



Ausbildung zum zertifizierten  
**Business-Coach**



COACHING

# V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach

|  | Seite |
|--|-------|
| <b>Herzlich Willkommen</b> .....                           | 3     |
| Was ist Business Coaching? .....                           | 4     |
| Ziel und Methode der Ausbildung .....                      | 5     |
| Zertifizierung .....                                       | 6     |
| Zukunftsperspektiven .....                                 | 7     |
| <br>   |       |
| <b>Architektur der Ausbildung zum Business Coach</b> ..... | 8     |
| Das Coaching Kompakt-Seminar .....                         | 9     |
| Visions-Coaching .....                                     | 10    |
| Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching.....                   | 11    |
| Kreatives Konflikt-Coaching.....                           | 12    |
| Coaching von Teams.....                                    | 13    |
| Professionelle Coaching-Kompetenz .....                    | 14    |
| Zertifizierung zum Business Coach .....                    | 15    |
| Das Team der Ausbilder.....                                | 16    |
| <br>   |       |
| <b>V.I.E.L.<sup>®</sup></b> .....                          | 17    |
| Referenzen.....  | 19    |
| Informationsveranstaltungen .....                          | 20    |
| Termine und Preise: Coaching Kompakt .....                 | 21    |
| Termine und Preise: Ausbildung zum Business Coach .....    | 22    |
| Anmeldeformular .....                                      | 23    |
| Teilnahmebedingungen .....                                 | 24    |

# Herzlich Willkommen!

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen ein besonderes Weiterbildungsmodell vorstellen. Die **V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach** ist eine Maßnahme zur gezielten Persönlichkeitsentwicklung. Die erfolgreiche Teilnahme kann Sie und Ihre Mitarbeiter zu erfolgreichen Problemlösern qualifizieren. Sie werden die nötigen Kompetenzen für professionelle Kommunikation und die konsequente Realisierung kreativer Veränderungs-Projekte erwerben. Dabei fokussieren wir auf die wesentlichen Kompetenzfelder der professionellen Menschenführung:

- ☼ Intensive Entwicklung der Persönlichkeit
- ☼ Herausragende Führungsqualitäten
- ☼ Durchdachte Rhetorik
- ☼ Gelungene Kommunikation
- ☼ Teamentwicklung und Konfliktmanagement
- ☼ Mentales Training zur Ziel- und Ergebnisorientierung
- ☼ Souveräner Einsatz wirkungsvoller Coaching-Instrumente



Die V.I.E.L. Ausbildung zum Business Coach ist ein ganzheitliches Weiterbildungsmodell, auch über den Zeitraum der Ausbildung hinaus. Als erfolgreicher Teilnehmer haben Sie die Möglichkeit, eine Reihe von unterstützenden Maßnahmen für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Coach zu nutzen:

- ☼ Einbindung in unser V.I.E.L. Coaching-Netzwerk
- ☼ Regelmäßige Supervision Ihrer Coaching-Aktivitäten
- ☼ Entwicklung einer nachhaltig motivierenden Zukunftsvision
- ☼ Kompetente Unterstützung bei der Implementierung des Coachings als Führungsstil in Ihrem Unternehmen

## Zielgruppe der Ausbildung

Wir richten uns mit dieser Ausbildung an Unternehmer, Führungskräfte, Selbstständige, Trainer, Berater, Ärzte und Zahnärzte, Rechtsanwälte, Medienprofis, Projektleiter und alle ambitionierten Menschen in aktueller oder zukünftiger Führungsverantwortung.

# Was ist Business Coaching?

## Business Coaching - Ein neues Modell für nachhaltigen Erfolg

Business Coaching bedeutet, sich selbst und andere erfolgreich zu machen. Erfolg resultiert aus dem Erreichen von Zielen. Nur wer seine Ziele kennt und konsequent an ihrer Realisierung arbeitet, kann nachhaltig erfolgreich sein. Wer sich hingegen von Problemen und Feinden umgeben sieht, behindert den Erfolg. Solch eine negative Lebenseinstellung erzeugt Frustration und Angst. Als Business Coach verwandeln Sie Probleme in Ziele. Sie können problemorientierten Menschen helfen, eine neue Erfolgsorientierung zu entwickeln. In jedem Unternehmen sind ziel- und ergebnisorientierte Leistungsträger erforderlich. Als Business Coach sind Sie ein gefragter Partner, denn die Zusammenarbeit mit einem kompetenten Coach garantiert eine erfolgsorientierte Annahme der täglichen Herausforderung.



## Realisierung des menschlichen Potenzials

In jedem Menschen schlummert ein riesiges Potenzial von bisher ungenutzten Möglichkeiten. Albert Einstein bezeichnete den Menschen als „Speerspitze der Evolution“, der jedoch nicht einmal zehn Prozent seines vollen Potenzials entfaltet. Die deutsche Management-Trainerin Vera Birkenbihl empfiehlt den Schritt vom „Gehirn-Besitzer“ zum „Gehirn-Benutzer“. Als Business Coach sind Sie fähig, das bisher ungenutzte Potenzial schnell zu erkennen und durch wirkungsvolle Kommunikation zu aktivieren. Sie können Menschen motivieren, sich auf ihre Ziele zu konzentrieren und sich mit ihren Aufgaben zu identifizieren.

Im Business Coaching ermutigen Sie andere Menschen zur konstruktiven Veränderung. Es gilt, Menschen dazu zu befähigen, kreative Kräfte freizusetzen und intelligente Win-win-Lösungen zu entwickeln. Um Sie dazu erfolgreich auszubilden, orientieren wir uns nicht nur an psychologischen und wissenschaftlichen Erkenntnissen, sondern ebenso an den Naturgesetzen, am gesunden Menschenverstand und an unserer langjährigen Erfahrung. Wir erleben täglich, dass die menschliche Kreativität sehr wohl fähig ist, echte Innovationen zu bewirken. Denn jeder Mensch möchte wachsen.



# Ziel und Methode der Ausbildung

## Ziel der Ausbildung

Die V.I.E.L. Ausbildung zum Business Coach wurde konzipiert, um Ihnen umfangreiche Kompetenzen zu vermitteln. Als Teilnehmer dieser Ausbildung erfahren Sie, wie Sie Ihre Menschenkenntnis und Ihre kommunikativen Fähigkeiten optimieren können. Sie lernen, psychologisches Know-how wie einen praktischen Werkzeugkoffer zu nutzen. Mit Hilfe dieses Know-hows sind Sie fähig, andere Menschen in schwierigen Situationen und beruflichen Herausforderungen wirkungsvoll zu unterstützen. Sie werden eine Vielzahl effektiver Übungen in Ihren Alltag integrieren können, um das neue Wissen dauerhaft in Ihrer eigenen Persönlichkeit zu verankern.

## Aktiver Lern-Transfer

Alle Seminare sind so aufgebaut, dass die Teilnehmer im Anschluss an das jeweilige Training fähig sind, die wesentlichen Inhalte direkt im Alltag umzusetzen. Dafür erhalten Sie einfache Übungsaufgaben und motivierende Checklisten. Ihr Lern-Transfer wird nachhaltig unterstützt, indem Sie im Chain-Coaching über den gesamten Zeitraum der Ausbildung einen Coach an Ihrer Seite haben, sowie als Coach einen Coachee betreuen. Außerdem können Sie während der gesamten Ausbildung die Online-Plattform „V.I.E.L. Campus“ nutzen und dort zusätzliche Materialien abrufen, Ihre Unterlagen verwalten sowie mit den anderen Teilnehmern und Ausbildern über Ihre aktuellen Coaching-Erfahrungen kommunizieren. Ihre zukünftige Kompetenz als Business Coach resultiert auch aus der Bereitschaft, das vermittelte Know-how regelmäßig in Ihrem Alltag anzuwenden und es Schritt für Schritt zu verinnerlichen.

## Kompetenzerwerb

Während der sieben Seminare umfassenden Ausbildung lernen Sie, wie Sie als Business Coach erfolgreich arbeiten. In vielen Übungssituationen werden Sie in einem geschützten Rahmen echte Coaching-Themen behandeln. Innerhalb der Ausbildungsgruppe können Sie sich als Coach ausprobieren. Dabei werden Sie von der gesamten Gruppe und von den Ausbildern wirkungsvoll unterstützt. Unsere langjährige Erfahrung als Coaching-Ausbilder zeigt, dass die meisten Teilnehmer nicht nur professionelle Coaching-Kompetenz erwerben, sondern die Chance nutzen, im Rahmen dieser psychologisch-praktischen Lernphase auch ihre eigene Lebensführung auf ein neues Niveau zu bringen.

## Praxis-Trainings

Um ihre Übungserfahrungen nachhaltig abzusichern und die Qualität ihrer Coachings weiter zu steigern, haben alle Teilnehmer der laufenden Ausbildungen die optionale Möglichkeit, an kostenlosen Praxistrainings teilzunehmen. Die Abendveranstaltungen werden jeweils auf die individuellen Bedürfnisse der Ausbildungsteilnehmer zugeschnitten. Inhalte der regelmäßigen Praxis-Trainings sind unter anderem:

- ✱ Supervision des Leistungsstands im Coaching
- ✱ Fragen zur Anwendung der Coaching-Werkzeuge
- ✱ intensive Lern-Erfahrungen in längeren Coachings unter Zertifizierungsbedingungen
- ✱ professionelles und motivierendes Feedback
- ✱ durch Teilnehmer und zertifizierende Ausbilder
- ✱ Kennenlernen der Teilnehmer aus den anderen parallelen Ausbildungsgängen
- ✱ Erweiterung des Netzwerk- und Erfahrungskontextes

Die Praxistrainings finden am Elbberg 1 statt und werden von Karin Schmalriede und Marcus Haase durchgeführt. Für auswärtige Teilnehmer bieten wir spezielle Termine an, die an die Ausbildungsmodule der Coaching-Ausbildung gekoppelt sind, um unnötige Anreisen zu vermeiden.



# Zertifizierung

## Zertifizierung als Business Coach

Im letzten Seminar der Ausbildung erhalten Sie bei erfolgreicher Teilnahme an allen Seminaren sowie dem Nachweis Ihrer Fertigkeiten im Rahmen eines Live-Coachings Ihr Zertifikat als Business Coach. Dieses Zertifikat ermöglicht Ihnen die Teilnahme am V.I.E.L Coaching-Netzwerk. Wir bieten Ihnen eine Plattform, um Ihre Dienstleistung als Business Coach auf dem offenen Markt anzubieten. Außerdem besteht die Möglichkeit der regelmäßigen Supervision Ihrer zukünftigen Coaching-Aktivitäten.

V.I.E.L ist als Ausbildungsinstitut beim Deutschen Verband für Coaching & Training e.V. (dvct) anerkannt. Der dvct e.V. ist bundesweit einer der führenden Qualitätssicherer für die Bereiche Coaching und Training. Sie können sich innerhalb unseres Zertifizierungs-Seminars parallel als dvct-Coach zertifizieren lassen, falls Sie die Aufnahmekriterien des Verbandes hinsichtlich Alter, Ausbildung und Führungserfahrung erfüllen. Nähere Informationen über den Verband erhalten Sie unter [www.dvct.de](http://www.dvct.de); die genauen Aufnahmekriterien unter [www.dvct.de/mitgliedschaft/kriterien/](http://www.dvct.de/mitgliedschaft/kriterien/).



## Zukunftsperspektiven

Die V.I.E.L. Ausbildung zum Business Coach ist ein Sprungbrett für Ihre zukünftige berufliche Entwicklung. Durch die Teilnahme an den Seminaren erwerben Sie fundiertes psychologisches Know-how, das Sie in vielen Situationen Ihres privaten und beruflichen Lebens wirkungsvoll einsetzen können. Sie werden viele interessante Menschen auf eine neue Weise kennen lernen und können Ihre eigene Persönlichkeit intensiv entwickeln. Sie gewinnen an Authentizität, Charisma und Selbstwertgefühl. Sie werden neue Kontakte knüpfen und nützliches Feedback zu Ihrer Außenwirkung bekommen. Falls Sie sich dafür entscheiden, dieses Erfolgs-Know-how durch die nötige Übung voll zu entwickeln und als stabile Fähigkeit in Ihre Persönlichkeit zu integrieren, können Sie für sich neue berufliche Perspektiven entdecken. Sie können Probleme schneller und nachhaltiger lösen, Sie können andere Menschen für Ihre Ziele begeistern und Sie können Ihren Kunden und Mitarbeitern in Coaching-Gesprächen wirkungsvolle Hilfe zur Selbsthilfe leisten.

### Coaching als erfolgreicher Führungsstil

Falls Sie als Führungskraft innerhalb eines Unternehmens tätig sind, werden Sie feststellen, dass sich für Ihren Führungsstil und Ihren Kontakt mit Kunden und Geschäftspartnern neue Dimensionen eröffnen. Als Business Coach können Sie Ihre Mitarbeiter und Kunden sehr viel effizienter und müheloser führen. Sie werden nachhaltige Win-win-Modelle realisieren. Sie optimieren Ihre Außenwirkung, gewinnen an Überzeugungskraft und können Ihre Kommunikation zielorientiert ausrichten. Wir unterstützen Sie gern bei der Implementierung des Coachings als Führungsstil in Ihrem Unternehmen. Viele kleine, mittelständische und große Unternehmen haben bereits damit begonnen, diese innovative Form der Mitarbeiterführung im beruflichen Alltag erfolgreich einzusetzen.

