



Die Wegweiser

Von den Besten profitieren

2013

10-teilige
Vortragsreihe mit
TOP-Referenten



Info & Buchung:

www.weingarten.unternehmen-erfolg.de

Service-Telefon 08161/991910

Die Wegweiser

Von den Besten profitieren

10 Dienstagabende, jeweils 19.30 - 21.15 Uhr

(Einlass 18.30 Uhr, Gespräche mit den Referenten bis ca. 22.00 Uhr)

Die Schwäbische Zeitung und Unternehmen Erfolg präsentieren Ihnen erneut hochinteressante Themen und erstklassige Referenten in Weingarten. Erleben Sie zehn Abende voller Wissen und Praxis. Zehn Abende, die Sie beruflich und privat weiterbringen. Für alle, die sich an der Spitze orientieren und nicht am Durchschnitt.



01 | Dienstag, 11.09.2012

Sabine Asgodom

Bestsellerautorin und Erfolgscoach

No risk - no hope

Werden Sie Manager/in Ihres Erfolgs

„High Hoper“ nennt man im Englischen Menschen, die mit großer Hoffnung durchs Leben gehen. Sie vertrauen nicht einfach auf ihr Glück, sondern nutzen Hoffnung als Antrieb und Motivationsreserve. Sabine Asgodom verrät die sieben Geheimnisse der „High Hoper“, zeigt, wie Risikofreude und Hoffnung zusammenhängen, Verantwortung und Veränderungen, Herausforderungen und Rückschläge. In ihrem humorvollen Vortrag enttarnt sie auch den „Fluch der Flöhe“, der Menschen von Höchstleistungen abhält. Seien Sie gespannt!



02 | Dienstag, 02.10.2012

Prof. Dr. Jens Weidner

Kriminologe

Die Peperoni-Strategie

Setzen Sie sich durch, um Gutes zu tun. Ein Vortrag über Machtspiele im Management

Die Peperoni-Strategie ist, so die Financial Times Deutschland, „eine Einweisung in die Kunst der positiven Aggression, verbunden mit einer sanften Warnung: „Don't try this at home.“ Mit Humor und Selbstironie zeigt der renommierte Aggressionsexperte, wie seine Strategie Durchsetzungsstärke, jedoch keine Ellenbogenmentalität, fördert. Erfolgreiche Persönlichkeiten sollten über 80% Sozialverträglichkeit und 20% Biss im Business verfügen, um nicht aus Konfliktscheu falsche Entscheidungen zu treffen. Genau diese 20% Peperoni-Schärfe fördert der Abend.



03 | Dienstag, 13.11.2012

Dr. med. Michael Spitzbart

Anerkannter Gesundheitsexperte in Europa

Power your life!

Maximieren Sie Ihre körperliche und geistige Leistungsfähigkeit.

Der international gefragte Gesundheitsexperte zeigt Ihnen, wie Sie Ihre körperliche und geistige Leistungsfähigkeit maximieren und innerhalb weniger Wochen Ihre Kreativität und Denkgeschwindigkeit steigern können. Dass Glückshormone essbar sind und wie Ihr Speiseplan aussehen sollte, damit Sie sich glücklich fühlen. Welche Ernährungsweise Sie leistungsfähiger macht und wie gehirnaktive Aminosäuren als effektiver Schutzschild gegen Burnout wirken.



04 | Dienstag, 04.12.2012

Hans-Uwe L. Köhler

Experte für Verkauf und emotionale Kommunikation

Die Kraft des Lebens entspringt der Begeisterung Nur wer selbst begeistert ist, kann andere begeistern und zum Erfolg führen!

Wer Mitarbeiter und Kunden gleichermaßen ansprechen und überzeugen will, der braucht neben guten Argumenten auch die Kraft der Begeisterung. Und so funktioniert Begeisterung: Ich bin von dem, was ich mache, überzeugt! Ich überzeuge andere von dem, was mich überzeugt! Ich teile meine Begeisterung mit anderen! Aufgaben sind spielerische und sportliche Herausforderungen! Nichts bringt mich vom Weg ab! Aus Misserfolgen kann man lernen! Mein Beruf ist meine Mission! Noch nie war die mentale Fitness so entscheidend wie heute!



05 | Dienstag, 19.02.2013

Sascha Lobo

Strategischer Berater und Autor

Wie das Netz die Gesellschaft verändert ... und was das für professionelle Kommunikation bedeutet.

