



**Hümmeke GmbH**  
Beratung - Coaching - Konzepte  
Vertrieb - Service - Dienstleistung

# Teilnehmerhandbuch

## Seminar Verkaufen und Präsentieren



**Lehrstuhl für Politische Ökonomie**  
**Frederik Hümmeke**



**Hümmeke GmbH**  
Nordbögger Str. 18a  
59199 Bönen

Tel.: 0 23 83 - 918 123 00

Fax: 0 23 83 - 918 123 09

info@huemmeke-gmbh.de

**Trainer:**

Frederik Hümmeke  
Lehrbeauftragter der Privaten Universität Witten/Herdecke

© 2012

Alle Rechte vorbehalten.

Die Arbeitsunterlage ist ausschließlich zum Gebrauch für die Teilnehmer des Seminars bestimmt. Sie bedarf mündlicher Ergänzung!

Die Veröffentlichung der Arbeitsunterlage - auch auszugsweise - sowie die Weitergabe an Dritte oder sonstige Verwendung (ausgenommen hiervon ist jedoch jeglicher akademischer Gebrauch) ist nur mit der Genehmigung des Autors gestattet.



## Inhalte des Seminars

1. Zielsetzung des Seminars
2. Organisatorisches
3. Vorstellung
4. Was ist Verkaufen
5. Wie geht Verkaufen?
6. Wie entstehen Meinungen und Entscheidungen?
7. Das erfolgreiche Verkaufsgespräch
8. Übungen
9. Verkaufstraining
10. Präsentationstraining

**Sie interessieren sich für dieses Seminar oder dessen Inhalte?  
Nehmen Sie noch heute Kontakt mit dem Autor auf. Dies geht am  
einfachsten direkt über das brainGuide Kontaktformular.**