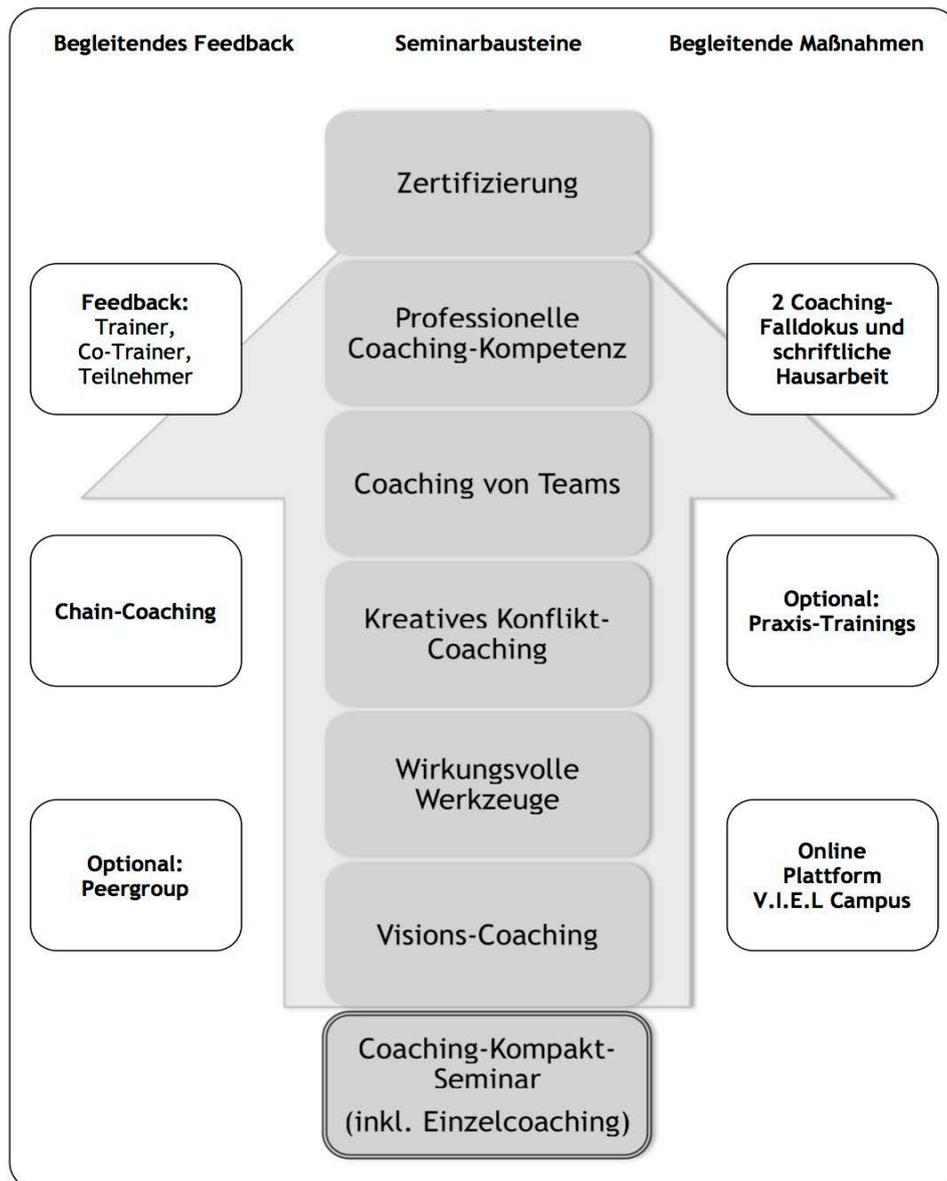
### Weitere Ausbildungen

V.I.E.L. Coaching + Training bietet weitere Ausbildungen an, die direkt auf die Business Coach-Ausbildung aufbauen oder zusätzliche Kompetenzfelder für Sie bereit stellen. Gern informieren wir Sie z.B. über die V.I.E.L. Ausbildung zum Business Trainer, deren Zielgruppe ambitionierte Führungskräfte und Fachtrainer sind.



## Architektur der Ausbildung zum zertifizierten Business Coach

Die Ausbildung zum Business Coach besteht aus sieben Modulen: Dem fünftägigen Coaching Kompakt-Seminar sowie den folgenden, je dreitägigen Seminarmodulen. Die erfolgreiche Teilnahme an allen Veranstaltungen sowie die Erfüllung aller Prüfungskriterien führt zur Zertifizierung als Business Coach.



### Testen Sie die Qualität von V.I.E.L Coaching + Training!

Das Coaching Kompakt-Seminar bietet Ihnen die Gelegenheit, alle Trainer in ihrer Performance zu erleben und sie „auf Herz und Nieren“ zu prüfen. Auch lernen Sie die zukünftigen Teilnehmer und den Veranstaltungsort kennen. Erst nach diesen fünf Tagen entscheiden Sie sich verbindlich für die Teilnahme an der gesamten Ausbildung zum Business Coach.



# Modul 1: Das Coaching Kompakt-Seminar

(auch einzeln buchbar)

Das Kompakt-Seminar bietet eine konzentrierte Zusammenfassung des Coaching-Know-hows. Alle wesentlichen Inhalte werden in kurzen Vorträgen präsentiert und anschließend durch wirkungsvolle Übungen erfahrbar gemacht. Durch die intensiven Übungseinheiten können Sie die Grundlagen für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Coach verinnerlichen. Gleichzeitig schafft dieses Kompakt-Seminar die notwendigen Voraussetzungen, um die gesamte Ausbildung erfolgreich zu absolvieren.

Das Kompakt-Seminar bietet Ihnen eine konzentrierte Form des Lernens. Während des Seminars bekommen Sie ein hohes Maß an persönlichem Feedback. Sie lernen auf natürliche Weise, in die Rolle des Business Coaches hineinzuwachsen. Außerdem bekommen Sie die Möglichkeit, mit den Ausbildern/Co-Trainern ein individuelles Coaching-Gespräch zu führen. Dabei können Sie Ihre persönlichen Entwicklungsthemen einbringen und beleuchten.

## Inhalte des Coaching Kompakt-Seminars

- ✱ Das 5-Phasen-Modell im Coaching
- ✱ Körpersprache erkennen und für den Coaching-Prozess sinnvoll nutzen
- ✱ Steuerung von Gesprächen durch kreative Fragetechnik
- ✱ Motivation und Menschenkenntnis
- ✱ Werte und Rollenverständnis im Coaching
- ✱ Gewinner-Gewinner-Modelle als ganzheitliche Orientierung
- ✱ Eigenanalyse und konstruktives Lernfeedback
- ✱ Die Komfortzone erweitern: Mut zum Handeln

## Weiterbildungspunkte für Ärzte, Zahnärzte und Apotheker

Das V.I.E.L Coaching Kompakt-Seminar ist kürzlich von der Bundeszahnärztekammer (BZÄK) sowie der Deutschen Gesellschaft für Zahn-, Mund- und Kieferheilkunde (DGZMK) als Fortbildungsveranstaltung anerkannt worden. Auch die Ärzte- und Apothekerkammern rechnen die Veranstaltung an. Ärzte, Zahnärzte und Apotheker erhalten für die Teilnahme am Coaching Kompakt insgesamt 46 Weiterbildungspunkte.

## Vertrauen schafft Vertrauen: 100%-Geld-zurück-Garantie!

Mehr als 1.800 Teilnehmer sind begeistert. Daher unsere Zufriedenheits-Garantie: Sollten Sie feststellen, dass unser Coaching Kompakt-Seminar nicht Ihren Vorstellungen entspricht, können Sie kostenlos stornieren und erhalten den vollen Preis zurück.



Modul 2:

## „Visions-Coaching“

Das wesentliche Ziel im Coaching ist die bewusste Gestaltung der Zukunft. Als Business Coach sind Sie fähig, die Ressourcen der Vergangenheit und der Gegenwart gezielt für die Zukunft zu nutzen. Basierend auf diesem Fundament kann der Coachee einen positiven und motivierenden Zukunftsentwurf entwickeln. Dabei gehen Sie in strukturierten Schritten vor: Zunächst helfen Sie Ihrem Coachee, seine Werte, Wünsche und Bedürfnisse zu erkennen und mit den aktuellen Anforderungen der Außenwelt zu synchronisieren. Dann formulieren Sie gemeinsam mit Ihrem Coachee wohlgeformte Ziele und entwickeln eine Strategie zur Realisierung. Abschließend müssen Sie als Coach dafür sorgen, dass beim Coachee die nötige Motivation entsteht, um das erarbeitete Konzept tatsächlich zu realisieren.

In diesem Seminar lernen Sie, sowohl für sich selbst als auch für andere Menschen eine attraktive Zukunftsvision zu entwickeln. Sie erfahren, wie Sie wichtige Meilensteine gezielt mit emotionaler Energie aufladen. Wir zeigen Ihnen, wie Sie strategische Etappenziele realistisch positionieren. Das Visions-Coaching ist eine spezielle Methode im Business Coaching, mit dessen Hilfe Sie sowohl Einzelpersonen als auch Teams oder ganzen Unternehmen eine neue Perspektive geben können. Dadurch werden bisher ungenutzte Kräfte konzentriert auf die entscheidenden Ziele gerichtet.

### Inhalte des Seminars „Visions-Coaching“

- ☼ Warum braucht der Mensch eine Vision?
- ☼ Fantasie als Quelle der Zukunft
- ☼ Selbstentdeckung, Selbstkonzept und Selbstverwirklichung
- ☼ Die Sprache des Unbewussten
- ☼ Brainstorming als kreative Inspiration
- ☼ Arbeit mit Zeitlinien und Meta-Programmierung
- ☼ Die Psychologie des Erfolges
- ☼ Commitment und Personal-Power: Mut zum Handeln!



Modul 3:

## „Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching“

In diesem Seminar bekommen Sie einen prägnanten Überblick zu den wichtigsten Interventions-Modellen im Business Coaching. In Form von praktischen Übungen erhalten Sie mentale und kommunikative Werkzeuge, um andere Menschen gezielt und schnell durch komplexe innere Prozesse zu führen. Sie lernen, in der Rolle als Business Coach Sicherheit auszustrahlen.

Aus einer Vielzahl psychologischer Modelle präsentieren wir Ihnen eine Auswahl der wirkungsvollsten Werkzeuge zur Verwendung im Business Coaching. Mit Hilfe eines systematischen Fähigkeiten-Profiles erarbeiten Sie eine persönliche Standortbestimmung: Welche Fähigkeiten eines Coaches befinden sich bereits in Ihrem intuitiven Verhaltensrepertoire? Welche Fähigkeiten müssen Sie neu erlernen? Wie können Sie dabei am besten vorgehen?

Sie formulieren einen persönlichen Entwicklungsplan für Ihre zukünftige Arbeit als Business Coach. Dieser Entwicklungsplan bildet die Grundlage Ihres Lernfokus für die folgenden Seminare und die Basis für einen kontinuierlichen Feedbackprozess. Dabei werden Sie sowohl von den anderen Teilnehmern als auch von den Ausbildern auf vielfältige Weise unterstützt.

### Inhalte des Seminars „Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching“

- ✿ Persönliche Standortanalyse: Stärken und Lernfelder
- ✿ Definition Ihrer Rolle und Ihres Auftrages als Coach
- ✿ Business-NLP als Werkzeugkoffer im Coaching
- ✿ Kommunikations-Psychologie nach Schulz von Thun
- ✿ Die Logischen Ebenen des Lernens nach Robert Dilts
- ✿ Werte, Kriterien und Veränderung von Glaubensmodellen
- ✿ Erkennen der positiven Absicht und sekundärer Gewinne
- ✿ Gezielte Maßnahmen zur Transfersicherung
- ✿ Die Führungskraft als Coach im Unternehmen
- ✿ Entwicklung persönlicher Coaching-Projekte



Modul 4:

## „Kreatives Konflikt-Coaching“

Konflikte prägen unseren beruflichen Alltag - nicht selten sind sie Quelle der Frustration und Aggression. Überall dort, wo Menschen zusammen leben und arbeiten, prallen unterschiedliche Überzeugungen, Bedürfnisse und Werte aufeinander. Konflikte erzeugen Adrenalin. Sie sind das Salz in der Suppe unserer zwischenmenschlichen Beziehungen. Viele Menschen verfügen jedoch nur über mangelhafte Strategien für positive Konfliktlösungen. Deshalb werden Sie im Coaching immer wieder mit Konflikten konfrontiert. Als Business Coach helfen Sie anderen Menschen, Konflikte konstruktiv zu bewältigen.

Im Konflikt-Coaching geht es darum, nachhaltige Konfliktlösungen zu entwickeln und dabei Synergie-Effekte zu erzeugen. In diesem Seminar lernen Sie, vorhandene Konflikte schnell zu erkennen und angemessen zu thematisieren. Sie trainieren Ihre Fähigkeit, kreative Lösungswege zu entdecken. Als Orientierung dient das Ideal vom Gewinner-Gewinner-Modell. Um ein solches Modell nachhaltig zu realisieren, müssen Sie über eine kreative und systematische Methodik verfügen. Oftmals ist es notwendig, die am Konflikt beteiligten Menschen zunächst zu ermutigen, sich die aktuelle Situation mit offenen Augen anzuschauen. Dann brauchen Sie wirkungsvolle Werkzeuge, um destruktive Energien in konstruktives Handeln umzuwandeln.

### Inhalte des Seminars „Kreatives Konflikt-Coaching“

- ✿ Hintergründe und Ursachen von Krisen und Konflikten
- ✿ Innere Konflikte und intelligente Entscheidungen
- ✿ Erforschen von Positionen, Bedürfnissen und Meta-Zielen
- ✿ Umgang mit Gefühlen und eigener Betroffenheit
- ✿ Konflikt-Visualisierung und systemische Analyse
- ✿ Respekt und Wertschätzung als innere Grundhaltung
- ✿ Menschen in die Eigenverantwortung führen
- ✿ Umwandeln von Frustration in konstruktives Handeln
- ✿ Entwicklung von systemverträglichen Lösungsstrategien
- ✿ Konsequente Realisierung von Win-Win-Modellen



Modul 5:

## “Coaching von Teams”

Eine besondere Herausforderung ist das Coaching von Gruppen und komplexen Systemen. Als Team-Coach brauchen Sie eine spezielle Qualifikation. Sie lernen, komplexe Team-Prozesse wahrzunehmen und schnell zu analysieren. Die Kommunikation mit einer Gruppe erfordert andere Strategien als im klassischen Coaching-Kontext. Sie lernen, die Dynamik eines Teams wahrzunehmen und einfühlsam zu steuern. Dabei gilt es, ein Gespür für die spezifischen Regeln und Hebelwirkungen innerhalb der Gruppe zu entwickeln. Sie brauchen sowohl diagnostische Fähigkeiten als auch wirkungsvolle Interventionsmethoden, um das Team ergebnisorientiert zu unterstützen.

Wenn Sie ein Team erfolgreich führen wollen, ist es Ihre Aufgabe, unterschiedliche Werthaltungen, Zielvorstellungen und Verhaltensweisen zu erkennen und sinnvoll zu kanalisieren. Sie lernen, Ihre Rolle als Coach genau auf den Arbeitsauftrag abzustimmen und die Qualität der Zusammenarbeit zu verbessern. Als verantwortungsvoller Team-Coach ist es Ihre Aufgabe, Ihre Mitarbeiter als ganzheitliches System zu verstehen. In diesem Seminar erlernen Sie die nötigen Fähigkeiten, um sowohl ein Team als auch teamverantwortliche Führungskräfte auf allen Ebenen erfolgreich zu unterstützen.

