

KUZIO-CONSULTING setzt auf Global Sourcing für den Industrie-Anlagenbau

Niedrigere Lohnkosten sowie freie Kapazitäten in Osteuropa, Türkei und Asien stärken die Wettbewerbsposition westeuropäischer Unternehmen!

Noch immer herrscht bei vielen westeuropäischen Unternehmen die Meinung vor, dass es bei Lieferanten aus „Best Cost Countries“ folgende Probleme gibt: Hoher Planungs- und Logistikaufwand, lange Lieferzeiten, hoher Informationsbedarf und unzureichende Qualität.

Die meisten Großunternehmen haben jedoch bewiesen, dass diese Probleme eliminiert werden können. Voraussetzung dazu sind strategisch richtige Vorgehensweisen zur Evaluierung der Lieferantenmärkte. Darüber hinaus sind Lieferanten-Qualifizierungs- und Zertifizierungsprozesse und projektbegleitende Maßnahmen, die insbesondere die oben beschriebenen Problemfelder berücksichtigen, von entscheidender Bedeutung.

Die in Frage kommenden Lieferanten müssen handverlesen sein. Sie sollten ausschließlich nach westeuropäischen Qualitäts- und Informationsstandards und nur durch persönliche Lieferanten-Qualifizierungen und -Audits vor Ort als zukünftiger Partner zugelassen werden. Detaillierte, aussagefähige Lieferanten-Profile sind die Basis für den Start von konkreten Projekten mit westeuropäischen Kunden.

Während der Projektabwicklung sind ein effizientes Projektcontrolling sowie projektbegleitende Unterstützungs-Maßnahmen unerlässlich. Nur dadurch kann sichergestellt werden, dass sämtliche Projektanforderungen hinsichtlich Kosten, Terminen und Qualität nach westeuropäischen Maßstäben in vollem Umfang erfüllt werden.

"Unser Ziel ist es, dass unsere westeuropäischen Kunden bei der Zusammenarbeit mit den von uns empfohlenen Ost-Lieferanten keine qualitativen Unterschiede zu westeuropäischen Lieferanten feststellen", bekräftigt Heinz Kuzio, Inhaber von KUZIO-CONSULTING. "Insbesondere die mittelständische Industrie hat beim Thema Global Sourcing noch sehr großen Nachholbedarf und nutzt immer noch nicht die enormen Potentiale, durch die entscheidende Wettbewerbsvorteile erreicht werden können. Wir adaptieren die Management-Techniken von internationalen Großunternehmen, transferieren sie und setzen für die mittelständischen Unternehmen angepasste und geeignete Techniken um."

Über KUZIO-CONSULTING

Die international tätige Unternehmensberatung KUZIO-CONSULTING hat sich in ihrem Geschäftsfeld Global Sourcing auf den Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen und Partnerschaften zwischen westeuropäischen Unternehmen und kompetenten Lieferanten in Osteuropa, der Türkei und Asien spezialisiert. Neben zahlreichen Unternehmensprofilen potenzieller Lieferanten verfügt die Unternehmensberatung über ein breites Netzwerk und fundierte praktische Erfahrungen aus Konzernen. Dazu gehören beispielsweise Best Practices von Siemens, ABB, Alstom Power und anderen international ausgerichteten Unternehmen.

<http://www.kuzio-consulting.com>