



Vertriebssoftware: Multichannelfähig + internationalisiert

Die multichannel-fähige FABIS Vertriebssoftware rüstet Vertriebe für globale Märkte: Sprache, Währung und Umsatzsteuersätze sind internationalisiert. Das sprachunabhängige Vertriebssystem bildet alle Vertriebskanäle in einem zentralen System ab. Es vereinfacht Auswertungen und Analysen.

Mehrkanalfähige Vertriebssoftware

Mehrkanalfähigkeit ist [Grundprinzip](#) der Entwicklung für Direktverkauf, Einzelhandel, Online-Vertrieb und Großhandel. Angestellter Vertrieb, selbständiger Außendienst und Händlernetz lassen sich mit FABIS Vertriebssoftware zentral steuern. Ein Vertriebskanal kann sich aus einer Kette von Zwischenhändlern wie Großhändler, Einzelhändler und Vertragshändler zusammensetzen.

Internationalisierte Vertriebssoftware

Die Sprache ist vom Programmcode getrennt. Von der Grundversion lassen sich lokale Versionen mit Oberfläche, Dokumentation und Hilfetexte ableiten. Fachliche Anforderungen sind getrennt nach Vertriebskanal anzupassen.

Anwender bedienen die Vertriebssoftware in ihrer Muttersprache. Akzeptanz und Effektivität in internationalen Unternehmen erhöht sich. Zusätzliche Übersetzungen in beliebige weitere Sprachen sind jederzeit nachzuziehen.

Ihr Vorteil

- Vertriebskanäle zentral organisieren, reduziert die Kosten gewachsener und getrennter Vertriebssysteme
- Sie gestalten jeden Vertriebskanal flexibel mit eigener Produktpalette, Händler, Konditionen, Vertriebspartner, Vertriebsvereinbarungen, Abrechnung
- Ergebnisse werten Sie getrennt nach Vertriebskanal aus
- Über Vergleiche und Analysen optimieren Sie Ergebnisse

Blogbeitrag

- Leistung von Vertriebspartnern und Händlern rechnen Sie zentral ab, über alle Vertriebskanäle hinweg
- Zielvereinbarungen lassen sich abgrenzen
- Währungsumrechnung kann nach Tageskurs erfolgen
- Umsatzsteuer wird für jedes Land getrennt
- Zugriffsrechte legen Sie getrennt nach Vertriebskanal fest
- Über den Onlinezugriff tauschen Sie mühelos mit allen Mitarbeitern und Partnern Informationen aus
- Sie optimieren die standortübergreifende Zusammenarbeit: jeder Anwender findet sofort aktuelle Informationen vor
- Kunden erhalten passende Auskunft, da Ihre Mitarbeiter sofort informiert sind

Über FABIS

FABIS entwickelt seit 1988 Software, die den Vertrieb steuert. Spezialgebiet ist die Abrechnung von Provisionen, variabler Vergütung und Zielvereinbarungen auch bei komplexen Vertriebsprozessen. Die flexiblen [Standardmodule](#) dienen als Basis zur schnellen individuellen Programmierung.

Zu den Anwendern gehören Vertriebsorganisationen unterschiedlicher Branchen wie Finanzdienstleistung, Telekommunikation, Energie, Veranstalter.

[Revisionssicherheit](#), Internationalisierung, [Zugriffsrechte](#) nach Funktion im Unternehmen und die flexible Oberfläche sind [Grundfunktionalitäten](#). Der [modulare Aufbau](#) unterstützt sowohl schnelle Integration als auch Datenaustausch mit vorhandenen IT-Systemen. [Schnittstellen](#) werden definiert und nicht programmiert.

Ansprechpartner:

Nicola Strätz
Marketing & Sales

Durchwahl: +49 951 98046-107
Telefax: +49 951 98046-150
Email: nstraetz@fabis.de

FABIS
Ottostr. 15
96047 Bamberg

www.fabis.de