### Inhalte des Seminars „Coaching von Teams“

- ✿ Diagnostische Instrumente für dynamische Teamprozesse
- ✿ Teamentwicklung als Führungsaufgabe
- ✿ Teamrollen und Phasen der Teamentwicklung
- ✿ Eigenanalyse: Stärken und Lernfelder-Profil
- ✿ Intelligenter Umgang mit Macht, Autorität und Hierarchie
- ✿ Systemische Gesetzmäßigkeiten in komplexen Strukturen
- ✿ Exzellente Teamarbeit und Organisationsentwicklung
- ✿ Synergieeffekte erkennen und fördern
- ✿ Strategische Motivation: Teams aktiv zum Erfolg führen



Modul 6:

## „Professionelle Coaching-Kompetenz“

Erfolgreiches Arbeiten als Business Coach erfordert eine Professionalisierung der erlernten Coaching-Skills. Während der Ausbildung lernen Sie als Teilnehmer eine Vielzahl von Werkzeugen, Techniken, Modellen und diagnostischen Filtern kennen. Damit Sie diese bunte Methoden-Palette zur professionellen Kompetenz entwickeln können, brauchen Sie eine Phase der Spezialisierung. Sie fokussieren auf genau die Methoden, die zu Ihren spezifischen Anforderungen passen. So verankern Sie Ihre erlernten Fähigkeiten nachhaltig in Ihrer Persönlichkeit und verknüpfen das neue Know-how mit Ihrem beruflichen Wirken. Sie konzentrieren sich auf Ihre Stärken und trainieren sich darin, Ihre individuellen Talente zur vollen Entfaltung zu bringen.

Der gelungene Transfer durch nachhaltige Integration von erlernten Fähigkeiten ist ein zentrales Element jeder hochwertigen Ausbildung. Wirksames Business Coaching basiert nicht auf intellektueller Information, sondern auf echter Kompetenz. Ihre zukünftigen Kunden und Zielpersonen wünschen sich einen Coach, der es versteht, die psychologischen Coaching-Werkzeuge sicher und souverän anzuwenden. Dazu gehört auch der kompetente Umgang mit Emotionen, Bedürfnissen, Identität und Selbstwert-Empfinden. Außerdem fokussieren wir auf aktuelle Anwendungsfelder im Business Coaching: Motivation, Burn-out-Prophylaxe, Verkauf, Change-Management und die Gestaltung von komplexen Veränderungsprozessen.

### Inhalte des Seminars „Professionelle Coaching-Kompetenz“

- ✿ Was erwarten Kunden und Zielpersonen von einem Profi-Coach?
- ✿ Bewusstmachung von persönlichen Stärken und Ressourcen
- ✿ Coaching im Kontext von Identität und Selbstwert
- ✿ Der Coach als Gestalter im Change-Management
- ✿ Implementierung von Mitarbeiter-Coaching im Führungsalltag
- ✿ Überblick über den aktuellen Coaching-Markt
- ✿ Coaching verkaufen und einkaufen
- ✿ Emotions-Management, Lampenfieber und Stressbewältigung
- ✿ Motivations-Steigerung und Burn-out-Prophylaxe
- ✿ Professionelle Steuerung von Coaching-Prozessen



Modul 7:

## „Zertifizierung zum Business Coach“

Der erfolgreiche Abschluss der V.I.E.L Ausbildung zum Business Coach erfolgt durch eine offizielle Zertifizierung. In diesem Seminar haben Sie die Möglichkeit, Ihr Können als Coach im State of Excellence zu demonstrieren. Im Rahmen einer motivierenden, positiven und unterstützenden Gruppensituation durchlaufen Sie gemeinsam mit den anderen Teilnehmern einen Prozess, der Sie schließlich befähigen wird, auch in schwierigen Situationen Zugriff auf Ihre erlernten Coaching-Skills zu bekommen.

Dabei erhalten Sie konstruktives Feedback zu Ihrer aktuellen Außenwirkung. Sie wirken als Vorbild und als positiver Einfluss für die anderen Teilnehmer der Ausbildungsgruppe. Als weitere Übung zur nachhaltigen Integration Ihrer Fähigkeiten präsentieren Sie Ihr persönliches Coaching-Projekt und erstellen eine aussagekräftige Hausarbeit. Sie bekommen wertvolle Gruppen-Supervision und motivierende Entwicklungsperspektiven für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Coach.

### Inhalte des Seminars „Zertifizierung zum Business Coach:

- ✿ Nachhaltige Integration der erlernten Fähigkeiten
- ✿ Ausbau Ihres persönlichen Coaching-Netzwerkes
- ✿ Soziale Kompetenz und Freundschaftsfähigkeit
- ✿ Spezialisierung auf besondere Fähigkeiten
- ✿ Verankerung der Win-Win-Philosophie als positive Orientierung
- ✿ Entwicklung von konstruktiven Gewohnheiten
- ✿ Erfolgreiche Demonstration Ihrer Coaching-Kompetenz
- ✿ Feedback zur professionellen Außenwirkung
- ✿ Integration und Transfersicherung
- ✿ Future Pace: Commitment für erfolgreiche Zukunftsgestaltung



## Das Trainer-Team



### Thomas Rückerl

Diplom-Psychologe, DVNLP-Lehrtrainer, Management-Coach und Autor von psychologischen Fachbüchern. Seit 1988 bildet er Menschen zum Coach aus. Außerdem moderiert er motivierende Großveranstaltungen, führt Potenzial-Analysen durch und unterstützt Vorstände, Geschäftsführer und Business-Teams bei der Realisierung von Zielen und Visionen.



### Eckart Fiolka

Diplom-Psychologe, Organisations-Entwickler, Berater und Trainer für Unternehmen unterschiedlicher Größe und Branchen. Spezialisiert auf die Entwicklung und Umsetzung von Veränderungskonzepten. Moderator von Teamprozessen und seit 1988 als persönlicher Coach für Spitzen-Führungskräfte tätig.



### Jörn Ehrlich

Diplom-Sportwissenschaftler, DVNLP-Lehrtrainer, Mediator, Trainer und Management-Coach. Seit 1991 tätig als Trainer und Ausbilder zum Change-Manager, Coach und Mediator. Außerdem unterstützt er ambitionierte Menschen und Teams in der Entwicklung ihrer Leistungsfähigkeit und beim Erreichen ihrer Ziele.



### Jens Hartung

Diplom-Physiker, DVNLP-Lehrtrainer, Coach und Berater. Er leitet Trainings und Workshops für mittelständische Unternehmen unterschiedlicher Branchen und ist spezialisiert auf das Coaching von Menschen in beruflichen Umbruchphasen. Seit 1992 ist er als NLP- und Coaching-Ausbilder tätig. Er führt Trainings und Coachings auch in englischer Sprache durch.



# V.I.E.L.<sup>®</sup>

1988 entstand an der Universität der Freien und Hansestadt Hamburg ein Netzwerk aus kompetenten Kooperationspartnern, die ihre Aufgabe darin sahen, wirksame und praxisnahe Methoden für den Bereich Coaching und Training zu entwickeln. Dieses Netzwerk gab sich den Namen „Verein für Intelligente Entwicklung und Lösungen“.

Heute steht der Name V.I.E.L als Markenzeichen für ein engagiertes und erfahrenes Team von Kommunikations-Experten, die als Berater, Trainer, Ausbilder und Management-Coaches gemeinsam erfolgreich sind.

Seit 2002 bietet das Hamburger Institut Ausbildungen zum Business Coach und zum Business Trainer an. V.I.E.L ist Mitglied des Vereins Weiterbildung Hamburg e.V. und trägt das Qualitätssiegel „Geprüfte Weiterbildungseinrichtung“. Zudem ist V.I.E.L als Ausbildungsinstitut beim Deutschen Verband für Coaching & Training e.V. (dvct) anerkannt.

In der fünfzehnjährigen Geschichte der V.I.E.L Coaching-Ausbildung erlangten weit mehr als 800 Teilnehmer erfolgreich ihr Zertifikat als Business Coach. Das V.I.E.L Zertifikat gilt weit über die Grenzen Norddeutschlands hinaus als renommiertes Qualitätsmerkmal. Es wird sowohl in der mittelständischen Wirtschaft als auch in vielen Konzernen und öffentlichen Institutionen geschätzt und anerkannt.



Das Besondere an den V.I.E.L-Ausbildungen liegt nicht zuletzt auch am großen Engagement und den fachlichen Qualitäten der vier Gesellschafter und Trainer. Gemeinsam verfügen Tom Rückerl, Jörn Ehrlich, Jens Hartung und Eckart Fiolka über einen Erfahrungsschatz von mehr als 80.000 Stunden Lehrtätigkeit. Dank ihrer unterschiedlichen Charaktere und Kompetenzen zeichnen sich die Seminare von V.I.E.L Coaching + Training durch Praxisnähe und hohe Wirksamkeit aus.

**V.I.E.L Coaching + Training** bietet als Weiterbildungsinstitut hochwertige Ausbildungen zum Business Trainer und zum Business Coach an.

**V.I.E.L Business Consulting** unterstützt als psychologische Unternehmensberatung Unternehmen, Teams und Führungskräfte bei der Realisierung ihrer Ziele und Visionen.

### **V.I.E.L beantwortet die wesentlichen Fragen des beruflichen Alltags**

- Wie erreichen Menschen ihre Ziele?
- Wie werden Menschen wirkungsvoll geführt?
- Wie kann man die Leistungsmotivation von Mitarbeitern nachhaltig steigern?
- Wie kann die Unternehmenskultur optimal gestaltet werden?
- Wie denken und handeln erfolgreiche Manager?
- Wie arbeiten Teams effizient zusammen?

Für die Beantwortung dieser Fragen haben wir aus einer Vielzahl von Konzepten und Methoden die wirkungsvollsten Modelle ausgewählt. Dieser psychologische Werkzeugkoffer bildet die Grundlage des V.I.E.L Erfolgs-Know-hows.

### **Mit V.I.E.L können Sie Ihren Erfolg nachhaltig steigern**

- Wir bilden Sie und Ihre Führungskräfte zum Business Coach aus
- Wir bilden Sie und Ihre Führungskräfte zum Business Trainer aus
- Wir coachen Sie persönlich
- Wir trainieren Ihre Mitarbeiter
- Wir führen Potenzialanalysen und Orientierungs-Center durch
- Wir beraten Sie bei der Entwicklung Ihrer Organisation

### **Sie möchten uns kennenlernen und sich über unsere Seminare und Ausbildungen informieren?**

Dann besuchen Sie uns gern bei einem unserer regelmäßigen und kostenfreien Info-Abende.

Ausführliche Informationen finden Sie natürlich auch auf unseren Websites:

[www.viel-coaching.de](http://www.viel-coaching.de)      [www.viel-consulting.de](http://www.viel-consulting.de)      [www.viel-tagungsraeume.de](http://www.viel-tagungsraeume.de)

Oder Sie rufen uns einfach an unter 040 / 85 41 87 97, wir beraten Sie gern und freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen.



## Unsere Kunden kommen aus folgenden Unternehmen und Institutionen\*

|                                      |  |  |
|--------------------------------------|--|--|
| Aachen-Münchener                     | Fuba Automotive                        | Orginform                              |
| Adevis Personaldienstleistungen      | G+J Electronic Media Sales             | Orthomol                               |
| Agentur für Arbeit                   | Gebr. Heinemann                        | Otto                                   |
| Airbus                               | German Industry and Commerce HK, China | OVB                                    |
| Alcatel-Lucent                       | Getrag                                 | P&P Software                           |
| Alcon Pharma                         | GfD                                    | Paradigma Communications               |
| Allianz                              | GFN Training                           | Planring                               |
| Allkauf                              | Gisma                                  | Pohl-Boskamp                           |
| Alsterhaus                           | Glatt                                  | Procter & Gamble                       |
| AOK Brandenburg                      | Greenpeace                             | Rational                               |
| ARD-ZDF Medienakademie               | Gruner + Jahr                          | Real SB-Warenhaus                      |
| Astra Zeneca                         | Hagebau                                | Renault Trucks                         |
| Atlantic Multipower                  | Hamburger Anstalt für neue Medien      | Robinson Hoteles                       |
| Axel Springer                        | Hamburger Sparkasse                    | Rock City, Hamburg                     |
| Badenia Bausparkasse                 | Handwerkskammer Hamburg                | rodi Schulungszentrum                  |
| Barclays Bank                        | Hansa Verputzgesellschaft              | Royal Greenland Seafood                |
| Baubehörde Hamburg                   | Haufe Akademie                         | RTL Luxembourg                         |
| BDO Deutsche Warentreuhand           | Hauni Services                         | RWE Systems                            |
| Beiersdorf                           | Heidelberg Transfergesellschaft        | SAP Deutschland                        |
| Berenberg Bank                       | Hermes Logistik                        | Scholz & Friends                       |
| Beton Marketing Süd                  | HTS                                    | Schülke & Mayr                         |
| Bildungs-Akademie Hoedekenus         | IBM Deutschland                        | Schwarzkopf Henkel                     |
| Billy Back                           | IDS Logistik                           | Sparkasse Holstein                     |
| BKK Fahr                             | IKEA Deutschland                       | Staatskanzlei Schleswig-Holstein       |
| BM Venture Capital                   | Immobilienscout 24                     | Stadtwerke Kiel                        |
| BME-Consult                          | Arvato Infoscore                       | Stage Entertainment                    |
| Bosch & Siemens Hausgeräte           | Indochine Waterfront                   | Stange & Partner                       |
| BTC Connect                          | ITmoves Consulting                     | STEP Hannover                          |
| Burda Verlag                         | Jacques Weindot                        | Syncess Group                          |
| BVMW                                 | Jägermeister                           | Targobank                              |
| Center Parcs                         | Jung von Matt                          | Tchibo                                 |
| Central Versicherung                 | Karstadt                               | Telegate                               |
| Comdirect private finance AG         | KKH                                    | T-Mobile Deutschland                   |
| Conergy                              | Kodak                                  | Tognum AG                              |
| CONTROS Offshore Systems & Solutions | Kölnmesse                              | Toshiba Europe                         |
| Dahler + Company Immobilien          | Kolbenschmitt AG                       | T-Systems GEI                          |
| DB Vertrieb                          | Kühne                                  | TUI                                    |
| Debitel                              | L´TUR Tourismus                        | TÜV Nord                               |
| Deutsche Telekom                     | Lang Informationssysteme               | Unilever                               |
| DKV Versicherung                     | Lawaetz Stiftung                       | Vattenfall                             |
| DPV Worldwide                        | Lilly Forschung                        | Vestas Central Europe                  |
| edding                               | MAN                                    | Volksfürsorge                          |
| Edeka                                | Management Circle                      | Volkswagen                             |
| EnBW Gas                             | Marktkauf                              | Von Rundstedt & Partner                |
| Engel & Völkers Immobilien           | Martha-Stiftung Hamburg                | Vossloh Locomotives                    |
| Entitec                              | McKinsey & Company                     | VR-Bank Rothenburg                     |
| EOS Holding                          | Medienpark Kampnagel                   | VR-Networld                            |
| EON Kraftwerke GmbH                  | Meridian Spa                           | Wein Wolf Import                       |
| Ethicon                              | Miele                                  | Wincor Nixdorf Portavis                |
| Essberger Crewing                    | Molau-Werk Dittrich                    | Wirtschaftsakademie Hamburg            |
| Euronut                              | Mölnlycke Health Care                  | Wirtschaftsakademie Schleswig-Holstein |
| Finanzbehörde Hamburg                | Montblanc Simplo                       | Wrigley                                |
| Fiege Logistik                       | Neuform                                | Wiley VCH                              |
| Fissler                              | New Image Dental                       |  |
| Flensburg Fjord Tourismus            | Oldenburgische Landesbank              |  |
| Fortezza Finanz                      | Olympus Winter & IBE                   |  |
| Fresenius Medical Care               |  |  |

\* Dies ist eine unvollständige Auswahl. Neben Führungskräften aus großen und mittelständischen Unternehmen werden unsere Seminare von Menschen aus unterschiedlichen Berufsgruppen besucht - wie z.B. Berater, Kleinunternehmer, Ingenieure, Künstler, Anwälte, Ärzte und Zahnärzte.