Das Internet hat in nur 15 Jahren die Gesellschaft erobert. Besonders der Teil, der Social Media genannt wird – wo die Nutzer selbst Inhalte schaffen und verbreiten – verändert die Kommunikations- und sogar Lebensgewohnheiten sehr vieler Menschen. Aber nach welchen Regeln wird dort kommuniziert? Weshalb hat der eine zehntausende Abonnenten oder „Follower“ auf der Kurznachrichtenplattform Twitter – und der andere nur ein paar Dutzend? Kurz gefragt: Was sind die dahinterliegenden Mechanismen und was die Erfolgskriterien? Und schließlich: Wo liegt darin der große Einfluss auf professionelle Kommunikation?



06 | Dienstag, 12.03.2013

Stefan Verra

Experte für Körpersprache, Autor, Key Note Speaker und Dozent

Was sagt mein Körper und warum weiß ich nichts davon?

Die drei Geheimnisse der non-verbalen Kommunikation

Gefühle sind lesbar: Körpersprecher Stefan Verra enthüllt die Geheimnisse der non-verbalen Kommunikation mit Humor und viel Esprit jährlich vor über 10.000 Menschen. Dank künstlerischem Background und italienischem Temperament versteht er es wie kein anderer, die wahren Botschaften unserer Körpersprache eindrucksvoll zu inszenieren und in wertvolle Praxistipps umzusetzen. Seine Mission: Wer Gang und Haltung, Mimik und Gestik bewusster einsetzt, kommt einfach besser an.



07 | Dienstag, 09.04.2013

Martin Limbeck

Der Experte für Das Neue Hardselling®

Nicht gekauft hat er schon

So denken Top-Verkäufer

Martin Limbeck bricht ein Tabu: Über Erfolg spricht man nicht. In „Nicht gekauft hat er schon“ verrät er die Geheimnisse seines Wegs an die Spitze. Dämpfer und Nackenschläge machen härter, Triumphe und Spitzenleistungen spornen an. Aus Niederlagen Chancen, aus Chancen Erfolge machen und stets Mensch dabei bleiben. Jammerlappen, Buchhaltertypen und die funktioniert-bei-uns-sowieso-nicht-Mentalität sind Martin Limbeck schon immer ein Dorn im Auge. In seinem Vortrag geht es um den entscheidenden Faktor im erfolgreichen Verkauf: Die Persönlichkeit.



08 | Dienstag, 07.05.2013

Leo Martin

Kriminalist und Mentalist

Geheimwaffen der Kommunikation

Sanfte Strategien mit durchschlagender Wirkung

Leo Martin ist Kriminalist und Experte für unterbewusst ablaufende Verhaltensmuster. Seit über zehn Jahren erforscht er das Kommunikationsverhalten von Menschen in Extremsituationen. In einem fesselnden Mix aus fachlich fundierten Fakten und interaktiven Experimenten macht Leo Martin Ihnen die Erfolgsfaktoren wirksamer Kommunikation sichtbar: Unsere unterbewusst ablaufenden Denkmuster. Lernen Sie die Geheimnisse fairer und anerkennender Kommunikation kennen, einzusetzen und zu schätzen!



09 | Dienstag, 04.06.2013

Urs Meier

Ehemaliger FIFA-Schiedsrichter, ZDF-Fußballexperte und Unternehmer

Zwischen den Fronten

Entscheidungen treffen – Mit Druck umgehen

In einer Zeit, in der sich viele Menschen – darunter auch Führungspersonen – scheuen, Entscheidungen zu treffen, gibt Urs Meier Tipps und Einblicke, wie man komplexe Situationen analysiert und in Sekundenbruchteilen eine Entscheidung fällt und wie das Ganze auf dem Fußballplatz funktioniert. Hier werden Persönlichkeitswerte angeschnitten und Handlungsalternativen aufgezeigt. Er vermittelt und setzt neue Maßstäbe im modernen Management, basierend auf Erfahrung, praktikabler Verknüpfung und lösungsorientierter Adaption aus dem Profisport, aus seinem Leben als Schiedsrichter.



