

**Infos & Buchung:**  
www.unternehmen-erfolg.de  
Service-Telefon  
08161 9919-0

Exklusiver Medienpartner:  
**Saarbrücker Zeitung**

# Impuls2013

VON DEN BESTEN PROFITIEREN



**DIE 10-TEILIGE VORTRAGSREIHE  
MIT TOP-REFERENTEN**



**Kongresszentrum der  
SHG Kliniken Völklingen**

Mit freundlicher Unterstützung  
von



**HOTEL AM TRILLER**  
Designhotel im Grünen



**Sabine Asgodom**  
 Bestsellerautorin und Erfolgscoach

**1**

## No risk – no hope

Werden Sie Manager/in Ihres Erfolgs

„High Hoper“ nennt man im Englischen Menschen, die mit großer Hoffnung durchs Leben gehen. Sie vertrauen nicht einfach auf ihr Glück, sondern nutzen Hoffnung als Antrieb und Motivationsreserve. Sabine Asgodom verrät die sieben Geheimnisse der „High Hoper“, zeigt, wie Risikofreude und Hoffnung zusammenhängen, Verantwortung und Veränderungen, Herausforderungen und Rückschläge. In ihrem humorvollen Vortrag enttarnt sie auch den „Fluch der Flöhe“, der Menschen von Höchstleistungen abhält. Seien Sie gespannt!



**Mittwoch, 14. November 2012**

**Joey Kelly**  
 Ausdauersportler, Manager und Künstler

**2**

## No limits

Wie schaffe ich mein Ziel!

„Du musst Dir ein Ziel setzen, und dann musst Du einfach anfangen. Wenn es mal einen Rückschlag gibt, egal: Du glaubst an Dein Ziel, und machst einfach weiter.“ In seinen Vorträgen zeigt er auf, dass mit entsprechender Energie und Willenskraft jeder seine Ziele erreichen kann. Er hat u.a. über 100 Wettkämpfe absolviert. Er bewältigte erfolgreich 8 Ironman innerhalb von nur 12 Monaten – ein Rekord, den vor ihm noch keiner schaffte. Mit dem Projekt Ironcalli hat er bewiesen, dass es sich lohnt, für ein Ziel zu kämpfen.



**Mittwoch, 5. Dezember 2012**

**Mag. Dr. Magda Bleckmann**  
 Expertin für Karriere-Netzwerke

**3**

## Die geheimen Regeln der Seilschaften

Mehrwert durch Netzwerken

Sie haben sich bereits öfter gefragt: Wie macht „DER oder DIE“ das? Wie machen es erfolgreiche Menschen, die als sogenannte Netzwerker schneller Informationen und bessere Karrieremöglichkeiten erhalten? Wo die einen noch abends im Büro sitzen, telefonieren und Berichte schreiben, regeln Top-Netzwerker die Dinge bei gemütlichen Gesprächen. Sie bekommen die Erfolgsformel des Netzwerkers auf charmant-dynamische Weise vorgetragen, erleben, wie das „Netzwerk-Vitamin-C“ funktioniert und erfahren, wie mit sieben einfachen Punkten ein Small Talk-Gespräch zum Erlebnis wird und Sie Ihre Kontakte locker knüpfen und systematisch pflegen können.



**Mittwoch, 9. Januar 2013**

**Frieder Gamm**  
 Verhandlungsexperte und Edutainer

**4**

## Strategien der Verhandlung

Verhandlungen gewinnt man im Kopf

Verona versus Alice: Dummchen der Nation trifft auf die Monopolistin, wenn es um die Rechte der Frauen geht. Frieder Gamm nutzt die unterschiedlichen Perspektiven der Protagonistinnen und demonstriert anhand des legendären Aufeinandertreffens bei Johannes B. Kerner, wie man in scheinbar ausweglosen Situationen durch die richtige Strategie und Taktik erfolgreich verhandeln und sich aus einer unterlegenen Position durch gute Vorbereitung zielführend durchsetzen kann.



**Mittwoch, 30. Januar 2013**

**Boris Grundl**  
 Kongress-Redner & „Der Menschenentwickler“

**5**

## Steh auf! Bekenntnisse eines Optimisten

Wie Sie Niederlagen in Siege verwandeln und Ihre wahre Größe entwickeln

Wie Sie sich selbst effektiver führen, sich überwinden und am Ende erfolgreich sind – Boris Grundl nimmt Sie mit auf eine Reise nach innen. Der Autor des „Krisen-Bewältigungs-Bestsellers ‘Steh auf!’“ zeigt, wie Sie mit einer gelungenen Selbstführung erfolgreicher, stärker und zufriedener werden. Seine beeindruckende Lebensgeschichte wird für die Zuhörer zum Ende aller Ausreden und vermittelt tiefe Einsichten zur Menschenführung.