## Info-Veranstaltungen

Die **kostenfreien Info-Veranstaltungen** bieten Ihnen die Möglichkeit, unsere Ausbildungen, unsere Location und beispielhaft eine erste Coaching-Methode kennenzulernen. Interaktiv und im „Edutainment“-Format bringt Ihnen Tom Ruckerl die Struktur, Methodik und Rahmenbedingungen unserer Angebote näher. Sie haben die Möglichkeit, alle Fragen, die Ihnen am Herzen liegen, **persönlich** mit den Trainern zu besprechen.



### Termine der Informationsabende

Mo., 25. September 2017

Di., 26. Oktober 2017

Di., 21. November 2017

Mo., 11. Dezember 2017

Do., 25. Januar 2018

Mo., 19. Februar 2018

Di., 13. März 2018

Mi., 25. April 2018

Di., 22. Mai 2018

Mi., 13. Juni 2018

Mo., 02. Juli 2018

Di., 28. August 2018

Die Info-Veranstaltungen finden in der Zeit von **18:30 bis 21:00** Uhr in unseren Geschäftsräumen am Elbberg 1 in Hamburg-Altona statt. Aus organisatorischen Gründen bitten wir um eine **formlose Anmeldung** unter der Telefonnummer 040 - 85 41 87 97, per FAX 040 - 85 41 87 99 oder per E-Mail (info@viel-coaching.de). Herzlichen Dank!

Weitere **Informationen** und **Anmeldeunterlagen** erhalten Sie auch auf unserer Website unter **www.viel-coaching.de** oder der **Telefonnummer 040 - 85 41 87 97**.

Sie können auch gern unter der oben genannten Nummer einen persönlichen Telefontermin mit einem der Trainer vereinbaren.



## Termine und Preise

### Modul 1: V.I.E.L.<sup>®</sup> Coaching Kompakt-Seminar

(auch einzeln buchbar)

**Coaching Kompakt 2017-September:**

**04. - 08.09.2017**

Seminarzeiten: Mo 14:00 - 21:00 Uhr, Di bis Do 10:00 - 19:00 Uhr, Fr 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2017-Oktober:**

**04. - 08.10.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2017-November**

**08. - 12.11.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2017-Dezember:**

**04. - 08.12.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2018-Februar:**

**07. - 11.02.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2018-März:**

**14. - 18.03.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2018-April:**

**18. - 22.4.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2018-Mai**

**23. - 27.05.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Coaching Kompakt 2018-Juni:**

**27.6. - 01.07.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Investition der Einzelbuchung: 1.190,00 € (1.416,10 € inkl. 19 % MwSt.)**

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke und die Nutzung des V.I.E.L. Coaching-Netzwerks.

## Termine und Preise der V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach

Die Ausbildung zum Business Coach besteht aus sieben Modulen. Die erfolgreiche Teilnahme an allen Seminaren sowie die Erfüllung aller Prüfungskriterien führt zur Zertifizierung als Business Coach.

### 50. Business Coaching-Ausbildung 2017 „Herbst“

|                                       |                  |
|---------------------------------------|------------------|
| ☼ Visions-Coaching                    | 27. - 29.10.2017 |
| ☼ Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching | 24. - 26.11.2017 |
| ☼ Coaching von Teams                  | 12. - 14.01.2018 |
| ☼ Kreatives Konflikt-Coaching         | 23. - 25.02.2018 |
| ☼ Professionelle Coaching-Kompetenz   | 23. - 25.03.2018 |
| ☼ Zertifizierung zum Business Coach   | 06. - 08.05.2018 |

### 51. Business Coaching-Ausbildung 2018 „Winter“

|                                       |                  |
|---------------------------------------|------------------|
| ☼ Visions-Coaching                    | 02. - 04.02.2018 |
| ☼ Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching | 09. - 11.03.2018 |
| ☼ Kreatives Konflikt-Coaching         | 06. - 08.04.2018 |
| ☼ Coaching von Teams                  | 18. - 20.05.2018 |
| ☼ Professionelle Coaching-Kompetenz   | 22. - 24.06.2018 |
| ☼ Zertifizierung zum Business Coach   | 19. - 21.08.2018 |

### 52. Business Coaching-Ausbildung 2018 „Frühjahr“

|                                       |                  |
|---------------------------------------|------------------|
| ☼ Visions-Coaching                    | 27. - 29.04.2018 |
| ☼ Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching | 01. - 03.06.2018 |
| ☼ Kreatives Konflikt-Coaching         | 06. - 08.07.2018 |
| ☼ Coaching von Teams                  | 24. - 26.08.2018 |
| ☼ Professionelle Coaching-Kompetenz   | 28. - 30.09.2018 |
| ☼ Zertifizierung zum Business Coach   | 11. - 13.11.2018 |

Die Gesamt-Investition für die sieben Module der Ausbildungen zum Business Coach beträgt 7.090,00 € (8.437,10 € inkl. 19 % MwSt.).

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke und die Nutzung des V.I.E.L. Coaching-Netzwerks.

#### Seminarzeiten

|                             |   |
|-----------------------------|---|
| Modul 1 (Visions-Coaching): | Freitags 12 - 21 Uhr, Samstags 10 - 19 Uhr und Sonntags 10 - 15 Uhr       |
| Module 2 - 5:               | Freitags 10 - 19 Uhr, Samstags 10 - 19 Uhr und Sonntags 10 - 15 Uhr       |
| Modul 6 (Zertifizierung):   | Sonntag 17 - 21 Uhr, Montag 09:30 - 19:30 Uhr und Dienstag 09:30 - 16 Uhr |



## Anmeldung

Ich melde mich für folgende Veranstaltung(en) an (bitte ankreuzen):

### Modul 1: Coaching Kompakt-Seminar

- |   |                |  |                |
|---|----------------|--|----------------|
| <input type="checkbox"/> CK 2017-September: | 04.-08.09.2017 | <input type="checkbox"/> CK 2017-Oktober:  | 04.-08.10.2017 |
| <input type="checkbox"/> CK 2017-November:  | 08.-12.11.2017 | <input type="checkbox"/> CK 2017-Dezember: | 04.-08.12.2017 |
| <input type="checkbox"/> CK 2018-Februar:   | 07.-11.02.2018 | <input type="checkbox"/> CK 2018-März:     | 14.-18.03.2018 |
| <input type="checkbox"/> CK 2018-April:     | 18.-22.04.2018 | <input type="checkbox"/> CK 2018-Mai:      | 23.-27.05.2018 |

### Module 2 -7 der Ausbildung zum zertifizierten Business Coach

- Business Coaching-Ausbildung 2017 „Herbst“ (Beginn 27.10.2017)
- Business Coaching-Ausbildung 2018 „Winter“ (Beginn 02.02.2018)
- Business Coaching-Ausbildung 2018 „Frühjahr“ (Beginn 27.04.2018)

Sichern Sie sich Ihren Ausbildungsplatz! V.I.E.L Coaching + Training versichert Ihnen hiermit, dass Sie ohne Angabe von Gründen von Ihrer Ausbildung zum Business Coach zurücktreten können, wenn Sie nach der Teilnahme am Coaching Kompakt kein weiteres Ausbildungsinteresse haben. In diesem Fall entrichten Sie lediglich die Kosten für das besuchte Seminar.

Name, Vorname \_\_\_\_\_

Straße, Nr. \_\_\_\_\_

PLZ, Ort \_\_\_\_\_

Telefon (priv./gesch.) \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

**Die in dieser Broschüre angegebenen Teilnahmebedingungen und Preise sind mir bekannt und ich bin mit deren Inhalt einverstanden.**

Datum, Unterschrift \_\_\_\_\_

**Gegebenenfalls abweichende Rechnungsadresse:**

Firma, Ansprechpartner \_\_\_\_\_

Straße/Postfach \_\_\_\_\_ PLZ, Ort \_\_\_\_\_

**Anmerkungen:**

---



---

# Teilnahmebedingungen

## der V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach

1. Im Seminarpreis sind umfangreiche Seminarunterlagen und Kaffee/Tee mit Obst und Gebäck während der Seminarpausen enthalten. Eventuell anfallende Kosten für Übernachtung und weitere Verpflegung sind von den Teilnehmern selbst zu tragen.
2. Die Veranstaltungsgebühren sind zu Beginn der Veranstaltung fällig. Nach Vereinbarung kann die Zahlung in mehreren Raten erfolgen. Eine solche Vereinbarung kann nur vor der Rechnungsstellung erfolgen. Eine Verpflichtung zur Zahlung der Veranstaltungsgebühren besteht auch dann, wenn der Unterricht nicht oder nur teilweise besucht wird.
3. Die Zahlung erfolgt als Überweisung auf das Konto von V.I.E.L Coaching + Training gemäß den auf der Rechnung angegebenen Zahlungsbedingungen.
4. Erfüllungsort für alle Verpflichtungen aus dem Vertragsverhältnis zwischen dem Teilnehmer und V.I.E.L Coaching + Training ist Hamburg. Gerichtsstand für jegliche Streitigkeit aus diesem Vertragsverhältnis ist Hamburg.
5. Widerrufsbelehrung gemäß Fernabgabegesetz: Teilnehmer können kostenfrei und ohne Angabe von Gründen bis 14 Tage nach Vertragsabschluss vom Vertrag zurücktreten. Der Widerruf muss grundsätzlich schriftlich erfolgen.
6. Ein Rücktritt vom Vertrag ist auch bis zum Veranstaltungsbeginn jederzeit möglich. Bei einem Rücktritt bis sechs Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird lediglich eine angemessene Bearbeitungsgebühr erhoben. Bei späterem Rücktritt wird eine angemessene Entschädigung erhoben. Wenn keine Ersatzteilnehmer zur Verfügung stehen, kann diese Entschädigung bis zur vollen Höhe der Seminargebühr reichen. Nach Beginn der fortlaufenden Business Coaching-Ausbildung ist es nicht mehr möglich, Ersatzteilnehmer zu stellen.
7. Die Teilnehmerzahlen für das Kompakt-Seminar und für die Ausbildung zum Business Coach sind begrenzt. Die Platzvergabe ergibt sich aus der Reihenfolge der schriftlichen Anmeldungen.
8. Bei Verhinderung aus wichtigem Grund können einzelne Seminarbausteine auf Absprache und vorbehaltlich der Verfügbarkeit von Plätzen in späteren Ausbildungsgängen nachgeholt werden. Die Anzahl der Nachholer-Plätze ist begrenzt, sodass Wartezeiten vorbehalten sind. Eine Rückerstattung von bereits gezahlten oder fälligen Gebühren ist nicht möglich.
9. Die Teilnahme an allen Seminarmodulen führt nicht automatisch zur Erteilung des V.I.E.L Zertifikats zum Business Coach. Bei Nichtbestehen der abschließenden Prüfung besteht jedoch die Möglichkeit zur Nacharbeitung bzw. unentgeltlichen Wiederholung.
10. Für V.I.E.L zertifizierte Business Coaches besteht die Möglichkeit, das Gelernte in nachfolgenden Ausbildungsgängen kostenfrei in der Rolle eines Ausbildungs-Co-Trainers zu vertiefen. Die Anzahl von Co-Trainer-Plätzen pro Ausbildung ist begrenzt. Ein Anspruch auf Tätigkeit als Co-Trainer besteht nicht.
11. Sollte V.I.E.L Coaching + Training gezwungen sein, ein Seminar abzusagen, wird die Veranstaltung zu einem späteren Zeitpunkt nachgeholt. Ist ein Teilnehmer an dem Nachfolgetermin verhindert, bekommt er die entsprechende Gebühr erstattet. Absagen können nur aus wichtigem Grunde erfolgen. Als wichtiger Grund zählt insbesondere, wenn Trainer kurzfristig erkrankt sind und kein Ersatztrainer gestellt werden konnte oder wenn die Mindest-Teilnehmerzahl für ein Seminar nicht erreicht wurde. Änderungen des Veranstaltungsprogramms bleiben vorbehalten. In jedem Falle werden die angemeldeten Personen rechtzeitig über Änderungen informiert.
12. Jeder Teilnehmer trägt die volle Verantwortung für sich und seine Handlungen innerhalb und außerhalb der Veranstaltungen und kommt für eventuell verursachte Schäden selbst auf.
13. Diese Ausbildung oder einzelne Seminare sind keine Psychotherapie und können diese nicht ersetzen. Die Teilnahme setzt eine normale psychische und physische Belastbarkeit voraus.
14. Jeder Teilnehmer erklärt sich mit der elektronischen Speicherung ihrer/seiner Daten einverstanden. Eine Weitergabe der Daten an Dritte ist ausgeschlossen.