10 | Dienstag, 02.07.2013

Gerhard Conzelmann & Shi Yan Yan

Präsident des Int. Shao Lin Institute e.V. Wiesbaden

Siegen ohne zu kämpfen

Bewusstsein für Erfolg - Höchstleistungen bei vollem Erhalt der Gesundheit

Das Geheimnis der unbesiegbaren Shaolin Mönche ist ihr Denken und ihr Bewusstsein. Gerhard Conzelmann zeigt gemeinsam mit einem Shaolin Mönch, wie deren Methoden und Techniken auch in der westlichen Welt eingesetzt werden können, sodass man den ständig wachsenden Anforderungen in allen beruflichen und persönlichen Lebenssituationen gewachsen ist und Ziele ohne zu kämpfen besser und schneller erreicht. Gerade in schwierigen Zeiten und bei großen Veränderungen erweisen sich die Methoden und Denkweisen der Mönche als besonders erfolgreich.

ANMELDECOUPON Ausfüllen, abschicken, weiterkommen.

10 Dienstagabende – jeweils von 19.30 – 21.15 Uhr (Einlass 18.30 Uhr)

Veranstaltungsort: Best Western Parkhotel Weingarten,
Abt.-Hyller-Str. 37-39, 88250 Weingarten

**Erlebnisvorträge
ab 49,90 Euro**

Anzahl der
Teilnehmer:

Dabei sein für:

49,90 Euro* Bei Buchung aller zehn Abende im Abonnement

Ersparnis: 200,- Euro – 10 Abende für nur 499,- Euro statt 699,- Euro gegenüber dem Einzelkauf

69,90 Euro* Bei Buchung eines einzelnen Erlebnisvortrags

* alle Preise inkl. MwSt.

Sie erhalten einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar, jedoch vom Umtausch ausgeschlossen sind. Auch ideal als Mitarbeiter- oder Kundengeschenk. Am besten schnell anmelden, die Anzahl der Plätze ist limitiert.

Als **Abonnent der Schwäbischen Zeitung** sowie als Inhaber der **Radio7 PremiumCard** erhalten Sie **10 % Nachlass** auf alle Eintrittspreise. Bitte unbedingt Abo- bzw. Mitgliedsnummer angeben.



Anzahl der Teilnehmer an folgenden Einzelveranstaltungen:

Referenten, Stand April 2012

<input type="text"/>	1 Sabine Asgodom	No risk - no hope	11.09.2012
<input type="text"/>	2 Prof. Dr. Jens Weidner	Die Peperoni-Strategie	02.10.2012
<input type="text"/>	3 Dr. med. Michael Spitzbart	Power your Life!	13.11.2012
<input type="text"/>	4 Hans-Uwe L. Köhler	Die Kraft des Lebens entspringt der Begeisterung	04.12.2012
<input type="text"/>	5 Sascha Lobo	Wie das Netz die Gesellschaft verändert	19.02.2013
<input type="text"/>	6 Stefan Verra	Was sagt mein Körper und warum weiß ich nichts davon?	12.03.2013
<input type="text"/>	7 Martin Limbeck	Nicht gekauft hat er schon	09.04.2013
<input type="text"/>	8 Leo Martin	Geheimwaffen der Kommunikation	07.05.2013
<input type="text"/>	9 Urs Meier	Zwischen den Fronten	04.06.2013
<input type="text"/>	10 Gerhard Conzelmann & Shi Yan Yan	Siegen ohne zu kämpfen	02.07.2013

Faxen oder senden Sie den ausgefüllten Coupon an: Fax 08161 / 99 19 19,
Unternehmen Erfolg GmbH, Ismaninger Str. 47, 85356 Freising, Service-Tel. 08161 / 99 19 0

Oder buchen Sie direkt im Internet: www.weingarten.unternehmen-erfolg.de

Name, Vorname: _____

Abo-/Mitglieds-Nr.: _____

Rechnungsanschrift:

Rechnungsempfänger: _____

Straße, Nr.: _____

PLZ, Ort: _____

Telefon: _____ Fax: _____

E-Mail: _____

(ohne Angabe erfolgt die Rechnungsstellung zzgl. Versandkosten)

Ich bin damit einverstanden, Informationen vom Veranstalter Unternehmen Erfolg und der Schwäbischen Zeitung über deren Produkte unter der von mir angegebenen Adresse, Telefonnummer oder E-Mailadresse zu erhalten. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

Datum, Unterschrift: **X** _____

Zahlungsweise:

Kreditkarte Mastercard Amex Visa Karten-Nr.: _____ Gültig bis: _____

Überweisung

Bankeinzug (nur über deutsche Banken und Sparkassen):

Kreditinstitut, Ort: _____

BLZ: _____ Konto-Nr.: _____

Unterschrift des Kontoinhabers/Karteninhabers: **X** _____