**Mittwoch, 20. Februar 2013**

**Raphaela Dell**  
 Managementtrainerin, Coach, Schauspielerin

**6**

## Schlag nach bei Shakespeare

Eine erstaunlich aktuelle Fallstudie nach Shakespeares „Henry V.“

Shakespeare goes Business: Die Geschichte seiner Reifung vom verspielten Prinzen zum verantwortlichen Herrscher bietet ebenso unterhaltsam wie gehaltvoll Anschauungsmaterial für moderne „Heldenreisen“ in die Welt der Wirtschaft – und Antworten auf die wichtigsten Führungsfragen: Wie funktioniert die Motivation von Teams? Steht mein Team hinter mir, wenn ich es rufe/brauche?



**Mittwoch, 20. März 2013**

**Dr. med. Michael Spitzbart**  
 Anerkannter Gesundheitsexperte in Europa

**7**

## Power your Life!

Maximieren Sie Ihre körperliche und geistige Leistungsfähigkeit

Der international gefragte Gesundheitsexperte zeigt Ihnen, wie Sie Ihre körperliche und geistige Leistungsfähigkeit maximieren und innerhalb weniger Wochen Ihre Kreativität und Denkgeschwindigkeit steigern können. Dass Glückshormone essbar sind und wie Ihr Speiseplan aussehen sollte, damit Sie sich glücklich fühlen. Welche Ernährungsweise Sie leistungsfähiger macht und wie Gehirnaktive Aminosäuren als effektiver Schutzschild gegen Burnout wirken.



**Mittwoch, 10. April 2013**

Deutschlands Gerechtigkeitscoach Nr. 1 – Rechtsanwalt  
**Markus Schollmeyer**

**8**

## Gerechtigkeit ist unsere Zukunft

Über die Kunst, das Gerechtigkeitsempfinden nachhaltig strategisch einzusetzen

Gerechtigkeit bestimmt als Emotion die ungeschriebenen Regeln einer Gesellschaft. Gerechtigkeit und Fairness sind deshalb weit mehr als ein philosophischer Selbstzweck oder bloßer Ausgleich für die Übervorteilung Einzelner im Wettlauf der nach Glück suchenden Leistungsgesellschaft. Gerechtigkeit ist eine menschliche Emotion des Unbewussten. Markus Schollmeyer zeigt, wie man sich des Unbewussten bewusst wird, Konflikte umgeht, das Gerechtigkeitsempfinden auch in zwischenmenschlichen Beziehungen nachhaltig strategisch einsetzt und den Erfolg steigert.



**Mittwoch, 15. Mai 2013**

**Isabel García**  
 Die Kommunikationsexpertin

**9**

## Ich REDE.

Kommunikationsfallen und wie man sie umgeht

Perfektionismus vs. Authentizität: Isabel García zeigt Ihnen, wie Sie überzeugend auftreten können und trotzdem authentisch bleiben. Sie greift dabei auf die Grundlagen der Kommunikation zurück, die wir im Alltag zwar unbewusst, aber häufig nicht bewusst einsetzen. Sie zeigt kleine Kommunikationsfallen und viele Tipps, damit Sie in Zukunft begeistern können, ohne Ihre Persönlichkeit dabei aufzugeben.



**Mittwoch, 5. Juni 2013**

**Martin Limbeck, CSP**  
 Der Experte für Das Neue Hardselling®

**10**

## Nicht gekauft hat er schon

So denken Top-Verkäufer

Martin Limbeck bricht ein Tabu: Über Erfolg spricht man nicht. In „Nicht gekauft hat er schon“ verrät er die Geheimnisse seines Wegs an die Spitze. Dämpfer und Nackenschläge machen härter, Triumphe und Spitzenleistungen spornen an. Aus Niederlagen Chancen, aus Chancen Erfolge machen und stets Mensch dabei bleiben. Jammerlappen, Buchhaltertypen und die funktioniertei-bei-uns-sowieso-nicht-Mentalität waren Martin Limbeck schon immer ein Dorn im Auge. In seinem Vortrag geht es um den entscheidenden Faktor im erfolgreichen Verkauf: die Persönlichkeit.



**Mittwoch, 26. Juni 2013**

Unternehmen Erfolg präsentiert mit Unterstützung der IHK Saarland und der Saarbrücker Zeitung als exklusivem Medienpartner die Fortsetzung der erfolgreichen 10-teiligen Vortragsreihe „Impuls 2013 – Von den Besten profitieren“.

Es erwarten Sie erneut zehn spannende, informative und unterhaltsame Abende mit zehn der renommiertesten Redner Deutschlands und Themen aus verschiedenen, aktuell oder allgemein bedeutsamen Bereichen von Gesellschaft, Wirtschaft und Persönlichkeit.

**10 Mittwochabende - jeweils 19.30–21.15 Uhr**  
 Einlass 18.30 Uhr, Gespräche mit den Referenten bis 22.00 Uhr.  
 Abonnenten der Saarbrücker Zeitung und Mitglieder der IHK Saarland erhalten beim Kauf des Jahresabos einen Nachlass von 100,- Euro.