# V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach

|   | Seite     |
|---|-----------|
| Herzlich Willkommen .....                                 | 3         |
| Was ist Business Coaching? .....                          | 4         |
| Ziel und Methode der Ausbildung .....                     | 5         |
| Zertifizierung .....                                      | 6         |
| Zukunftsperspektiven .....                                | 7         |
| <br>  |           |
| <b>Architektur der Ausbildung zum Business Coach.....</b> | <b>8</b>  |
| Das Coaching Kompakt-Seminar .....                        | 9         |
| Visions-Coaching .....                                    | 10        |
| Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching.....                  | 11        |
| Kreatives Konflikt-Coaching.....                          | 12        |
| Coaching von Teams.....                                   | 13        |
| Professionelle Coaching-Kompetenz.....                    | 14        |
| Zertifizierung zum Business Coach .....                   | 15        |
| Das Team der Ausbilder.....                               | 16        |
| <br>  |           |
| <b>V.I.E.L.<sup>®</sup> .....</b>                         | <b>17</b> |
| Referenzen.....   | 19        |
| Informationsveranstaltungen .....                         | 20        |
| Termine und Preise: Coaching Kompakt .....                | 21        |
| Termine und Preise: Ausbildung zum Business Coach.....    | 22        |
| Anmeldeformular .....                                     | 23        |
| Teilnahmebedingungen .....                                | 24        |

# Herzlich Willkommen!

Mit dieser Broschüre möchten wir Ihnen ein besonderes Weiterbildungsmodell vorstellen. Die **V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach** ist eine Maßnahme zur gezielten Persönlichkeitsentwicklung. Die erfolgreiche Teilnahme kann Sie und Ihre Mitarbeiter zu erfolgreichen Problemlösern qualifizieren. Sie werden die nötigen Kompetenzen für professionelle Kommunikation und die konsequente Realisierung kreativer Veränderungs-Projekte erwerben. Dabei fokussieren wir auf die wesentlichen Kompetenzfelder der professionellen Menschenführung:

- ☼ Intensive Entwicklung der Persönlichkeit
- ☼ Herausragende Führungsqualitäten
- ☼ Durchdachte Rhetorik
- ☼ Gelungene Kommunikation
- ☼ Teamentwicklung und Konfliktmanagement
- ☼ Mentales Training zur Ziel- und Ergebnisorientierung
- ☼ Souveräner Einsatz wirkungsvoller Coaching-Instrumente



Die V.I.E.L Ausbildung zum Business Coach ist ein ganzheitliches Weiterbildungsmodell, auch über den Zeitraum der Ausbildung hinaus. Als erfolgreicher Teilnehmer haben Sie die Möglichkeit, eine Reihe von unterstützenden Maßnahmen für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Coach zu nutzen:

- ☼ Einbindung in unser V.I.E.L Coaching-Netzwerk
- ☼ Regelmäßige Supervision Ihrer Coaching-Aktivitäten
- ☼ Entwicklung einer nachhaltig motivierenden Zukunftsvision
- ☼ Kompetente Unterstützung bei der Implementierung des Coachings als Führungsstil in Ihrem Unternehmen

## Zielgruppe der Ausbildung

Wir richten uns mit dieser Ausbildung an Unternehmer, Führungskräfte, Selbstständige, Trainer, Berater, Ärzte und Zahnärzte, Rechtsanwälte, Medienprofis, Projektleiter und alle ambitionierten Menschen in aktueller oder zukünftiger Führungsverantwortung.

# Was ist Business Coaching?

## Business Coaching - Ein neues Modell für nachhaltigen Erfolg

Business Coaching bedeutet, sich selbst und andere erfolgreich zu machen. Erfolg resultiert aus dem Erreichen von Zielen. Nur wer seine Ziele kennt und konsequent an ihrer Realisierung arbeitet, kann nachhaltig erfolgreich sein. Wer sich hingegen von Problemen und Feinden umgeben sieht, behindert den Erfolg. Solch eine negative Lebenseinstellung erzeugt Frustration und Angst. Als Business Coach verwandeln Sie Probleme in Ziele. Sie können problemorientierten Menschen helfen, eine neue Erfolgsorientierung zu entwickeln. In jedem Unternehmen sind ziel- und ergebnisorientierte Leistungsträger erforderlich. Als Business Coach sind Sie ein gefragter Partner, denn die Zusammenarbeit mit einem kompetenten Coach garantiert eine erfolgsorientierte Annahme der täglichen Herausforderung.



## Realisierung des menschlichen Potenzials

In jedem Menschen schlummert ein riesiges Potenzial von bisher ungenutzten Möglichkeiten. Albert Einstein bezeichnete den Menschen als „Speerspitze der Evolution“, der jedoch nicht einmal zehn Prozent seines vollen Potenzials entfaltet. Die deutsche Management-Trainerin Vera Birkenbihl empfiehlt den Schritt vom „Gehirn-Besitzer“ zum „Gehirn-Benutzer“. Als Business Coach sind Sie fähig, das bisher ungenutzte Potenzial schnell zu erkennen und durch wirkungsvolle Kommunikation zu aktivieren. Sie können Menschen motivieren, sich auf ihre Ziele zu konzentrieren und sich mit ihren Aufgaben zu identifizieren.

Im Business Coaching ermutigen Sie andere Menschen zur konstruktiven Veränderung. Es gilt, Menschen dazu zu befähigen, kreative Kräfte freizusetzen und intelligente Win-win-Lösungen zu entwickeln. Um Sie dazu erfolgreich auszubilden, orientieren wir uns nicht nur an psychologischen und wissenschaftlichen Erkenntnissen, sondern ebenso an den Naturgesetzen, am gesunden Menschenverstand und an unserer langjährigen Erfahrung. Wir erleben täglich, dass die menschliche Kreativität sehr wohl fähig ist, echte Innovationen zu bewirken. Denn jeder Mensch möchte wachsen.



# Ziel und Methode der Ausbildung

## Ziel der Ausbildung

Die V.I.E.L Ausbildung zum Business Coach wurde konzipiert, um Ihnen umfangreiche Kompetenzen zu vermitteln. Als Teilnehmer dieser Ausbildung erfahren Sie, wie Sie Ihre Menschenkenntnis und Ihre kommunikativen Fähigkeiten optimieren können. Sie lernen, psychologisches Know-how wie einen praktischen Werkzeugkoffer zu nutzen. Mit Hilfe dieses Know-hows sind Sie fähig, andere Menschen in schwierigen Situationen und beruflichen Herausforderungen wirkungsvoll zu unterstützen. Sie werden eine Vielzahl effektiver Übungen in Ihren Alltag integrieren können, um das neue Wissen dauerhaft in Ihrer eigenen Persönlichkeit zu verankern.

## Aktiver Lern-Transfer

Alle Seminare sind so aufgebaut, dass die Teilnehmer im Anschluss an das jeweilige Training fähig sind, die wesentlichen Inhalte direkt im Alltag umzusetzen. Dafür erhalten Sie einfache Übungsaufgaben und motivierende Checklisten. Ihr Lern-Transfer wird nachhaltig unterstützt, indem Sie im Chain-Coaching über den gesamten Zeitraum der Ausbildung einen Coach an Ihrer Seite haben, sowie als Coach einen Coachee betreuen. Außerdem können Sie während der gesamten Ausbildung die Online-Plattform „V.I.E.L Campus“ nutzen und dort zusätzliche Materialien abrufen, Ihre Unterlagen verwalten sowie mit den anderen Teilnehmern und Ausbildern über Ihre aktuellen Coaching-Erfahrungen kommunizieren. Ihre zukünftige Kompetenz als Business Coach resultiert auch aus der Bereitschaft, das vermittelte Know-how regelmäßig in Ihrem Alltag anzuwenden und es Schritt für Schritt zu verinnerlichen.

## Kompetenzerwerb

Während der sieben Seminare umfassenden Ausbildung lernen Sie, wie Sie als Business Coach erfolgreich arbeiten. In vielen Übungssituationen werden Sie in einem geschützten Rahmen echte Coaching-Themen behandeln. Innerhalb der Ausbildungsgruppe können Sie sich als Coach ausprobieren. Dabei werden Sie von der gesamten Gruppe und von den Ausbildern wirkungsvoll unterstützt. Unsere langjährige Erfahrung als Coaching-Ausbilder zeigt, dass die meisten Teilnehmer nicht nur professionelle Coaching-Kompetenz erwerben, sondern die Chance nutzen, im Rahmen dieser psychologisch-praktischen Lernphase auch ihre eigene Lebensführung auf ein neues Niveau zu bringen.

## Praxis-Trainings

Um ihre Übungserfahrungen nachhaltig abzusichern und die Qualität ihrer Coachings weiter zu steigern, haben alle Teilnehmer der laufenden Ausbildungen die optionale Möglichkeit, an kostenlosen Praxistrainings teilzunehmen. Die Abendveranstaltungen werden jeweils auf die individuellen Bedürfnisse der Ausbildungsteilnehmer zugeschnitten. Inhalte der regelmäßigen Praxis-Trainings sind unter anderem:

- ✱ Supervision des Leistungsstands im Coaching
- ✱ Fragen zur Anwendung der Coaching-Werkzeuge
- ✱ intensive Lern-Erfahrungen in längeren Coachings unter Zertifizierungsbedingungen
- ✱ professionelles und motivierendes Feedback
- ✱ durch Teilnehmer und zertifizierende Ausbilder
- ✱ Kennenlernen der Teilnehmer aus den anderen parallelen Ausbildungsgängen
- ✱ Erweiterung des Netzwerk- und Erfahrungskontextes

Die Praxistrainings finden am Elbberg 1 statt und werden von Karin Schmalriede und Marcus Haase durchgeführt. Für auswärtige Teilnehmer bieten wir spezielle Termine an, die an die Ausbildungsmodule der Coaching-Ausbildung gekoppelt sind, um unnötige Anreisen zu vermeiden.



# Zertifizierung

## Zertifizierung als Business Coach

Im letzten Seminar der Ausbildung erhalten Sie bei erfolgreicher Teilnahme an allen Seminaren sowie dem Nachweis Ihrer Fertigkeiten im Rahmen eines Live-Coachings Ihr Zertifikat als Business Coach. Dieses Zertifikat ermöglicht Ihnen die Teilnahme am V.I.E.L Coaching-Netzwerk. Wir bieten Ihnen eine Plattform, um Ihre Dienstleistung als Business Coach auf dem offenen Markt anzubieten. Außerdem besteht die Möglichkeit der regelmäßigen Supervision Ihrer zukünftigen Coaching-Aktivitäten.

V.I.E.L ist als Ausbildungsinstitut beim Deutschen Verband für Coaching & Training e.V. (dvct) anerkannt. Der dvct e.V. ist bundesweit einer der führenden Qualitätssicherer für die Bereiche Coaching und Training. Sie können sich innerhalb unseres Zertifizierungs-Seminars parallel als dvct-Coach zertifizieren lassen, falls Sie die Aufnahmekriterien des Verbandes hinsichtlich Alter, Ausbildung und Führungserfahrung erfüllen. Nähere Informationen über den Verband erhalten Sie unter [www.dvct.de](http://www.dvct.de); die genauen Aufnahmekriterien unter [www.dvct.de/mitgliedschaft/kriterien/](http://www.dvct.de/mitgliedschaft/kriterien/).



# Zukunftsperspektiven

Die V.I.E.L. Ausbildung zum Business Coach ist ein Sprungbrett für Ihre zukünftige berufliche Entwicklung. Durch die Teilnahme an den Seminaren erwerben Sie fundiertes psychologisches Know-how, das Sie in vielen Situationen Ihres privaten und beruflichen Lebens wirkungsvoll einsetzen können. Sie werden viele interessante Menschen auf eine neue Weise kennen lernen und können Ihre eigene Persönlichkeit intensiv entwickeln. Sie gewinnen an Authentizität, Charisma und Selbstwertgefühl. Sie werden neue Kontakte knüpfen und nützliches Feedback zu Ihrer Außenwirkung bekommen. Falls Sie sich dafür entscheiden, dieses Erfolgs-Know-how durch die nötige Übung voll zu entwickeln und als stabile Fähigkeit in Ihre Persönlichkeit zu integrieren, können Sie für sich neue berufliche Perspektiven entdecken. Sie können Probleme schneller und nachhaltiger lösen, Sie können andere Menschen für Ihre Ziele begeistern und Sie können Ihren Kunden und Mitarbeitern in Coaching-Gesprächen wirkungsvolle Hilfe zur Selbsthilfe leisten.

## Coaching als erfolgreicher Führungsstil

Falls Sie als Führungskraft innerhalb eines Unternehmens tätig sind, werden Sie feststellen, dass sich für Ihren Führungsstil und Ihren Kontakt mit Kunden und Geschäftspartnern neue Dimensionen eröffnen. Als Business Coach können Sie Ihre Mitarbeiter und Kunden sehr viel effizienter und müheloser führen. Sie werden nachhaltige Win-win-Modelle realisieren. Sie optimieren Ihre Außenwirkung, gewinnen an Überzeugungskraft und können Ihre Kommunikation zielorientiert ausrichten. Wir unterstützen Sie gern bei der Implementierung des Coachings als Führungsstil in Ihrem Unternehmen. Viele kleine, mittelständische und große Unternehmen haben bereits damit begonnen, diese innovative Form der Mitarbeiterführung im beruflichen Alltag erfolgreich einzusetzen.

