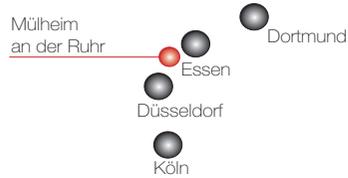




## Location

Stadthalle Mülheim an der Ruhr  
Theodor-Heuss-Platz 1  
45479 Mülheim an der Ruhr  
Tel. +49 (0) 208 940 96 0  
Fax +49 (0) 208 940 96 19



## Programmablauf

09:00 Uhr get together und Einlass  
 10:00 Uhr STEVE KROEGER  
 11:00 Uhr BORIS GRUNDL  
 12:00 Uhr Pause  
 12:30 Uhr Awardverleihung  
 12:45 Uhr MARTIN LIMBECK  
 13:45 Uhr Lunch  
 14:45 Uhr DR. RENÉE MOORE  
 15:45 Uhr ANDREAS BUHR  
 16:45 Uhr Pause  
 17:15 Uhr PROF. DR. JÖRG KNOBLAUCH  
 18:15 Uhr STEPHAN HEINRICH  
 19:30 Uhr AFTER-SHOW-PARTY  
 open end

**BUHR & TEAM**  
Akademie für Führung und Vertrieb AG

Martin Limbeck® **smile2**

**firma.de**  
Durchstarten mit System!



**GSA**  
German Speakers Association  
Germany Austria Switzerland

## Anmeldung

Fax +49 (0) 6174 201619-99

Martin Limbeck®  
Alte Gasse 4 a  
61462 Königstein  
kontakt@martinlimbeck.de  
Tel. +49 (0) 6174 201619-0



Ja, ich/wir komme/n am 04. Juni 2016 zur Veranstaltung der SALES LEADERS in die Stadthalle in Mülheim an der Ruhr und bestelle/n verbindlich für mich, meine Kollegen, Geschäftspartner und Freunde:

- Silvercard** zu je 349,00 Euro\*
- Platincard** (beste Plätze in den vordersten Reihen, reservierte kostenlose Parkplätze, Quick-Check-In, exklusive VIP-Lounge, After-Show-Party u. v. m.) zu je 549,00 Euro\*
- Karten** für die **After-Show-Party** (bei Platincard bereits inkl.) zu je 99,00 Euro\*

\* Alle Preise verstehen sich zuzüglich MwSt. und beinhalten bereits das kalte und warme Buffet mit Getränken in den Pausen sowie den Zutritt zur begleitenden Messe. Ich bleibe jederzeit flexibel, da die Karten übertragbar sind. Eine Auszahlung ist nicht möglich.

Firma \_\_\_\_\_

Vor - und Zuname des Anmelders \_\_\_\_\_

Straße \_\_\_\_\_

PLZ \_\_\_\_\_ Ort \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Name Teilnehmer 1 \_\_\_\_\_

Name Teilnehmer 2 \_\_\_\_\_

Name Teilnehmer 3 \_\_\_\_\_

Datum/Unterschrift \_\_\_\_\_

**Profitieren Sie bei der Anmeldung von Gruppen ab 10 Teilnehmern.**  
Ihre Spezialkonditionen erhalten Sie unter +49 (0) 6174 201619-0 von unserem Sales Manager Olaf Dau.

Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Veranstalter.  
Diese finden Sie auf [www.martinlimbeck.de/agb](http://www.martinlimbeck.de/agb).

## 7 Topspeaker auf einer Bühne!



# SALES LEADERS

ANDREAS BUHR  
 MARTIN LIMBECK  
 STEVE KROEGER  
 BORIS GRUNDL  
 DR. RENÉE MOORE  
 PROF. DR. JÖRG KNOBLAUCH  
 STEPHAN HEINRICH  
 MODERATION  
 MARIO SCHMIDT

## 04. Juni 2016

### Stadthalle Mülheim an der Ruhr

10:00 Uhr Beginn • 19:30 Uhr After-Show-Party

[www.martinlimbeck.de](http://www.martinlimbeck.de)

# SALES LEADERS

- Das geballte Vertriebswissen von Spitzentrainern in sieben motivierenden Impulsvorträgen
- Erleben Sie sieben Topspeaker auf einer Bühne
- Profitieren Sie vom Know-how der Referenten



Certified Speaking Professional  
**MARTIN LIMBECK**

**DAS DIANA-PRINZIP®**  
**Die intelligente Art der Neukunden-Akquise**

- Akquise ist Chefsache
- So kommen Sie ans „Ja“ des Kunden und damit zum Termin
- Smarte Strategien für erfolgreiches Netzwerken

12:45 Uhr



Certified Speaking Professional  
**ANDREAS BUHR**

**Führung im Vertrieb**

- Erfolgreich motivieren!
- Passende Leute finden!
- Teams aufbauen!
- Ergebnisse erzielen!

15:45 Uhr



**STEVE KROEGER**

**7 Impulse - Was Vertriebler von Bergsteigern lernen können**

- Mit Leichtigkeit hohe Ziele erreichen
- Leistung abrufen, wenn es drauf ankommt
- Wie Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren

10:00 Uhr



**BORIS GRUNDL**

**Leading Simple® –  
Erfolgreich Führen mit System**

- Wie Sie Menschen systematisch führen und sich damit entlasten
- So werden Ihre Mitarbeiter die Besten, die sie sein können
- Starke Menschen – starke Ergebnisse – starke Unternehmen

11:00 Uhr



**DR. RENÉE MOORE**

**Die Kunst, sicher zum Abschluss zu kommen**

- Die Psychologie der sehr erfolgreichen Verkaufsstrategien
- Warum Ihre Authentizität im Verkaufsprozess absolut entscheidend ist
- 4-Stufen-Verkaufsstrategie, mit der Sie sicher zum Abschluss kommen

14:45 Uhr



Certified Speaking Professional  
**PROF. DR. JÖRG  
KNOBLAUCH**

**Die besten Mitarbeiter finden und halten!  
Nie wieder C-Mitarbeiter einstellen**

- Mitarbeiterauswahl nachhaltig verbessern
- Den Blick für A-, B- und C-Mitarbeiter schärfen
- Mit einem mehrstufigen Einstellungsprozess erfolgreich rekrutieren

17:15 Uhr



Certified Speaking Professional  
**STEPHAN HEINRICH**

**Du willst es doch auch!  
Souverän zu profitablen Geschäftskunden**

- So überzeugen Sie Entscheider
- Kundengespräche sicher zum Ergebnis führen
- Einfach profitable Geschäfte abschließen

18:15 Uhr



**MARIO SCHMIDT**

**Moderation**

Spritzig, charmant, souverän und stilsicher - unser Infotainer für Sie!