

Charisma ist lernbar!

"Schlagfertig statt sprachlos"

Offene Seminare, Firmenschulungen und Coaching

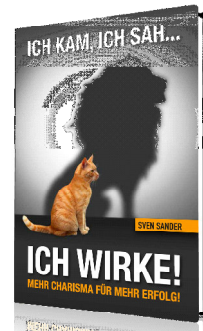


Sven Sander

Charisma - Experte

Reinekestraße 22 · 27472 Cuxhaven
Tel. 0 47 21 - 50 82 81 Fax: 0 47 21 - 50 82 82
E-Mail: info@sven-sander.de
Internet: www.sven-sander.de

„Schlagfertigkeit, die Königsdisziplin der Kommunikation“



Bestseller für 19,95 Euro inkl.
100,00 Euro Seminar-Gutschein
unter www.sven-sander.de

Zur Person

Sven Sander hat in verschiedenen Führungspositionen das Management von der Pike auf gelernt. Als Service-Logistik Manager für Deutschland und Osteuropa des Großkonzerns Philips Medizin Systeme sowie als Geschäftsbereichsleiter des börsennotierten, mittelständischen Unternehmens Plambeck Neue Energien AG war er ebenso erfolgreich tätig, wie als Geschäftsführer der Komplementärgesellschaft von mehr als 20 Windparkgesellschaften.

Schon früh zeichnete sich seine Kommunikations- und Motivationsstärke ab, was dazu führte, dass er zum einen interner Auditor für Qualitätsmanagement und zum anderen interner Trainer für Vertrieb und Kommunikation wurde.

Berufsbegleitend bildete er sich permanent im Management- und Führungskräfte-Training weiter und hat verschiedene Trainer- und Coachausbildungen absolviert. Seit 2003 ist Sven Sander selbstständig und sehr erfolgreich als Management-Trainer und Coach tätig. Er hat sich spezialisiert auf die Themen Ausstrahlung, Charisma sowie die Königsdisziplinen der Kommunikationen, Schlagfertigkeit und Rhetorik.

Durch seine erfolgreichen Firmenseminaren, offenen Seminaren für Jedermann oder Vortragsreden auf Kongressen und Veranstaltungen hat Sven Sander sich in der deutschen Trainerszene einen Namen gemacht. Als „Charisma-Experte“ coacht und trainiert er Top-Manager und Politiker für öffentliche Auftritte. Gemeinsam mit Barbara Schöneberger zeigt Sven Sander in seinem Trainingskonzept „Das etwas andere Schlagfertigkeitseminar“, wie Theorie auf Praxis trifft und dass auch die Umsetzung funktioniert.

Seit 2009 ist Sven Sander Dozent an der Hochschule Bremerhaven und ebenso als Gastdozent an der Uni Hamburg zu den Themen Strategie und Rhetorik tätig!

Seminarinhalt

Mit dem Thema Schlagfertigkeit, der Königsdisziplin der Kommunikation, lernen Sie die wichtigsten Regeln, Tipps und Tricks der Kommunikation kennen. Wir unterscheiden zwischen der Erwidertfertigkeit, Witzfertigkeit und Diskussionsfertigkeit. Lernbare und vor allem umsetzbare Techniken für den beruflichen und privaten Alltag!

Ist Ihnen die passende Antwort auch schon mal zu spät eingefallen? In Zukunft ist das kein Thema mehr für Sie, denn Sie werden durch den Besuch dieses Intensiv-Seminars erfahren, dass Schlagfertigkeit nicht angeboren, sondern erlernbar ist. Ähnlich wie die Grammatikregeln der deutschen Sprache, die jeder korrekt anwendet, aber nicht bewusst kennt, gibt es auch für die Schlagfertigkeit Regeln, die schlagfertige Menschen nicht bewusst kennen, jedoch anwenden. Finden Sie sofort die passende Erwiderung auf Verbalangriffe - nicht erst eine Stunde danach. Das Seminar wird Sie fordern. Sie werden provoziert, wie im richtigen Leben, denn nur so lernen Sie, schlagkräftige Antworten zu geben.

Ihnen wird gezeigt, wie Sie auf Verbalattacken witzig reagieren, geschickt ausweichen oder mit einem Gegenangriff kontern können. Wenn Sie öfter mit immer denselben Bemerkungen und Angriffen konfrontiert werden, können Sie diese mit in das Seminar bringen. Sie bekommen Antworten geliefert, die Sie jederzeit aus der Tasche ziehen können.