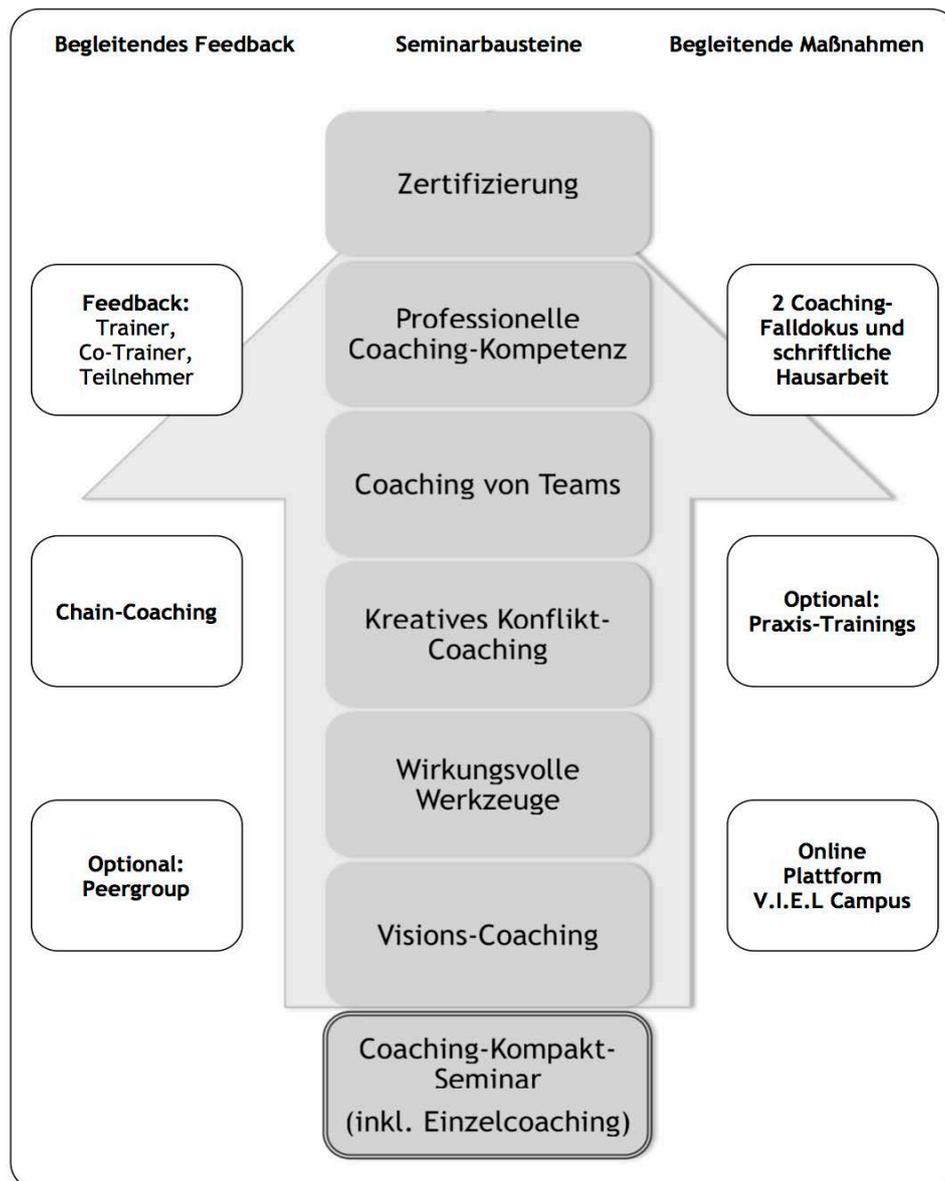
## Weitere Ausbildungen

V.I.E.L. Coaching + Training bietet weitere Ausbildungen an, die direkt auf die Business Coach-Ausbildung aufbauen oder zusätzliche Kompetenzfelder für Sie bereit stellen. Gern informieren wir Sie z.B. über die V.I.E.L. Ausbildung zum Business Trainer, deren Zielgruppe ambitionierte Führungskräfte und Fachtrainer sind.



# Architektur der Ausbildung zum zertifizierten Business Coach

Die Ausbildung zum Business Coach besteht aus sieben Modulen: Dem fünftägigen Coaching Kompakt-Seminar sowie den folgenden, je dreitägigen Seminarmodulen. Die erfolgreiche Teilnahme an allen Veranstaltungen sowie die Erfüllung aller Prüfungskriterien führt zur Zertifizierung als Business Coach.



## Testen Sie die Qualität von V.I.E.L Coaching + Training!

Das Coaching Kompakt-Seminar bietet Ihnen die Gelegenheit, alle Trainer in ihrer Performance zu erleben und sie „auf Herz und Nieren“ zu prüfen. Auch lernen Sie die zukünftigen Teilnehmer und den Veranstaltungsort kennen. Erst nach diesen fünf Tagen entscheiden Sie sich verbindlich für die Teilnahme an der gesamten Ausbildung zum Business Coach.



# Modul 1: Das Coaching Kompakt-Seminar

(auch einzeln buchbar)

Das Kompakt-Seminar bietet eine konzentrierte Zusammenfassung des Coaching-Know-hows. Alle wesentlichen Inhalte werden in kurzen Vorträgen präsentiert und anschließend durch wirkungsvolle Übungen erfahrbar gemacht. Durch die intensiven Übungseinheiten können Sie die Grundlagen für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Coach verinnerlichen. Gleichzeitig schafft dieses Kompakt-Seminar die notwendigen Voraussetzungen, um die gesamte Ausbildung erfolgreich zu absolvieren.

Das Kompakt-Seminar bietet Ihnen eine konzentrierte Form des Lernens. Während des Seminars bekommen Sie ein hohes Maß an persönlichem Feedback. Sie lernen auf natürliche Weise, in die Rolle des Business Coaches hineinzuwachsen. Außerdem bekommen Sie die Möglichkeit, mit den Ausbildern/Co-Trainern ein individuelles Coaching-Gespräch zu führen. Dabei können Sie Ihre persönlichen Entwicklungsthemen einbringen und beleuchten.

## Inhalte des Coaching Kompakt-Seminars

- ✿ Das 5-Phasen-Modell im Coaching
- ✿ Körpersprache erkennen und für den Coaching-Prozess sinnvoll nutzen
- ✿ Steuerung von Gesprächen durch kreative Fragetechnik
- ✿ Motivation und Menschenkenntnis
- ✿ Werte und Rollenverständnis im Coaching
- ✿ Gewinner-Gewinner-Modelle als ganzheitliche Orientierung
- ✿ Eigenanalyse und konstruktives Lernfeedback
- ✿ Die Komfortzone erweitern: Mut zum Handeln

## Weiterbildungspunkte für Ärzte, Zahnärzte und Apotheker

Das V.I.E.L Coaching Kompakt-Seminar ist kürzlich von der Bundeszahnärztekammer (BZÄK) sowie der Deutschen Gesellschaft für Zahn-, Mund- und Kieferheilkunde (DGZMK) als Fortbildungsveranstaltung anerkannt worden. Auch die Ärzte- und Apothekerkammern rechnen die Veranstaltung an. Ärzte, Zahnärzte und Apotheker erhalten für die Teilnahme am Coaching Kompakt insgesamt 46 Weiterbildungspunkte.

## Vertrauen schafft Vertrauen: 100%-Geld-zurück-Garantie!

Mehr als 1.800 Teilnehmer sind begeistert. Daher unsere Zufriedenheits-Garantie: Sollten Sie feststellen, dass unser Coaching Kompakt-Seminar nicht Ihren Vorstellungen entspricht, können Sie kostenlos stornieren und erhalten den vollen Preis zurück.



Modul 2:

## „Visions-Coaching“

Das wesentliche Ziel im Coaching ist die bewusste Gestaltung der Zukunft. Als Business Coach sind Sie fähig, die Ressourcen der Vergangenheit und der Gegenwart gezielt für die Zukunft zu nutzen. Basierend auf diesem Fundament kann der Coachee einen positiven und motivierenden Zukunftsentwurf entwickeln. Dabei gehen Sie in strukturierten Schritten vor: Zunächst helfen Sie Ihrem Coachee, seine Werte, Wünsche und Bedürfnisse zu erkennen und mit den aktuellen Anforderungen der Außenwelt zu synchronisieren. Dann formulieren Sie gemeinsam mit Ihrem Coachee wohlgeformte Ziele und entwickeln eine Strategie zur Realisierung. Abschließend müssen Sie als Coach dafür sorgen, dass beim Coachee die nötige Motivation entsteht, um das erarbeitete Konzept tatsächlich zu realisieren.

In diesem Seminar lernen Sie, sowohl für sich selbst als auch für andere Menschen eine attraktive Zukunftsvision zu entwickeln. Sie erfahren, wie Sie wichtige Meilensteine gezielt mit emotionaler Energie aufladen. Wir zeigen Ihnen, wie Sie strategische Etappenziele realistisch positionieren. Das Visions-Coaching ist eine spezielle Methode im Business Coaching, mit dessen Hilfe Sie sowohl Einzelpersonen als auch Teams oder ganzen Unternehmen eine neue Perspektive geben können. Dadurch werden bisher ungenutzte Kräfte konzentriert auf die entscheidenden Ziele gerichtet.

### Inhalte des Seminars „Visions-Coaching“

- ☼ Warum braucht der Mensch eine Vision?
- ☼ Fantasie als Quelle der Zukunft
- ☼ Selbstentdeckung, Selbstkonzept und Selbstverwirklichung
- ☼ Die Sprache des Unbewussten
- ☼ Brainstorming als kreative Inspiration
- ☼ Arbeit mit Zeitlinien und Meta-Programmierung
- ☼ Die Psychologie des Erfolges
- ☼ Commitment und Personal-Power: Mut zum Handeln!



Modul 3:

## „Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching“

In diesem Seminar bekommen Sie einen prägnanten Überblick zu den wichtigsten Interventions-Modellen im Business Coaching. In Form von praktischen Übungen erhalten Sie mentale und kommunikative Werkzeuge, um andere Menschen gezielt und schnell durch komplexe innere Prozesse zu führen. Sie lernen, in der Rolle als Business Coach Sicherheit auszustrahlen.

Aus einer Vielzahl psychologischer Modelle präsentieren wir Ihnen eine Auswahl der wirkungsvollsten Werkzeuge zur Verwendung im Business Coaching. Mit Hilfe eines systematischen Fähigkeiten-Profiles erarbeiten Sie eine persönliche Standortbestimmung: Welche Fähigkeiten eines Coaches befinden sich bereits in Ihrem intuitiven Verhaltensrepertoire? Welche Fähigkeiten müssen Sie neu erlernen? Wie können Sie dabei am besten vorgehen?

Sie formulieren einen persönlichen Entwicklungsplan für Ihre zukünftige Arbeit als Business Coach. Dieser Entwicklungsplan bildet die Grundlage Ihres Lernfokus für die folgenden Seminare und die Basis für einen kontinuierlichen Feedbackprozess. Dabei werden Sie sowohl von den anderen Teilnehmern als auch von den Ausbildern auf vielfältige Weise unterstützt.

### Inhalte des Seminars „Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching“

- ☼ Persönliche Standortanalyse: Stärken und Lernfelder
- ☼ Definition Ihrer Rolle und Ihres Auftrages als Coach
- ☼ Business-NLP als Werkzeugkoffer im Coaching
- ☼ Kommunikations-Psychologie nach Schulz von Thun
- ☼ Die Logischen Ebenen des Lernens nach Robert Dilts
- ☼ Werte, Kriterien und Veränderung von Glaubensmodellen
- ☼ Erkennen der positiven Absicht und sekundärer Gewinne
- ☼ Gezielte Maßnahmen zur Transfersicherung
- ☼ Die Führungskraft als Coach im Unternehmen
- ☼ Entwicklung persönlicher Coaching-Projekte



Modul 4:

## „Kreatives Konflikt-Coaching“

Konflikte prägen unseren beruflichen Alltag - nicht selten sind sie Quelle der Frustration und Aggression. Überall dort, wo Menschen zusammen leben und arbeiten, prallen unterschiedliche Überzeugungen, Bedürfnisse und Werte aufeinander. Konflikte erzeugen Adrenalin. Sie sind das Salz in der Suppe unserer zwischenmenschlichen Beziehungen. Viele Menschen verfügen jedoch nur über mangelhafte Strategien für positive Konfliktlösungen. Deshalb werden Sie im Coaching immer wieder mit Konflikten konfrontiert. Als Business Coach helfen Sie anderen Menschen, Konflikte konstruktiv zu bewältigen.

Im Konflikt-Coaching geht es darum, nachhaltige Konfliktlösungen zu entwickeln und dabei Synergie-Effekte zu erzeugen. In diesem Seminar lernen Sie, vorhandene Konflikte schnell zu erkennen und angemessen zu thematisieren. Sie trainieren Ihre Fähigkeit, kreative Lösungswege zu entdecken. Als Orientierung dient das Ideal vom Gewinner-Gewinner-Modell. Um ein solches Modell nachhaltig zu realisieren, müssen Sie über eine kreative und systematische Methodik verfügen. Oftmals ist es notwendig, die am Konflikt beteiligten Menschen zunächst zu ermutigen, sich die aktuelle Situation mit offenen Augen anzuschauen. Dann brauchen Sie wirkungsvolle Werkzeuge, um destruktive Energien in konstruktives Handeln umzuwandeln.

### Inhalte des Seminars „Kreatives Konflikt-Coaching“

- ☼ Hintergründe und Ursachen von Krisen und Konflikten
- ☼ Innere Konflikte und intelligente Entscheidungen
- ☼ Erforschen von Positionen, Bedürfnissen und Meta-Zielen
- ☼ Umgang mit Gefühlen und eigener Betroffenheit
- ☼ Konflikt-Visualisierung und systemische Analyse
- ☼ Respekt und Wertschätzung als innere Grundhaltung
- ☼ Menschen in die Eigenverantwortung führen
- ☼ Umwandeln von Frustration in konstruktives Handeln
- ☼ Entwicklung von systemverträglichen Lösungsstrategien
- ☼ Konsequente Realisierung von Win-Win-Modellen



Modul 5:

## “Coaching von Teams”

Eine besondere Herausforderung ist das Coaching von Gruppen und komplexen Systemen. Als Team-Coach brauchen Sie eine spezielle Qualifikation. Sie lernen, komplexe Team-Prozesse wahrzunehmen und schnell zu analysieren. Die Kommunikation mit einer Gruppe erfordert andere Strategien als im klassischen Coaching-Kontext. Sie lernen, die Dynamik eines Teams wahrzunehmen und einfühlsam zu steuern. Dabei gilt es, ein Gespür für die spezifischen Regeln und Hebelwirkungen innerhalb der Gruppe zu entwickeln. Sie brauchen sowohl diagnostische Fähigkeiten als auch wirkungsvolle Interventionsmethoden, um das Team ergebnisorientiert zu unterstützen.

Wenn Sie ein Team erfolgreich führen wollen, ist es Ihre Aufgabe, unterschiedliche Werthaltungen, Zielvorstellungen und Verhaltensweisen zu erkennen und sinnvoll zu kanalisieren. Sie lernen, Ihre Rolle als Coach genau auf den Arbeitsauftrag abzustimmen und die Qualität der Zusammenarbeit zu verbessern. Als verantwortungsvoller Team-Coach ist es Ihre Aufgabe, Ihre Mitarbeiter als ganzheitliches System zu verstehen. In diesem Seminar erlernen Sie die nötigen Fähigkeiten, um sowohl ein Team als auch teamverantwortliche Führungskräfte auf allen Ebenen erfolgreich zu unterstützen.

