelligentesten, preisgünstigsten und erfolversprechendsten Umsatz steigernden Strategien. Lernen Sie die Instrumente kennen, die Sie leichter neue Aufträge generieren lassen.

Mit professionellen Techniken werden Sie angeleitet, Umsatz steigernde Maßnahmen effizient einzusetzen. Das Training vermittelt Ihnen ein fundiertes Handwerkszeug, das Ihnen sowohl die Kundenbindung wie auch die Akquise von Neukunden erleichtert.

Inhalte:

Sie lernen schnell und zuverlässig Ihr Empfehlungsgeschäft langfristig auszurichten

Sie lernen die wichtigsten betriebswirtschaftlichen Kennzahlen – Net-Promoter-Score und die Empfehlungsrate

Sie erkennen mögliche Stolpersteine in Ihrer bisherigen Kommunikation zum Kunden

Sie erarbeiten sich einen Werkzeugkoffer an Methoden zur besseren Positionierung und Vermarktung durch Empfehlungen

Sie entwerfen einen konkreten, auf Ihre Unternehmung angepassten Maßnahmenplan, der Ihnen hilft, erste Empfehlungsgeber zu finden und zu aktivieren.

Arlt
Marketing und Management International

Wann: 27.06.2009 von 10.00 bis 17.00 Uhr

Wo: Tonreich
Grafenberger Allee 403
40235 Düsseldorf

Ihre Investition: 250,00 EUR netto

Im Preis sind enthalten:
Raummiete, Vorbereitungs-Checkliste,
Materialien, Erfrischungsgetränke, Kaffee,
Fotoprotokoll

Anmeldung: per E-Mail an info@arlt-marketing.de oder
mit dem beiliegenden Anmeldeformular

per Post an:

Frau Dipl.-Kffr. Ekaterina Arlt
Marketing & Management International
Sistenichstr.8
40597 Düsseldorf

Neukundengewinnung durch Empfehlungen

Anmeldung:

Hiermit melde ich mich an:

Name, Vorname

Position

Firma

Strasse

PLZ und Ort

E-Mail

Telefon

Unterschrift

Arlt
Marketing und Management International

Dipl.-Kauffrau Ekaterina Arlt
Marketing & Management International
Sistenichstr. 8
40597 Düsseldorf
Tel.: 0178 - 733 06 34
Mail: info@arlt-marketing.de
Web: www.arlt-marketing.de