Erfahren Sie, wie Sie Ihren Gegenüber, Kollegen, Mitarbeiter oder Kunden wirkungsvoll überzeugen und Sie Ihr Anliegen direkt unter seine Bauchdecke im Unterbewusstsein platzieren. Kommunizieren Sie Erfolg!

Stets der richtige Ton und stets die passende Antwort. Das ist unser Anspruch!

Im Seminar erfahren Sie:

- ✓ Wie Frechsein Sie weiterbringen kann und das Selbstwertgefühl steigert.
- ✓ Selbstbehauptung: Glasklar richtig stellen, statt sich zu rechtfertigen.
- ✓ Strategisches Verhalten in Wortgefechten und Verhandlungen.
- ✓ Standardantworten, die Sie garantiert nicht mehr sprachlos bleiben lassen
- ✓ Witzig und humorvoll reagieren.
- ✓ Die Ultramethode: Kontern mit Gleichnissen und Leistungen verkaufen!
- ✓ Die körpersprachlichen Parameter, die Ihren Worten mehr Gewicht geben
- ✓ Raus aus der Rechtfertigungsschablone. I am what I am "...und es ist gut so".
- ✓ Fragen Sie so, dass Sie ihre gewünschte Antwort erhalten
- ✓ Schlagfertige Antworten auf kritische Fragen in Diskussionen oder Meetings
- ✓ Wie Sie die Initiative im Gespräch zurück bekommen
- ✓ Wie rede ich mit jemandem, dessen Verhalten ich ändern möchte!
- ✓ Killerphrasen aushebeln und zu Lösungen führen

Teilnehmerstimmen:

Mir als Teilnehmer mit langjähriger Managementpraxis zeigt Sven Sander in seiner hochmotivierten Weise, dass außer Talent zur Praxis eine erlernbare Grammatik für Schlagfertigkeit eine fundierte Basis zur erfolgreichen Kommunikation darstellt. Regeln wie beispielsweise - Hinweise auf Lösung in der Zukunft, Hinweise auf höhere Ziele, unerwartete Zustimmung und erst Recht Vergleiche in Bildern – schlagfertig angewandt sind Werkzeuge des erfolgreichen Kommunizierens. Dies Seminar stellt für mich eine absolut positive Ergänzung zu bisherigen Führung- und Management – Seminaren dar. *Peter Behnken, Philips Medizin Systeme, Direktor Service X Ray Systeme*

Das Seminar hat mir gezeigt, dass man mit rhetorischen Kenntnissen sich besser behaupten und auch durchsetzen kann. Diese neu erlernte Fähigkeit kann ich nicht nur im beruflichen Umfeld sondern auch im privaten Bereich nutzen. Da bekanntlich Übung einen Meister macht, heißt es jetzt: üben, üben, üben – damit ich das Wissen, das mir vermittelt wurde, auch umsetzen kann. Ich ziehe ein sehr positives Resümee. Die Inhalte wurden von Sven Sander mit Herz und Verstand transportiert. Es kam bei den Teilnehmern an, dass Sven Sander das Gesagte auch lebt und voll dahinter steht. Aus diesem Grunde war das Seminar lebhaft, aus dem Leben gegriffen und leicht verständlich. Ich freue mich schon auf die Fortsetzung des Seminars. Ich kann das Seminar jedem, der manchmal „sprachlos“ ist, ans Herz legen. *Helma Holluschek, Cuxhaven*

„Die Teilnahme führt unmittelbar zu mehr Selbstsicherheit.“

Harald Buck, Einkaufsleiter / ZE-HB, G+H Schiffsausbau GmbH, Bremen

Ich war sehr überrascht über die vielfältige Systematik der Angriffe und Verteidigung.

Die Anwendungsübungen gefielen mir sehr gut und Herr Sander ist das Gegenteil von Langeweile. Das Seminar hat meine Erwartungen voll erfüllt und ist absolut empfehlenswert.

Kay Poulsen, Rechtsanwalt, Hambu

Teilnehmerstimmen:

Ihr Seminar hat meinen bisherigen Spitzenreiter auf der Hitliste vom Thron gestoßen. Herzlichen Dank für die sehr spannenden Einblicke und Möglichkeiten!