### Inhalte des Seminars „Coaching von Teams“

- ☼ Diagnostische Instrumente für dynamische Teamprozesse
- ☼ Teamentwicklung als Führungsaufgabe
- ☼ Teamrollen und Phasen der Teamentwicklung
- ☼ Eigenanalyse: Stärken und Lernfelder-Profil
- ☼ Intelligenter Umgang mit Macht, Autorität und Hierarchie
- ☼ Systemische Gesetzmäßigkeiten in komplexen Strukturen
- ☼ Exzellente Teamarbeit und Organisationsentwicklung
- ☼ Synergieeffekte erkennen und fördern
- ☼ Strategische Motivation: Teams aktiv zum Erfolg führen



Modul 6:

## „Professionelle Coaching-Kompetenz“

Erfolgreiches Arbeiten als Business Coach erfordert eine Professionalisierung der erlernten Coaching-Skills. Während der Ausbildung lernen Sie als Teilnehmer eine Vielzahl von Werkzeugen, Techniken, Modellen und diagnostischen Filtern kennen. Damit Sie diese bunte Methoden-Palette zur professionellen Kompetenz entwickeln können, brauchen Sie eine Phase der Spezialisierung. Sie fokussieren auf genau die Methoden, die zu Ihren spezifischen Anforderungen passen. So verankern Sie Ihre erlernten Fähigkeiten nachhaltig in Ihrer Persönlichkeit und verknüpfen das neue Know-how mit Ihrem beruflichen Wirken. Sie konzentrieren sich auf Ihre Stärken und trainieren sich darin, Ihre individuellen Talente zur vollen Entfaltung zu bringen.

Der gelungene Transfer durch nachhaltige Integration von erlernten Fähigkeiten ist ein zentrales Element jeder hochwertigen Ausbildung. Wirksames Business Coaching basiert nicht auf intellektueller Information, sondern auf echter Kompetenz. Ihre zukünftigen Kunden und Zielpersonen wünschen sich einen Coach, der es versteht, die psychologischen Coaching-Werkzeuge sicher und souverän anzuwenden. Dazu gehört auch der kompetente Umgang mit Emotionen, Bedürfnissen, Identität und Selbstwert-Empfinden. Außerdem fokussieren wir auf aktuelle Anwendungsfelder im Business Coaching: Motivation, Burn-out-Prophylaxe, Verkauf, Change-Management und die Gestaltung von komplexen Veränderungsprozessen.

### Inhalte des Seminars „Professionelle Coaching-Kompetenz“

- ☼ Was erwarten Kunden und Zielpersonen von einem Profi-Coach?
- ☼ Bewusstmachung von persönlichen Stärken und Ressourcen
- ☼ Coaching im Kontext von Identität und Selbstwert
- ☼ Der Coach als Gestalter im Change-Management
- ☼ Implementierung von Mitarbeiter-Coaching im Führungsalltag
- ☼ Überblick über den aktuellen Coaching-Markt
- ☼ Coaching verkaufen und einkaufen
- ☼ Emotions-Management, Lampenfieber und Stressbewältigung
- ☼ Motivations-Steigerung und Burn-out-Prophylaxe
- ☼ Professionelle Steuerung von Coaching-Prozessen



Modul 7:

## „Zertifizierung zum Business Coach“

Der erfolgreiche Abschluss der V.I.E.L Ausbildung zum Business Coach erfolgt durch eine offizielle Zertifizierung. In diesem Seminar haben Sie die Möglichkeit, Ihr Können als Coach im State of Excellence zu demonstrieren. Im Rahmen einer motivierenden, positiven und unterstützenden Gruppensituation durchlaufen Sie gemeinsam mit den anderen Teilnehmern einen Prozess, der Sie schließlich befähigen wird, auch in schwierigen Situationen Zugriff auf Ihre erlernten Coaching-Skills zu bekommen.

Dabei erhalten Sie konstruktives Feedback zu Ihrer aktuellen Außenwirkung. Sie wirken als Vorbild und als positiver Einfluss für die anderen Teilnehmer der Ausbildungsgruppe. Als weitere Übung zur nachhaltigen Integration Ihrer Fähigkeiten präsentieren Sie Ihr persönliches Coaching-Projekt und erstellen eine aussagekräftige Hausarbeit. Sie bekommen wertvolle Gruppen-Supervision und motivierende Entwicklungsperspektiven für Ihre zukünftige Tätigkeit als Business Coach.

### Inhalte des Seminars „Zertifizierung zum Business Coach:

- ☼ Nachhaltige Integration der erlernten Fähigkeiten
- ☼ Ausbau Ihres persönlichen Coaching-Netzwerkes
- ☼ Soziale Kompetenz und Freundschaftsfähigkeit
- ☼ Spezialisierung auf besondere Fähigkeiten
- ☼ Verankerung der Win-Win-Philosophie als positive Orientierung
- ☼ Entwicklung von konstruktiven Gewohnheiten
- ☼ Erfolgreiche Demonstration Ihrer Coaching-Kompetenz
- ☼ Feedback zur professionellen Außenwirkung
- ☼ Integration und Transfersicherung
- ☼ Future Pace: Commitment für erfolgreiche Zukunftsgestaltung



## Das Trainer-Team



### Thomas Rückerl

Diplom-Psychologe, DVNLP-Lehrtrainer, Management-Coach und Autor von psychologischen Fachbüchern. Seit 1988 bildet er Menschen zum Coach aus. Außerdem moderiert er motivierende Großveranstaltungen, führt Potenzial-Analysen durch und unterstützt Vorstände, Geschäftsführer und Business-Teams bei der Realisierung von Zielen und Visionen.



### Eckart Fiolka

Diplom-Psychologe, Organisations-Entwickler, Berater und Trainer für Unternehmen unterschiedlicher Größe und Branchen. Spezialisiert auf die Entwicklung und Umsetzung von Veränderungskonzepten. Moderator von Teamprozessen und seit 1988 als persönlicher Coach für Spitzen-Führungskräfte tätig.



### Jörn Ehrlich

Diplom-Sportwissenschaftler, DVNLP-Lehrtrainer, Mediator, Trainer und Management-Coach. Seit 1991 tätig als Trainer und Ausbilder zum Change-Manager, Coach und Mediator. Außerdem unterstützt er ambitionierte Menschen und Teams in der Entwicklung ihrer Leistungsfähigkeit und beim Erreichen ihrer Ziele.



### Jens Hartung

Diplom-Physiker, DVNLP-Lehrtrainer, Coach und Berater. Er leitet Trainings und Workshops für mittelständische Unternehmen unterschiedlicher Branchen und ist spezialisiert auf das Coaching von Menschen in beruflichen Umbruchphasen. Seit 1992 ist er als NLP- und Coaching-Ausbilder tätig. Er führt Trainings und Coachings auch in englischer Sprache durch.



# V.I.E.L.<sup>®</sup>

1988 entstand an der Universität der Freien und Hansestadt Hamburg ein Netzwerk aus kompetenten Kooperationspartnern, die ihre Aufgabe darin sahen, wirksame und praxisnahe Methoden für den Bereich Coaching und Training zu entwickeln. Dieses Netzwerk gab sich den Namen „Verein für Intelligente Entwicklung und Lösungen“.

Heute steht der Name V.I.E.L als Markenzeichen für ein engagiertes und erfahrenes Team von Kommunikations-Experten, die als Berater, Trainer, Ausbilder und Management-Coaches gemeinsam erfolgreich sind.

Seit 2002 bietet das Hamburger Institut Ausbildungen zum Business Coach und zum Business Trainer an. V.I.E.L ist Mitglied des Vereins Weiterbildung Hamburg e.V. und trägt das Qualitätssiegel „Geprüfte Weiterbildungseinrichtung“. Zudem ist V.I.E.L als Ausbildungsinstitut beim Deutschen Verband für Coaching & Training e.V. (dvct) anerkannt.

In der fünfzehnjährigen Geschichte der V.I.E.L Coaching-Ausbildung erlangten weit mehr als 800 Teilnehmer erfolgreich ihr Zertifikat als Business Coach. Das V.I.E.L Zertifikat gilt weit über die Grenzen Norddeutschlands hinaus als renommiertes Qualitätsmerkmal. Es wird sowohl in der mittelständischen Wirtschaft als auch in vielen Konzernen und öffentlichen Institutionen geschätzt und anerkannt.



Das Besondere an den V.I.E.L-Ausbildungen liegt nicht zuletzt auch am großen Engagement und den fachlichen Qualitäten der vier Gesellschafter und Trainer. Gemeinsam verfügen Tom Rückerl, Jörn Ehrlich, Jens Hartung und Eckart Fiolka über einen Erfahrungsschatz von mehr als 80.000 Stunden Lehrtätigkeit. Dank ihrer unterschiedlichen Charaktere und Kompetenzen zeichnen sich die Seminare von V.I.E.L Coaching + Training durch Praxisnähe und hohe Wirksamkeit aus.



**V.I.E.L Coaching + Training** bietet als Weiterbildungsinstitut hochwertige Ausbildungen zum Business Trainer und zum Business Coach an.

**V.I.E.L Business Consulting** unterstützt als psychologische Unternehmensberatung Unternehmen, Teams und Führungskräfte bei der Realisierung ihrer Ziele und Visionen.

#### **V.I.E.L beantwortet die wesentlichen Fragen des beruflichen Alltags**

- Wie erreichen Menschen ihre Ziele?
- Wie werden Menschen wirkungsvoll geführt?
- Wie kann man die Leistungsmotivation von Mitarbeitern nachhaltig steigern?
- Wie kann die Unternehmenskultur optimal gestaltet werden?
- Wie denken und handeln erfolgreiche Manager?
- Wie arbeiten Teams effizient zusammen?

Für die Beantwortung dieser Fragen haben wir aus einer Vielzahl von Konzepten und Methoden die wirkungsvollsten Modelle ausgewählt. Dieser psychologische Werkzeugkoffer bildet die Grundlage des V.I.E.L Erfolgs-Know-hows.

#### **Mit V.I.E.L können Sie Ihren Erfolg nachhaltig steigern**

- Wir bilden Sie und Ihre Führungskräfte zum Business Coach aus
- Wir bilden Sie und Ihre Führungskräfte zum Business Trainer aus
- Wir coachen Sie persönlich
- Wir trainieren Ihre Mitarbeiter
- Wir führen Potenzialanalysen und Orientierungs-Center durch
- Wir beraten Sie bei der Entwicklung Ihrer Organisation

#### **Sie möchten uns kennenlernen und sich über unsere Seminare und Ausbildungen informieren?**

Dann besuchen Sie uns gern bei einem unserer regelmäßigen und kostenfreien Info-Abende.

Ausführliche Informationen finden Sie natürlich auch auf unseren Websites:

[www.viel-coaching.de](http://www.viel-coaching.de)      [www.viel-consulting.de](http://www.viel-consulting.de)      [www.viel-tagungsraeume.de](http://www.viel-tagungsraeume.de)

Oder Sie rufen uns einfach an unter 040 / 85 41 87 97, wir beraten Sie gern und freuen uns auf ein persönliches Gespräch mit Ihnen.



## Unsere Kunden kommen aus folgenden Unternehmen und Institutionen\*

|                                      |  |  |
|--------------------------------------|--|--|
| Aachen-Münchener                     | Fuba Automotive                        | Orginform                              |
| Adevis Personaldienstleistungen      | G+J Electronic Media Sales             | Orthomol                               |
| Agentur für Arbeit                   | Gebr. Heinemann                        | Otto                                   |
| Airbus                               | German Industry and Commerce HK, China | OVB                                    |
| Alcatel-Lucent                       | Getrag                                 | P&P Software                           |
| Alcon Pharma                         | GfD                                    | Paradigma Communications               |
| Allianz                              | GFN Training                           | Planring                               |
| Allkauf                              | Gisma                                  | Pohl-Boskamp                           |
| Alsterhaus                           | Glatt                                  | Procter & Gamble                       |
| AOK Brandenburg                      | Greenpeace                             | Rational                               |
| ARD-ZDF Medienakademie               | Gruner + Jahr                          | Real SB-Warenhaus                      |
| Astra Zeneca                         | Hagebau                                | Renault Trucks                         |
| Atlantic Multipower                  | Hamburger Anstalt für neue Medien      | Robinson Hoteles                       |
| Axel Springer                        | Hamburger Sparkasse                    | Rock City, Hamburg                     |
| Badenia Bausparkasse                 | Handwerkskammer Hamburg                | rodi Schulungszentrum                  |
| Barclays Bank                        | Hansa Verputzgesellschaft              | Royal Greenland Seafood                |
| Baubehörde Hamburg                   | Haufe Akademie                         | RTL Luxembourg                         |
| BDO Deutsche Warentreuhand           | Hauni Services                         | RWE Systems                            |
| Beiersdorf                           | Heidelberg Transfergesellschaft        | SAP Deutschland                        |
| Berenberg Bank                       | Hermes Logistik                        | Scholz & Friends                       |
| Beton Marketing Süd                  | HTS                                    | Schülke & Mayr                         |
| Bildungs-Akademie Hoedekenhuis       | IBM Deutschland                        | Schwarzkopf Henkel                     |
| Billy Back                           | IDS Logistik                           | Sparkasse Holstein                     |
| BKK Fahr                             | IKEA Deutschland                       | Staatskanzlei Schleswig-Holstein       |
| BM Venture Capital                   | Immobilienscout 24                     | Stadtwerke Kiel                        |
| BME-Consult                          | Arvato Infoscore                       | Stage Entertainment                    |
| Bosch & Siemens Hausgeräte           | Indochine Waterfront                   | Stange & Partner                       |
| BTC Connect                          | ITmoves Consulting                     | STEP Hannover                          |
| Burda Verlag                         | Jacques Weindpot                       | Syncess Group                          |
| BMW                                  | Jägermeister                           | Targobank                              |
| Center Parcs                         | Jung von Matt                          | Tchibo                                 |
| Central Versicherung                 | Karstadt                               | Telegate                               |
| Comdirect private finance AG         | KKH                                    | T-Mobile Deutschland                   |
| Conergy                              | Kodak                                  | Tognum AG                              |
| CONTROS Offshore Systems & Solutions | Kölnmesse                              | Toshiba Europe                         |
| Dahler + Company Immobilien          | Kolbenschmitt AG                       | T-Systems GEI                          |
| DB Vertrieb                          | Kühne                                  | TUI                                    |
| Debitel                              | L' TUR Tourismus                       | TÜV Nord                               |
| Deutsche Telekom                     | Lang Informationssysteme               | Unilever                               |
| DKV Versicherung                     | Lawaetz Stiftung                       | Vattenfall                             |
| DPV Worldwide                        | Lilly Forschung                        | Vestas Central Europe                  |
| edding                               | MAN                                    | Volkshilfe                             |
| Edeka                                | Management Circle                      | Volkswagen                             |
| EnBW Gas                             | Marktkauf                              | Von Rundstedt & Partner                |
| Engel & Völkers Immobilien           | Martha-Stiftung Hamburg                | Vossloh Locomotives                    |
| Entitec                              | McKinsey & Company                     | VR-Bank Rothenburg                     |
| EOS Holding                          | Medienpark Kampnagel                   | VR-Netzwerk                            |
| EON Kraftwerke GmbH                  | Meridian Spa                           | Wein Wolf Import                       |
| Ethicon                              | Miele                                  | Wincor Nixdorf Portavis                |
| Essberger Crewing                    | Molau-Werk Dittrich                    | Wirtschaftsakademie Hamburg            |
| Euronut                              | Mölnlycke Health Care                  | Wirtschaftsakademie Schleswig-Holstein |
| Finanzbehörde Hamburg                | Montblanc Simplo                       | Wrigley                                |
| Fiege Logistik                       | Neuform                                | Wiley VCH                              |
| Fissler                              | New Image Dental                       |  |
| Flensburg Fjord Tourismus            | Oldenburgische Landesbank              |  |
| Fortezza Finanz                      | Olympus Winter & IBE                   |  |
| Fresenius Medical Care               |  |  |

\* Dies ist eine unvollständige Auswahl. Neben Führungskräften aus großen und mittelständischen Unternehmen werden unsere Seminare von Menschen aus unterschiedlichen Berufsgruppen besucht - wie z.B. Berater, Kleinunternehmer, Ingenieure, Künstler, Anwälte, Ärzte und Zahnärzte.



