

Seminar Praxisratgeber Vergaberecht

Starten von der Pole-Position

Strategien für Bieter zur erfolgreichen Teilnahme bei IT-Ausschreibungen

Inhalt

Das öffentliche Auftragswesen besitzt eine erhebliche wirtschaftliche Bedeutung. Um als Bieter erfolgreich an öffentlichen Ausschreibungen teilzunehmen, muss man die Spielregeln kennen. Bereits geringe Formfehler können zu einem zwingenden Ausschluss führen, eine falsche Bieterstrategie den Erfolg verhindern.

Im Detail werden behandelt:

- Vergaberecht-News 2013
- Vergaberechtsgrundlagen
- Besonderheiten der verschiedenen Vergabeverfahren
- Besonderheiten bei IT-Vergaben, EVB-IT
- e-Vergabe, elektronische Signatur
- Strategien und Abläufe im Ausschreibungsmanagement
- Leistungsfähigkeit nachweisen
- Analyse der Ausschreibungsbekanntmachungen und Ausschreibungsunterlagen
- Strategien bei den Bieterfragen
- Ihre Rechte als Bieter
- Zuschlagskriterien und Bewertungsmatrizen
- Strategien bei der Angebotserstellung
- Typische Fehler und ihre Vermeidung
- Bindefristen und Zuschlagsfristen
- Nebenangebotsstrategien
- Rechtsschutz, Rügen

Preis

Auf Anfrage.

Zielgruppe

Bieter, die an Ausschreibungen von IT-Systemen teilnehmen wollen.

In-House-Seminar

Gezielte Schulung Ihrer Mitarbeiter vor Ort. Das Seminar kann auf Ihre individuellen Wünsche und Anforderungen angepasst werden.

Termine

Nach Vereinbarung.

Dauer

1-tägiges Seminar

Kontakt

E-Mail kontakt@vergaberecht-schulung.de

Tel 06151-2783990

Fax 06151-2783991



Ihr Referent

**Dipl.-Math.
Thomas Ferber**

Der Referent beschäftigt sich seit 2004 intensiv mit dem Thema Vergaberecht. Als Key-Account-Manager für den Bereich Forschung und Lehre bei Sun Microsystems war er unter anderem deutschlandweit für die Themen Vergaberecht, Wettbewerbsrecht und Korruptionsprävention zuständig. Mit dem 2010 gegründeten Fachverlag Thomas Ferber bietet er praxisorientierte Fachbücher, Fachberatung und Fachseminare zum Thema Vergaberecht an. Seine Fähigkeit komplexe Sachverhalte verständlich zu präsentieren und Begeisterung zu wecken, machen seine Vorträge und Schulungen so erfolgreich.