Dirk Haunschild, Consultant, Jülich

Das Seminar bei Sven Sander hat mich positiv überrascht! Schon mehrfach Präsentationen vor Publikum gehalten, habe ich in dem interessanten Seminar gelernt, was ich bisher alles falsch gemacht habe und gleichzeitig, wie ich mein Auftreten in Zukunft verbessern kann. Vielen Dank dafür! Besonders gefiel mir die anschauliche und fesselnde Darstellung. Herr Sander ist überzeugend und kann die Inhalte auf spannende Weise rüberbringen! Sehr empfehlenswert für alle, die an ihrer Wirkung arbeiten wollen!

Thomas Wölfelschneider, Conuno GmbH, Seniorberater, Wiesbaden

Ich denke gerne an das interessante und kurzweilige Seminar mit Ihnen zurück und hatte tatsächlich schon einmal die Gelegenheit eines Einsatzes. Es funktioniert!!

P.S. Es hat mich übrigens sehr beeindruckt, dass Sie einen ganzen Seminartag gestaltet haben, ohne eine einzige Power-Point-Folie zu zeigen :-)

Edith Rohmoser, Training und Beratung, Hamburg

Das Seminar ist mitreißend und sehr gut aufgebaut. Herr Sander ist ein kompetenter und glaubwürdiger Trainer.

Attila Kral, Consultant, IBM GmbH Deutschland, Frankfurt

Herr Sander ist „Weltklasse“ im Umgang mit konkretem Feedback. Jeder kann sein Feedback gut aufnehmen. Das Seminar ist sehr gut und sollte als Consultant - Standard aufgenommen werden! Für jeden ist viel dabei! Die Effektivität der Übungen ist überraschend hoch.

Hans Henrik Jorgensen, Consultant, IBM GmbH Deutschland, München

Ihr Coaching für unseren Vertrieb hat sich mehr als bezahlt gemacht!

Unsere Präsentationen sind spannender, interessanter und wirkungsvoller!

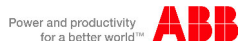
Axel Wunder, Vertriebsleiter, Atlantic GmbH, Hamburg

Ich war überrascht, dass ich bisher auf die Rhetorik überhaupt nicht geachtet habe. Mit „relativ“ wenig Aufwand ist es möglich ganz anders, vor Allem auch viel selbstsicherer aufzutreten. Es hat mir gefallen, dass ich soviel lernen konnte. Herr Sander ist einfach gut! Das Seminar hat meine Erwartungen übertroffen und ist weiter zu empfehlen! Dominik Hoffmann, IBM Business Consultant Services, München



Referenzen: Firmenkunden

Hier sehen Sie einen **Auszug** meiner begeisterten Kunden:



- ABB Deutschland



- Wassermann AG,



- Atlantic GmbH, Hamburg



- BaunitBayosan, Hindenlang



- KPMG Deutschland



- Philips Medizin Systeme, Hamburg



- HAENJES Verlagsdienst - leistungen GmbH



- Impress Group



- IBM Deutschland



- Museum für Völkerkunde, Hamburg



- Landesbank Bremen



- Ringfoto Deutschland



- 1und1, Deutschland



- Stadtwerke Bremen



- Pöhm Seminarfactory,



- GSG Oldenburg Bau- und Wohngesellschaft



- Photo Porst



- TNT



- Mars Deutschland



- UBS AG, Zürich

Auszug von Teilnehmerstimmen:

Herr Sander ist mit seinem sehr professionellen Auftreten anders als die Dorfzauberer! Ich war überrascht, dass ich viel Neues kennen gelernt habe. Empfehlenswert!

Thomas Geiger, Senior Consultant, , IBM GmbH Deutschland, Stuttgart

Das Seminar war sehr gut. Schön auf den Punkt gebracht. Überrascht war ich von der Lehrmethode (positiv). Besonders gefielen mir die Übungsanteile und die unorthodoxen Ansätze. Das Seminar hat meine Erwartungen übertroffen, ist besonders gut gelungen und eines der besten Seminare, die ich bei der IBM hatte.

Melih Yener, Consultant, IBM GmbH Deutschland, Hamburg

In entspannter Atmosphäre hat Sven Sander mich eindrucksvoll davon überzeugt, dass ich lediglich einen kleinen Teil der Möglichkeiten genutzt habe, die mir zur Verfügung stehen. Überrascht war ich, dass ich scheinbar bisher alles falsch gemacht habe. Die Art, mit der ich überzeugt wurde, zukünftig anders zu präsentieren, gefiel mir besonders gut. Herr Sander ist überzeugend und das Seminar ist absolut empfehlenswert.