## Info-Veranstaltungen

Die **kostenfreien Info-Veranstaltungen** bieten Ihnen die Möglichkeit, unsere Ausbildungen, unsere Location und beispielhaft eine erste Coaching-Methode kennenzulernen. Interaktiv und im „Edutainment“-Format bringt Ihnen Tom Ruckerl die Struktur, Methodik und Rahmenbedingungen unserer Angebote näher. Sie haben die Möglichkeit, alle Fragen, die Ihnen am Herzen liegen, **persönlich** mit den Trainern zu besprechen.



### Termine der Informationsabende

Mo., 25. September 2017

Di., 26. Oktober 2017

Di., 21. November 2017

Mo., 11. Dezember 2017

Do., 25. Januar 2018

Mo., 19. Februar 2018

Di., 13. März 2018

Mi., 25. April 2018

Di., 22. Mai 2018

Mi., 13. Juni 2018

Mo., 02. Juli 2018

Di., 28. August 2018

Die Info-Veranstaltungen finden in der Zeit von **18:30 bis 21:00** Uhr in unseren Geschäftsräumen am Elbberg 1 in Hamburg-Altona statt. Aus organisatorischen Gründen bitten wir um eine **formlose Anmeldung** unter der Telefonnummer 040 - 85 41 87 97, per FAX 040 - 85 41 87 99 oder per E-Mail (info@viel-coaching.de). Herzlichen Dank!

Weitere **Informationen** und **Anmeldeunterlagen** erhalten Sie auch auf unserer Website unter **www.viel-coaching.de** oder der **Telefonnummer 040 - 85 41 87 97**.

Sie können auch gern unter der oben genannten Nummer einen persönlichen Telefontermin mit einem der Trainer vereinbaren.



## Termine und Preise

### Modul 1: V.I.E.L.<sup>®</sup> Coaching Kompakt-Seminar

(auch einzeln buchbar)

#### Coaching Kompakt 2017-September:

**04. - 08.09.2017**

Seminarzeiten: Mo 14:00 - 21:00 Uhr, Di bis Do 10:00 - 19:00 Uhr, Fr 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2017-Oktober:

**04. - 08.10.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2017-November

**08. - 12.11.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2017-Dezember:

**04. - 08.12.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2018-Februar:

**07. - 11.02.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2018-März:

**14. - 18.03.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2018-April:

**18. - 22.4.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2018-Mai

**23. - 27.05.2018**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

#### Coaching Kompakt 2018-Juni:

**27.6. - 01.07.2017**

Seminarzeiten: Mi 14:00 - 21:00 Uhr, Do bis Sa 10:00 - 19:00 Uhr, So 10:00 - 15:00 Uhr

**Investition der Einzelbuchung: 1.190,00 € (1.416,10 € inkl. 19 % MwSt.)**

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke und die Nutzung des V.I.E.L. Coaching-Netzwerks.



## Termine und Preise der V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach

Die Ausbildung zum Business Coach besteht aus sieben Modulen. Die erfolgreiche Teilnahme an allen Seminaren sowie die Erfüllung aller Prüfungskriterien führt zur Zertifizierung als Business Coach.

### 50. Business Coaching-Ausbildung 2017 „Herbst“

|                                       |                  |
|---------------------------------------|------------------|
| ✱ Visions-Coaching                    | 27. - 29.10.2017 |
| ✱ Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching | 24. - 26.11.2017 |
| ✱ Coaching von Teams                  | 12. - 14.01.2018 |
| ✱ Kreatives Konflikt-Coaching         | 23. - 25.02.2018 |
| ✱ Professionelle Coaching-Kompetenz   | 23. - 25.03.2018 |
| ✱ Zertifizierung zum Business Coach   | 06. - 08.05.2018 |

### 51. Business Coaching-Ausbildung 2018 „Winter“

|                                       |                  |
|---------------------------------------|------------------|
| ✱ Visions-Coaching                    | 02. - 04.02.2018 |
| ✱ Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching | 09. - 11.03.2018 |
| ✱ Kreatives Konflikt-Coaching         | 06. - 08.04.2018 |
| ✱ Coaching von Teams                  | 18. - 20.05.2018 |
| ✱ Professionelle Coaching-Kompetenz   | 22. - 24.06.2018 |
| ✱ Zertifizierung zum Business Coach   | 19. - 21.08.2018 |

### 52. Business Coaching-Ausbildung 2018 „Frühjahr“

|                                       |                  |
|---------------------------------------|------------------|
| ✱ Visions-Coaching                    | 27. - 29.04.2018 |
| ✱ Wirkungsvolle Werkzeuge im Coaching | 01. - 03.06.2018 |
| ✱ Kreatives Konflikt-Coaching         | 06. - 08.07.2018 |
| ✱ Coaching von Teams                  | 24. - 26.08.2018 |
| ✱ Professionelle Coaching-Kompetenz   | 28. - 30.09.2018 |
| ✱ Zertifizierung zum Business Coach   | 11. - 13.11.2018 |

Die Gesamt-Investition für die sieben Module der Ausbildungen zum Business Coach beträgt 7.090,00 € (8.437,10 € inkl. 19 % MwSt.).

Im Preis enthalten sind Seminarunterlagen, Snacks, Pausengetränke und die Nutzung des V.I.E.L Coaching-Netzwerks.

#### Seminarzeiten

|                             |   |
|-----------------------------|---|
| Modul 1 (Visions-Coaching): | Freitags 12 - 21 Uhr, Samstags 10 - 19 Uhr und Sonntags 10 - 15 Uhr       |
| Module 2 - 5:               | Freitags 10 - 19 Uhr, Samstags 10 - 19 Uhr und Sonntags 10 - 15 Uhr       |
| Modul 6 (Zertifizierung):   | Sonntag 17 - 21 Uhr, Montag 09:30 - 19:30 Uhr und Dienstag 09:30 - 16 Uhr |



## Anmeldung

Ich melde mich für folgende Veranstaltung(en) an (bitte ankreuzen):

### Modul 1: Coaching Kompakt-Seminar

- |   |                |  |                |
|---|----------------|--|----------------|
| <input type="checkbox"/> CK 2017-September: | 04.-08.09.2017 | <input type="checkbox"/> CK 2017-Oktober:  | 04.-08.10.2017 |
| <input type="checkbox"/> CK 2017-November:  | 08.-12.11.2017 | <input type="checkbox"/> CK 2017-Dezember: | 04.-08.12.2017 |
| <input type="checkbox"/> CK 2018-Februar:   | 07.-11.02.2018 | <input type="checkbox"/> CK 2018-März:     | 14.-18.03.2018 |
| <input type="checkbox"/> CK 2018-April:     | 18.-22.04.2018 | <input type="checkbox"/> CK 2018-Mai:      | 23.-27.05.2018 |

### Module 2 -7 der Ausbildung zum zertifizierten Business Coach

- Business Coaching-Ausbildung 2017 „Herbst“ (Beginn 27.10.2017)
- Business Coaching-Ausbildung 2018 „Winter“ (Beginn 02.02.2018)
- Business Coaching-Ausbildung 2018 „Frühjahr“ (Beginn 27.04.2018)

Sichern Sie sich Ihren Ausbildungsplatz! V.I.E.L Coaching + Training versichert Ihnen hiermit, dass Sie ohne Angabe von Gründen von Ihrer Ausbildung zum Business Coach zurücktreten können, wenn Sie nach der Teilnahme am Coaching Kompakt kein weiteres Ausbildungsinteresse haben. In diesem Fall entrichten Sie lediglich die Kosten für das besuchte Seminar.

Name, Vorname \_\_\_\_\_

Straße, Nr. \_\_\_\_\_

PLZ, Ort \_\_\_\_\_

Telefon (priv./gesch.) \_\_\_\_\_ Mobil \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

**Die in dieser Broschüre angegebenen Teilnahmebedingungen und Preise sind mir bekannt und ich bin mit deren Inhalt einverstanden.**

Datum, Unterschrift \_\_\_\_\_

Gegebenenfalls abweichende Rechnungsadresse:

Firma, Ansprechpartner \_\_\_\_\_

Straße/Postfach \_\_\_\_\_ PLZ, Ort \_\_\_\_\_

Anmerkungen:

---



---

# Teilnahmebedingungen

## der V.I.E.L.<sup>®</sup> Ausbildung zum Business Coach

1. Im Seminarpreis sind umfangreiche Seminarunterlagen und Kaffee/Tee mit Obst und Gebäck während der Seminarpausen enthalten. Eventuell anfallende Kosten für Übernachtung und weitere Verpflegung sind von den Teilnehmern selbst zu tragen.
2. Die Veranstaltungsgebühren sind zu Beginn der Veranstaltung fällig. Nach Vereinbarung kann die Zahlung in mehreren Raten erfolgen. Eine solche Vereinbarung kann nur vor der Rechnungsstellung erfolgen. Eine Verpflichtung zur Zahlung der Veranstaltungsgebühren besteht auch dann, wenn der Unterricht nicht oder nur teilweise besucht wird.
3. Die Zahlung erfolgt als Überweisung auf das Konto von V.I.E.L Coaching + Training gemäß den auf der Rechnung angegebenen Zahlungsbedingungen.
4. Erfüllungsort für alle Verpflichtungen aus dem Vertragsverhältnis zwischen dem Teilnehmer und V.I.E.L Coaching + Training ist Hamburg. Gerichtsstand für jegliche Streitigkeit aus diesem Vertragsverhältnis ist Hamburg.
5. Widerrufsbelehrung gemäß Fernabgabegesetz: Teilnehmer können kostenfrei und ohne Angabe von Gründen bis 14 Tage nach Vertragsabschluss vom Vertrag zurücktreten. Der Widerruf muss grundsätzlich schriftlich erfolgen.
6. Ein Rücktritt vom Vertrag ist auch bis zum Veranstaltungsbeginn jederzeit möglich. Bei einem Rücktritt bis sechs Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird lediglich eine angemessene Bearbeitungsgebühr erhoben. Bei späterem Rücktritt wird eine angemessene Entschädigung erhoben. Wenn keine Ersatzteilnehmer zur Verfügung stehen, kann diese Entschädigung bis zur vollen Höhe der Seminargebühr reichen. Nach Beginn der fortlaufenden Business Coaching-Ausbildung ist es nicht mehr möglich, Ersatzteilnehmer zu stellen.
7. Die Teilnehmerzahlen für das Kompakt-Seminar und für die Ausbildung zum Business Coach sind begrenzt. Die Platzvergabe ergibt sich aus der Reihenfolge der schriftlichen Anmeldungen.
8. Bei Verhinderung aus wichtigem Grund können einzelne Seminarbausteine auf Absprache und vorbehaltlich der Verfügbarkeit von Plätzen in späteren Ausbildungsgängen nachgeholt werden. Die Anzahl der Nachholer-Plätze ist begrenzt, sodass Wartezeiten vorbehalten sind. Eine Rückerstattung von bereits gezahlten oder fälligen Gebühren ist nicht möglich.
9. Die Teilnahme an allen Seminarmodulen führt nicht automatisch zur Erteilung des V.I.E.L Zertifikats zum Business Coach. Bei Nichtbestehen der abschließenden Prüfung besteht jedoch die Möglichkeit zur Nacharbeitung bzw. unentgeltlichen Wiederholung.
10. Für V.I.E.L zertifizierte Business Coaches besteht die Möglichkeit, das Gelernte in nachfolgenden Ausbildungsgängen kostenfrei in der Rolle eines Ausbildungs-Co-Trainers zu vertiefen. Die Anzahl von Co-Trainer-Plätzen pro Ausbildung ist begrenzt. Ein Anspruch auf Tätigkeit als Co-Trainer besteht nicht.
11. Sollte V.I.E.L Coaching + Training gezwungen sein, ein Seminar abzusagen, wird die Veranstaltung zu einem späteren Zeitpunkt nachgeholt. Ist ein Teilnehmer an dem Nachfolgetermin verhindert, bekommt er die entsprechende Gebühr erstattet. Absagen können nur aus wichtigem Grunde erfolgen. Als wichtiger Grund zählt insbesondere, wenn Trainer kurzfristig erkrankt sind und kein Ersatztrainer gestellt werden konnte oder wenn die Mindest-Teilnehmerzahl für ein Seminar nicht erreicht wurde. Änderungen des Veranstaltungsprogramms bleiben vorbehalten. In jedem Falle werden die angemeldeten Personen rechtzeitig über Änderungen informiert.
12. Jeder Teilnehmer trägt die volle Verantwortung für sich und seine Handlungen innerhalb und außerhalb der Veranstaltungen und kommt für eventuell verursachte Schäden selbst auf.
13. Diese Ausbildung oder einzelne Seminare sind keine Psychotherapie und können diese nicht ersetzen. Die Teilnahme setzt eine normale psychische und physische Belastbarkeit voraus.
14. Jeder Teilnehmer erklärt sich mit der elektronischen Speicherung ihrer/seiner Daten einverstanden. Eine Weitergabe der Daten an Dritte ist ausgeschlossen.