Veranstaltungsort:  
**Kongresszentrum SHG-Kliniken Völklingen**

# Anmeldecoupon

**Impuls2013**  
VON DEN BESTEN PROFITIEREN

Ausfüllen, abschicken, weiterkommen.

Erlebnis-  
vorträge ab **39,90 €**

**10 Mittwochabende – jeweils von 19.30 – 21.15 Uhr, Einlass 18.30 Uhr**

**Veranstaltungsort:** Konresszentrum, SHG-Kliniken Völklingen, Pasteurstr. 11a, 66333 Völklingen

Anzahl der Teilnehmer	<b>Dabei sein für:</b>	<b>Als Abonnent der Saarbrücker Zeitung oder als IHK-Mitglied</b>
<input type="checkbox"/>	<b>39,90 €*</b>	bei Buchung aller zehn Abende im Abonnement. <b>Ersparnis: 300,- EUR</b> – 10 Abende für nur 399,- statt 699,- EUR gegenüber dem Einzelkauf
<input type="checkbox"/>	<b>49,90 €*</b>	<b>Bei Buchung aller zehn Abende im Abonnement</b> <b>Ersparnis: 200,- EUR</b> – 10 Abende für nur 499,- statt 699,- EUR gegenüber dem Einzelkauf
<input type="checkbox"/>	<b>69,90 €*</b>	<b>Bei Buchung eines einzelnen Erlebnisvortrags</b>

\*alle Preise inkl. MwSt.

Sie erhalten einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar jedoch vom Umtausch ausgeschlossen sind. Auch ideal als Mitarbeiter- oder Kundengeschenk. Am besten schnell anmelden, die Anzahl der Plätze ist limitiert.

Anzahl der Teilnehmer an der Einzelveranstaltung			Mittwoch
<input type="checkbox"/>	<b>1</b>	<b>Sabine Asgodom</b>	No risk - no hope <b>14.11.2012</b>
<input type="checkbox"/>	<b>2</b>	<b>Joey Kelly</b>	Wie schaffe ich mein Ziel <b>05.12.2012</b>
<input type="checkbox"/>	<b>3</b>	<b>Mag. Dr. Magda Bleckmann</b>	Die geheimen Regeln der Seilschaften <b>09.01.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>4</b>	<b>Frieder Gamm</b>	Strategien der Verhandlung <b>30.01.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>5</b>	<b>Boris Grundl</b>	Steh auf! Bekenntnisse eines Optimisten <b>20.02.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>6</b>	<b>Raphaella Dell</b>	Schlag nach bei Shakespeare <b>20.03.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>7</b>	<b>Dr. med. Michael Spitzbart</b>	Power your Life! <b>10.04.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>8</b>	<b>Markus Schollmeyer</b>	Gerechtigkeit ist unsere Zukunft <b>15.05.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>9</b>	<b>Isabel García</b>	Ich REDE. <b>05.06.2013</b>
<input type="checkbox"/>	<b>10</b>	<b>Martin Limbeck</b>	Nicht gekauft hat er schon <b>26.06.2013</b>

Stand: Juni 2012. Änderungen vorbehalten.

Faxen Sie den ausgefüllten Coupon an **Fax 08161 9919-19** oder senden Sie ihn an **Unternehmen Erfolg® GmbH**, Ismaninger Str. 47, 85356 Freising, Service-Telefon: 08161 9919-0, oder buchen Sie direkt im Internet unter **www.unternehmen-erfolg.de**

Name und Vorname:

Abonnent der Saarbrücker Zeitung oder IHK-Mitglied?

Kunden-Nummer (SZ) bzw. Mitgliedsnummer (IHK)

Rechnungsanschrift:

Rechnungsempfänger

Straße Nr.

PLZ, Ort

Telefon

Telefax

E-Mail (ohne Angabe erfolgt die Rechnungsstellung zzgl. Versandkosten)

Datum, Unterschrift

Zahlungsweise:

Per Kreditkarte

mit

**Mastercard**

mit

**Visa-Card**

mit

**Amex**

Karten-Nr.

gültig bis

per

**Überweisung**

durch **Bankeinzug**

(nur über deutsche Banken)

Name und Ort der Bank:

BLZ

Konto-Nr.

Datum, Unterschrift des Karten- bzw. Konto-Inhabers

Wir versichern Ihnen, dass Ihre Daten nur für die Auftragsbearbeitung erhoben und verarbeitet werden. Es erfolgt keine Weitergabe Ihrer Daten an Dritte. Gerne informieren wir Sie über unsere Angebote – dieser Verwendung können Sie jederzeit widersprechen. Veranstalter der Vortragsreihe: Unternehmen Erfolg® GmbH, Ismaninger Str. 47, 85356 Freising, Tel. 08161 9919-0, www.unternehmen-erfolg.de