Jens Brandis, Geschäftsführer, Fondshaus Hamburg, Hamburg

Ich werde dieses Seminar auf jeden Fall an meine Kollegen weiterempfehlen. Es ist ein absolutes „must“! Überrascht war ich, dass 2 ½ Tage reichen um das Lampenfieber deutlich zu senken! Herr Sander ist von seinen Methoden sehr überzeugt und bringt dieses sehr kompetent rüber. Das Seminar ist super und hat meine Erwartungen im vollen Umfang erfüllt, nein, übertroffen!

Uwe Grevinga, Senior Consultant, , IBM GmbH Deutschland, München

Eigentlich kam ich zu diesem Training mit der Einstellung: Ich kann schon alles, hab schon alles gesehen, der erzählt mir nix neues. In einem kurzen (1,5min) Gespräch hat mich Herr Sander geknackt und meine Einstellung durch Nachdenken gedreht. Danach habe ich alle Beiträge und Infos gierig in mich aufgenommen. Ich war überrascht, dass ich trotz meiner Kommunikations- & Rhetoriktrainings neues lernen konnte und der Trainer mich erreicht hat, obwohl ich stets mehr als kritisch bin. Herr Sander ist der beste Trainer, den ich erlebt habe, denn ich habe eine wahre Steigerung bei mir feststellen können. Das Seminar ist sinnvoll und effizient, die erste Veranstaltung, in der es mir nicht einmal langweilig wurde.

Alexander Huffer, Consultant, IBM Business Consultant Services, Hamburg

Danke für alles, was ich von Ihnen gelernt habe und all die positive Energie, die Sie Ihren Teilnehmern mitgeben.
Ing. Mag. Karl Alfred Erber, Buchautor, St. Pölten, Österreich

Herr Sander ist ein ausgezeichnete Motivator und Trainer für radikale Änderungen von Präsentationstechniken.

Michael Frommelt, Consultant, IBM GmbH Deutschland, Stuttgart

Mir hat das Seminar „Schlagfertigkeit“ sehr gut gefallen! Besonders wichtig war die frische und unvoreingenommene Herangehensweise von Herrn Sander an das Thema – insbesondere vor dem Hintergrund der unterschiedlichen Vorkenntnisse der Teilnehmer. Herr Sander ist in der Tat schlagfertig! In meinen Augen ein guter Trainer für evtl. weitere Seminare. *Björn Karassek, Landesbank, Bremen*

Schlagfertigkeit ist eine elegante Art, einen Gegner in die Schranken zu weisen. Weiterhin ist eine Umkehrung vorherrschender Meinungen / Sichtweisen sehr fruchtbar (Probleme = Aufgaben) für jeden Tag.

Positiv überrascht war ich, dass sich eine ganze Lebenseinstellung ändern kann und wie die „Ja, aber... - Mentalität“ vieles blockiert. Besonders gut gefiel mir zu erfahren, wie man Verbalattacken ins Leere laufen lassen kann. Herr Sander ist genau der Richtige, um dieses Thema zu vermitteln. Das Feuer, das in anderen entzündet werden soll und wird, das brennt in Ihm! Das Seminar hat meine Erwartungen weit übertroffen, ich bin begeistert und kann das Seminar wärmstens empfehlen.

Elke Bardenhagen, Redakteurin, Elbe Weser Aktuell, Cuxhaven

Das Seminar ist sehr nützlich für das Berufs- und Privatleben und hat meine Erwartungen voll erfüllt. Ich habe eine Menge mitgenommen. Ich war überrascht, dass ich nie einen „toten Punkt“ hatte und die lockere Atmosphäre gefiel mir sehr. Herr Sander ist unbedingt weiter zu empfehlen.

