



„GEH WEITER...“ Das Seminarevent im Vertrieb

***Werden auch Sie ein Spitzenverkäufer und die Nummer 1
im Kopf Ihrer Kunden!***

***Produkte und Dienstleistungen werden immer ähnlicher und vergleichbarer.
Was jedoch für den Kunden den Unterschied ausmacht, ist der Verkäufer / die Verkäuferin
und vor allen Dingen die Art und Weise, wie dieser / diese auftritt, mit welcher Motivation
er / sie agiert und welche positiven Emotionen beim Kunden ausgelöst werden.***

Erfahren und lernen Sie in „GEH WEITER...im Kopf der Kunden die Nummer 1 sein“:

- ***Was Motivation im Vertrieb wirklich bedeutet und warum diese so wichtig ist***
- ***Wie Sie die Methode „FFM“ erfolgreich in Ihrer Praxis anwenden***
- ***Wie Sie Ihre Kunden außergewöhnlich begeistern***
- ***Wie Sie „Brandstiftung“ im Kopf der Kunden erzeugen***
- ***Wie Sie erfolgreich neue Kunden gewinnen***

Termin:

***Donnerstag, 17. Februar 2011 von 8.30 Uhr bis 18.00 Uhr
im Raum Nürnberg (der genaue Veranstaltungsort wird rechtzeitig, ca. drei Wochen vor
dem Termin, bekannt gegeben)***

Teilnahmegebühr:

***225,-- Euro pro Person zzgl. MwSt.
Im Seminarpreis sind die Tagungsunterlagen enthalten.***

Verbindliche Anmeldung zum Seminar am 17.02.2011

„GEH WEITER...im Kopf der Kunden die Nummer 1 sein!“

Name des Teilnehmers / der Teilnehmerin:

Firma:

E-mail:

Telefonnummer:

Anschrift bzw. Firmenanschrift:

ggf. abweichende Rechnungsanschrift:

Datum / Unterschrift:

ggf. Hinweis:

Stornobedingungen:

***Bis 14 Tage vor Seminarbeginn kostenfrei, danach 100 % Stornogebühr.
Gerne können Sie einen Ersatzteilnehmer benennen.***

Anmeldung an Jürgen Zwickel – Training & Speaking

Direktfax: 09177 / 484977 oder per e-Mail: info@juergen-zwickel.de

Weiterführende Infos auch unter www.juergen-zwickel.de

Die Anmeldebestätigung und weitere Details erhalten Sie von uns per E-mail!