Angela Rummer-Löns, Einrichtungsleiterin, Senioren und Pflegeheim

Gleich an meinem ersten Arbeitstag konnte ich Teile Ihres Programms bei einer Tagung, die ich leiten musste, anbringen und bei der ich vor versammelter Mannschaft verbal attackiert wurden bin.... lässig stehen, lächeln und „zurück getreten“. Vielen Dank und hoffentlich noch ein weiteres Seminar mit Ihnen.
Christian Schier, Inhaber, Parfümerie und Foto, Braunschweig

Ausgezeichnetes Seminar. Auch als langjährig Vortragender habe ich sehr viel gelernt. Selbst wenn man ein ähnliches Training schon besucht hat, bekommt man von Herrn Sander neue Tipps und den „letzten Schliff“. Besonders gefielen mir die Mischung der Themen und Schulungsinhalte. Herr Sander ist erfahren und routiniert. Das Seminar hat meine Erwartungen übertroffen und ist sehr empfehlenswert.
Steffen Schäfer, Consultant, IBM Business Consultant Services, München

Das war seit langem wieder ein gutes Seminar! Lernen mit Spaß! Die Untermauerung mit praktischen Übungen sowie die Videoanalyse(Selbstbild/ Fremdbild) haben mir besonders gut gefallen und sollte unbedingt beibehalten werden. Das Seminar hat meine Erwartungen vollkommen erfüllt und ist eine lohnende Investition für IBM. Und Herr Sander ist eine ziemliche Frohnatur.
Raoul Mayr, Senior Consultant, IBM Business Consultant Services, Idstein

Ich war überrascht, dass sich schon nach 2 Tagen Training etwas an meiner Einstellung und meinem Handeln ändert! Das Seminar hat meine Erwartungen übertroffen und ist wirklich empfehlenswert.
Holm Philipp, IBM Business Consultant Services, Ratingen

Ich war sehr zufrieden. Sie sind zwar deutlich offensiver in der Darstellung Ihres Themas, als die Mehrzahl der Referenten, die ich die letzten Jahre erlebt habe, aber das tut gut. Ich hatte letzte Woche gleich Gelegenheit, die neu erworbenen Kenntnisse umzusetzen. Es ist ganz gut gelaufen, aber natürlich noch ausbaufähig. Sie sehen also - ihr Seminar war rundum praxistauglich und v.a. wurde geübt und diskutiert. Danke nochmals - es war gut!
Barbara Wiedemann, Produktmanagement, BaumitBayosan, Bad Hindelang

Das Training hat mir geholfen meine Arbeit anders zu argumentieren, zu „verteidigen“, und dadurch besser zu verkaufen! Und auch mich selbst sowie sicherer aufzutreten! Das gesamte Training war spannend, hat meine Erwartungen voll erfüllt und ist aufbauend. Herr Sander ist energiegeladener und begeistert die Leute.
Georgi Lazarov, IBM Business Consultant Services, Frankfurt

Herr Sander zieht mit seiner begeisternden, erfrischenden Vortragsweise alle Teilnehmer mit und bringt uns dazu neues, mutiges und anderes direkt umzusetzen- gekauft! Überrascht war ich, dass die Regeln bisheriger Rhetorikseminare überholt sind. Herr Sander ist selbst das beste Beispiel des Erfolges der Begeisterung. Das Seminar hat meine Erwartungen mehr als voll erfüllt. Das Seminar ist sowohl für Verkaufs- und Führungskräfte ein „MUSS“!
Peter Behnken, Service Direktor, PHILIPS, Hamburg

Das Seminar war hervorragend, besonders die Beispiele für die Schlagfertigkeit haben mir gut gefallen. Auf jeden Fall muss man ein Nachfolgeseminar dranhängen um die ersten Eindrücke zu vertiefen. Herr Sander ist das beste Beispiel für positives Auftreten.
Emanuel Bruns, Geschäftsführer Hanseatic Media House, Bremen

Lieber Herr Sander, unser gesamtes Team hat aus unseren gemeinsamen Seminaren exzellente Anregungen mitgenommen und sofort in die Praxis umgesetzt. Die Seminarführung war absolut professionell und die Inhalte neu, frisch und praxisnah. Wir freuen uns auf eine weitere Zusammenarbeit mit Ihnen. Mit den besten Grüßen aus München.
Günter F. Baumann, Vorstand, WASSERMANN AG, München

Ich komme mir vor wie ein Vogel, der bisher nur gelaufen ist. Du hast mir gezeigt, wie ich fliegen kann. Ich werde meine Flügel benutzen und versuchen zu segeln und den Boden zu verlassen. Vielen Dank! Ich war überrascht, dass ich sofort eine Verbesserung gespürt habe. Herr Sander ist ein guter Lehrer und Demonstrator. Das Seminar ist nie langweilig gewesen und hat meine volle Aufmerksamkeit gehabt.
Kai Popall, Zahntechniker Meister, Dental Rübeling, Bremerhaven